PENGARUH KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN NASABAH PADA PRODUK GADAI EMAS BANK BPD DIY SYARIAH YOGYAKARTA



SKRIPSI

DIAJUKAN KEPADA FAKULTAS SYARIAH DAN HUKUM UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA YOGYAKARTA UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN DARI SYARAT-SYARAT MEMPEROLEH GELAR SARJANA STRATA SATU DALAM ILMU EKONOMI ISLAM

OLEH:

AMARILA FETISYADEVI 10391004

PEMBIMBING:

- 1. JOKO SETYONO., SE., M.Si
- 2. DIAN NURIYAH SOLISSA., SHI., M.Si

PROGRAM STUDI KEUANGAN ISLAM FAKULTAS SYARI'AH DAN HUKUM UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KAIJAGA YOGYAKARTA

2014

ABSTRAK

Kualitas dan kepuasan pelanggan sangat berkaitan, kualitas memberikan suatu dorongan kepada pelanggan untuk menjalin ikatan yang kuat dengan perusahaan. Ikatan seperti ini dalam jangka panjang memungkinkan perusahaan untuk memahami dengan seksama harapan pelanggan serta kebutuhan mereka, dengan demikian perusahaan tersebut dapat meningkatkan kepuasan pelanggan dimana perusahaan memaksimumkan pengalaman pelanggan yang menyenangkan dan meniadakam pengalaman pelanggan yang kurang menyenangkan.

Penelitian ini bertujuan Untuk mengetahui sejauh mana pengaruh kualitas pelayanan yang terdiri dari wujud fisik (tangible), kehandalan (reliability), daya tanggap (responsiveness), asuransui (assurance), kepedulian (emphaty) yang diterapkan oleh Bank BPD DIY Syariah di Yogyakarta terhadap peningkatan kepuasan nasabah. Teknik pengambilan sampel yang digunakan adalah porposive sampling. Analisis data dilalakukan dengan menggunakan data deskriptif dan kuantitatif dengan model regresi linear berganda. Nasabah yang dipilih sebagai responden penelitian adalah sebanyak 60 nasabah gadai dari Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta.

Variabel kualitas pelayanan yang terdiri dari bukti fisik (tangible), kehandalan (reliability), daya tanggap (responsiveness), asuransui (assurance), kepedulian (emphaty) secara bersama-sama berpengaruh signifikan terhadap kepuasan nasabah gadai emas bank BPD DIY Syariah Yogyakarta. Ini dapat dibuktikan dengan harga F_{hitung} dari lebih besar dari F_{tabel} .

Kata kunci: Pelayanan, bukti fisik, kehandalan, daya tanggap, jaminan, empaty, kepuasan nasabah



SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI

Hal : Skripsi

Saudari Amarila Fetisyadevi

Lamp:-

Kepada

Yth. Bapak Dekan Fakultas Syari'ah danHukum UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta

Di Yogyakarta.

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Setelah membaca, meneliti, memberikan petunjuk dan mengoreksi serta mengadakan perbaikan seperlunya, maka kami berpendapat bahwa skripsi Saudari:

Nama : Amarila Fetisyadevi

NIM : 10391004

Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap

Kepuasan Nasabah Pada Produk Gadai Emas

Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta

Sudah dapat diajukan kepada Fakultas Syari'ah dan Hukum Program Studi Keuangan Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana dalam Ilmu Ekonomi Islam.

Dengan ini kami mengharapkan agar skripsi saudara tersebut di atas dapat segera dimunagosahkan. Untuk itu kami ucapkan terima kasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Yogyakarta, <u>23 Dzulqaidah 1435 H</u> 18 September 2014 M

Pembimbing I

Joko Setyono, SE, M.Si NIP. 19730702 2002 12 1 003

Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga

SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI

Hal : Skripsi

Saudari Amarila Fetisyadevi

Lamp:-

Kepada

Yth. Bapak Dekan Fakultas Syari'ah danHukum UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta

Di Yogyakarta.

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Setelah membaca, meneliti, memberikan petunjuk dan mengoreksi serta mengadakan perbaikan seperlunya, maka kami berpendapat bahwa skripsi Saudari:

Nama : Amarila Fetisyadevi

NIM : 10391004

Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap

Kepuasan Nasabah Pada Produk Gadai Emas

Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta

Sudah dapat diajukan kepada Fakultas Syari'ah dan Hukum Program Studi Keuangan Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana dalam Ilmu Ekonomi Islam.

Dengan ini kami mengharapkan agar skripsi saudara tersebut di atas dapat segera dimunaqosahkan. Untuk itu kami ucapkan terima kasih.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Yogyakarta, <u>23Dzulqaidah 1435 H</u> 18September 2014 M

Pembimbing II

Dian Nuriyah Solissa, SHI., M. Si

NIP. 19840216 200912 2 004

PENGESAHAN SKRIPSI

Nomor: UIN.02/K.KUI-SKR/PP.009/120/2014

Skripsi/Tugas Akhir dengan Judul : Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap

Kepuasan Nasabah Pada Produk Gadai Emas

Bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

Nama : Amarila Fetisyadevi

NIM : 10391004

: 10 Oktober 2014 Telah dimunagosyahkan pada

: B+ Dengan Nilai

Dan dinyatakan telah diterima oleh Fakultas Syari'ah dan Hukum UIN Sunan Kalijaga

SIDANG DEWAN MUNAQOSYAH:

etua Sidang

NIP. 19730702 2002 12 1 003

Penguji

Ibnu Muhdir, M.Ag.

NIP. 19641112 19203 1 006

NIP. 19800914 200312 1 003

Yogyakarta, 20 Oktober 2014

UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta Fakultas Syari'ah dan Hukum

DEKA

A. Phil., Ph. D

07 199503 1 002

SURAT PERNYATAAN

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Yang bertandatangan di bawah ini, saya:

Nama : Amarila Fetisyadevi

NIM : 10391004

Fakultas-Prodi : Syari'ah dan Hukum - Keuangan Islam

Menyatakan bahwa skripsi yang berjudul "Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Nasabah Gadai Emas Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta" adalah benar-benar merupakan hasil karya penulis sendiri, bukan duplikasi ataupun saduran dari karya orang lain kecuali pada bagian yang telah dirujuk dan disebut dalam footnote atau daftar pustaka. Apabila di lain waktu terbukti adanya penyimpangan dalam karya ini, maka tanggung jawab sepenuhnya ada pada penulis.

Demikian surat pernyataan ini saya buat agar dapat dimaklumi, dan digunakan sebagaimana perlunya.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Yogyakarta, 16 Agustus 2014 Penyusun

Amarila Fetisyadevi

HALAMAN PERSEMBAHAN

Semoga Skripsi ini diberkahi

Allah SWT dan Muhammad Rasul Allah

Alhamdulillah.....

Rasa syukur ku panjatkan dari hati yang paling dalam skripsi ini ku persembahkan

Dengan setulus hati untuk orang-orang yang sangat ku cintai dan ku sayangi......

Bapak dan Ibuku tercinta

Bapak Zamali Asror dan Ibu Siti Sulastri

Yang telah mendidikku sedari aku kecil sampai saat ini

Dalam keadaanku seperti apapun mereka selalu ada mendampingiku

Kakakku Widana Putra

Adikku Arthandi Mahardika

Trimakasih telah menjadi saudara yang baik

UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta

MOTTO

Sukses bukanlah sebuah akhir dan kegagalan bukanlah sebuah awal

Sebuah tindakan adalah dasar dari sebuah kesuksesan.

Selalu jadi diri sendiri dan jangan pernah menjadi orang lain meskipun mereka tampak lebih baik dari kita.

KATA PENGANTAR



الحمد لله ربّ العالمين أشهد أن لآ إله إلاّ الله وأشهد أنّ محمّدا عبده ورسوله اللهمّ صلّ على سيّدنا محمّد وعلى أله وصحبه أجمعين. أمّا بعد.

Puji syukur penulis panjatkan atas kehadirat Allah SWTatas segalaberkat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi berjudul "Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Nasabah Gadai Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta" sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Strata Satu Prodi Keuangan Islam, Fakultas Syari'ah dan hukum,Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta.

Penyusunan skripsi ini banyak dibantu oleh berbagai pihak baik secaramoril maupun materil. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terima kasih yangsebesar-besarnya kepada:

- Bapak Prof. Noorhaidi, MA., M.Phil., Ph.D selaku Dekan Fakultas
 Syariah dan Hukum UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta
- Bapak H. Muhammad Yazid Afandi M. Ag. Selaku Ketua Prodi Keuangan Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta

- 3. Bapak Joko Setyono, SE., M.Si. dan Ibu Dian Nuriah Solissa, SHI., M.Si selaku pembimbing skripsi yang selalu meluangkan waktu untuk memberi bimbingan, arahan dan saran dengan penuh kesabaran dan semangat selama penyusunan skripsi ini.
- Seluruh dosen program studi Keuangan Islam Fakultas Syari'ah dan Hukum UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta yang telah memberikan pengetahuan dan wawasan untuk penulis menempuh pendidikan.
- Staf bagian akademik Prodi Keuangan Islam, Fakultas Syari'ah dan Hukum UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, terima kasih atas bantuan dan kerja samanya.
- Kedua orang tua beserta kakak dan adik yang selalu mendoakan, memberi nasehat, motivasi serta dukungan yang tiada henti sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
- Ade Fathoni, SIP. Yang memotovasi penyusun dalam menyelesaikan skripsi ini. Terimakasih telah mendampingi penulis dalam suka maupun duka.
- 8. Teman-teman KUI F terimakasih untukwaktu kurang lebih 4 tahun menikmati pahit manisnya bangku perkuliahan bersama.
- Sahabatku Nevi Laila Khasanah, Nurina Najwati, Prita Pramudya, dan Nuraini Firmandari terimakasih atas bantuan dan bimbinganya dalam menyelesaikan skripsi ini.

- 10. Tria Indah Febrianti, Laelinatul Choeriyah, Kartika Ambarwati dan segenap keluarga KKN Tersanjung yang selalu mengajari bagaimana arti persaudaraan yang luar biasa.
- 11. Bapak Syamsul Arifin, M.Ag, terimakasih atas motivasi dan spirit yang tidak pernah terhenti untuk penulis.
- 12. Mbak Janti dan Mbak Rini, trimakasih atas semua bantuan yang telah diberikan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
- 13. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu yang telah memberi masukan dan bantuan guna menyelesaikan skripsi ini.

Skripsi ini masih jauh dari sempurna walaupun telah menerimabantuan dari berbagai pihak. Apabila terdapat kesalahan-kesalahan dalam skripsi ini sepenuhnya menjadi tanggungjawab peneliti dan bukan para pemberi bantuan. Kritik dan saran yang membangun akan lebih menyempurnakan skripsi ini.

Yogyakarta, 18 September 2014

Penyusun,

AMARILA FETISYADEVI NIM. 10391004

PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-LATIN

Transliterasi kata-kata arab yang dipakai dalam penyusunan skripsi ini berpedoman pada Surat Keputusan Bersama Menteri Agama dan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia Nomor: 158/1987 dan 0543b/U/1987.

A. Konsonan Tunggal

Huruf Arab	Nama	Huruf Latin	Keterangan
1	Alif	Tidak dilambangkan	Ti <mark>da</mark> k dilambangkan
ب	Bā'	b	be
ت	Tā'	t	te
ث	ġā'	Š	es (dengan titik di atas)
٤	Jīm	j	je
۲	Ḥā'	ḥ	ha (dengan titik di bawah)
Ċ	Khā'	kh	ka dan ha
د	Dāl	d	de
ذ	Żāl	Ż	zet (dengan titik di atas)
J	Rā'	r	er
ز	Zāi	z	zet
س		s	es

m	Sīn	sy	es dan ye
ص	Syīn	ş	es (dengan titik di bawah)
ض	ṣād	ģ	de (dengan titik di bawah)
ط	Þād	ţ	te (dengan titik di bawah)
ظ	Ţā'	Ż.	zet (dengan titik di bawah)
3	ҳā'		ko <mark>ma</mark> terbalik di atas
غ	ʻain	g	ge
ف	Gain	f	ef
ق	Fā'	q	qi
গ্ৰ	Qāf	k	ka
J	Kāf	1	el
م	Lām	m	em
ن	Mīm	n	en
و	Nūn	w	W
ھ	Wāw	h	ha
۶	Hā'		apostrof
ي	Hamzah	Y	Ye
	Yā'		

B. Konsonan Rangkap karena Syaddah Ditulis Rangkap

متعددة	ditulis	Mutaʻaddidah
عدّة	ditulis	ʻiddah

C. Tā'marbūṭah

Semua *Tā'marbūṭah* ditulis dengan *h*, baik berada pada akhir kata tunggal ataupun berada di tengah penggabungan kata (kata yang diikuti oleh kata sandang "al"). Ketentuan ini tidak diperlukan bagi kata-kata Arab yang sudah terserap dalam bahasa indonesia, seperti shalat, zakat, dan sebagainya kecuali dikehendaki kata aslinya.

حكمة	ditulis	ḥikmah
علة	ditulis	ʻillah
كرامةالأولياء	ditulis	karāmah al-auliyā'

D. Vokal Pendek dan Penerapannya

	Fatḥah	ditulis	a
	Kasrah	ditulis	i
		ditulis	u
, 16 å	Fathah	ditulie	faʻala

فعَل	Fatḥah	ditulis	fa'ala
دُكر	Kasrah	ditulis	<i>î</i> ukira
یَدْهب	Þammah	ditulis	ya <i>2h</i> abu

E. Vokal Panjang

1. Fatḥah + alif	ditulis	ā
جاهليّة	ditulis	jāhiliyyah
2. Fatḥah + yā' mati	ditulis	ā
تَسْي	ditulis	tansā
3. Kasrah + yā' mati	ditulis	ī
كريم	ditulis	karīm
4. Dammah + wāw mati	ditulis	$ar{u}$
فروض	ditulis	furūḍ

F. Vokal Rangkap

ditulis	ai
ditulis	bainakum
ditulis	аи
ditulis	qaul
	ditulis ditulis

G. Vokal Pendek yang Berurutan dalam Satu Kata Dipisahkan dengan Apostrof

أأنتم	ditulis	a'antum
اعدّت	ditulis	uʻiddat
لننشكرتم	ditulis	la'in syakartum

H. Kata Sandang Alif + Lam

 Bila diikuti huruf Qamariyyah maka ditulis dengan menggunakan huruf awal "al"

القرأن	ditulis	al-Qur'ān
القياس	ditulis	al-Qiyās

2. Bila diikuti huruf *Syamsiyyah* ditulis sesuai dengan huruf pertama *Syamsiyyah* tersebut

الستماء	ditulis	as-Samā'
الشّمس	ditulis	asy-Syāms

I. Penulisan Kata-kata dalam Rangkaian Kalimat

Ditulis menurut penulisannya

ذو <i>ى</i> الفروض	ditulis	żawi al-furūḍ
أهل السنَّة	ditulis	ahl as-sunnah

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
ABSTRAK	ii
SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI	iii
HALAMAN PENGESAHAN	v
SURAT PERNYATAAN	vi
HALAMAN PERSEMBAHAN	vii
MOTTO	viii
KATA PENGANTAR	ix
PEDOMAN TRANSLITERASI	xii
DAFTAR ISI	xvii
DAFTAR TABEL	XX
DAFTAR GAMBAR	xxi
DAFTAR LAMPIRAN	xxii
BAB 1 PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Pokok Masalah	6
C. Tujuan Penelitian	6
D. Manfaat Penelitian	7
E. Sistematika Pembahasan	7
BAB II LANDASAN TEORI	9
A Telaah Pustaka	9

В.	Kerangka Teori						
	1.	Pemasaran	11				
		a. Pengertian Pemasaran	11				
		b. Konsep Pemasaran	12				
	2.	Jasa	12				
		a. Pengertian Jasa	12				
		b. Karakteristik Jasa	15				
	3.	Kualitas Pelayanan	15				
		a. Pengertian Kualitas Pelayanan	15				
		b. Dimensi Kualitas Pelayanan	17				
		c. Manfaat Kualitas Pelayanan	19				
		d. Kualitas Pelayanan Dalam Prespektif Islam	20				
		e. Dimensi Kualitas Pelayanan Dalam Prespektif Islam	21				
	4.	Kepuasan Nasabah	24				
		a. Pengertian Kepuasan Nasabah	24				
		b. Pengukuran Kepuasan Nasabah	26				
		c. Kepuasan Nasabah Dalam Perspektif Islam	28				
	5.	Gadai Emas	28				
		a. Pengertian Gadai Emas	28				
		b. Gadai Emas Dalam Prespektif Islam	29				
		c. Penerapan Gadai Emas iB Bank BPD DIY Syariah	30				
		d. Prosedur Gadai Emas iB Bank BPD DIY Syariah	32				
C.	Hi	potesis	36				
DAD	TTT 7	METODE DENIEL ITLAN	40				
BAB	111 1	METODE PENELITIAN	40				
A	. Je	nis Penelitian	40				
В	. Te	empat dan Waktu Penelitian	40				
C	. Je	nis dan Sumber Data	41				
D	. De	Devinisi Operasional Variabel Penelitian					
E.	Teknik Pengumpulan Data						
F.	Po	pulasi dan Sampel	`45				

(G.	Pengukuran Instrumen Penelitian							
]	Н.	. Teknik Analisis Data							
]	[.	Per	nguj	jian Hipotesis (Uji F dan T)	52				
BAl	ВΙ	V P	EN	IELITIAN DAN PEMBAHASAN	55				
	A.	Ga	mba	aran Umum Bank Bpd Diy Syariah Yogyakarta	55				
]	В.	Ka	rakt	teristik Responden	58				
(C.	An	alis	is Data	61				
		1.	Pe	ngujian Instrumen Penelitian	61				
			a.	Uji Validitas	61				
				Uji Reliabilitas	62				
		2.	Uj	i Asumsi Klasik	63				
			a.	Uji Normalitas	63				
			b.	Uji Multikolinearitas	64				
			c.	Uji Autokorelasi	65				
			d.	Uji Heteroskedastisitas	66				
		3.	An	nalisis Regresi Berganda	67				
		4.	Pe	ngujian Hipotesis	72				
			a.	Uji F	72				
			b.	Uji T	73				
			c.	Variabel Dominan	75				
]	D.	Per	nba	hasan Hasil Penelitian	76				
BAl	B V	/ PI	ENU	UTUP	83				
	A.	Ke	sim	pulan	83				
]	В.	Sar	an .		85				
.			T		07				
	, I			INVECA IZ A	U-7				

DAFTAR TABEL

Tabel 4.1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	58
Tabel 4.2 Responden Berdasarkan Umur	58
Tabel 4.3 Responden Berdasarkan Status	59
Tabel 4.4 Responden berdasarkan Pendidikan Terakhir	59
Tabel 4.5 Responden Berdasarkan Pekerjaan	60
Tabel 4.6 Responden Berdasarkan Pendapatan per Bulan	60
Tabel 4.7 Uji Validitas Butir Pernyataan Kuisioner	61
Tabel 4.8 Hasil Uji Reliabilitas	63
Tabel 4.9 Uji Multikolinearitas	65
Tabel 4.10Uji Autokorelasi	65
Tabel 4.11 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	66

DAFTAR GAMBAR

Gambar4.1 Hasil Uji Normalitasdengan <i>P-P Plot</i>					
Gambar 4.2 Hasil Uii Heteroskedastisitas	67				



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1.	Terje	emahan	•••••				•••••]
Lampiran 2.	Data	Mentah Pr	ofil I	Responden da	n Has	il Kuisioner		III
Lampiran 3.	Uji V	⁷ aliditas Da	an Re	eliabilitas				V
Lampiran4	Ü				Ü	Multikolinearitas,		VII
Lampiran 5.	Hasi	l Uii Validi	itas					IX

BABI

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Era globalisasi membuat pelaku bisnis merasakan adanya persaingan yang semakin ketat. Sudah menjadi kewajiban pelaku bisnis untuk mendapatkan keunggulan bersaing sehingga dapat memenangkan persaingan tersebut. Pelaku bisnis wajib memperhatikan pengaruh dari kepuasan konsumen. Kepuasan konsumen akan menjadi pedoman untuk mengarahkan seluruh organisasi kearah pemenuhan kebutuhan pelanggan sehingga menjadi sumber keunggulan daya saing yang berkelanjutan. Dari prespektif konsumen banyak keluhan dan hak-hak konsumen diabaikan menyangkut harga yang terlalu tinggi, pelayanan yang lambat dan tidak ramah, promosi yang merugikan, serta rendahnya kualitas produk dan jasa. Perbedaan antara harapan dan kenyataann yang diperoleh konsumen ini, bila tidak diantisipasi dengan baik oleh perusahaan akan menjadi bumerang bagi perusahaan itu sendiri.

Lembaga keuangan seperti perbankan merupakan instrumen penting dalam memperlancar jalannya pembangunan suatu bangsa. Perbankan syariah telah memasuki persaingan berskala global, merupakan suatu tantangan yang harus dihadapi dan ditangani oleh bank syariah untuk memberikan kontribusi dalam pembangunan bangsa melalui pemberdayaan ekonomi kerakyatan.

Kualitas dan kepuasan pelanggan sangat berkaitan, kualitas memberikan suatu dorongan kepada pelanggan untuk menjalin ikatan yang kuat dengan perusahaan. Ikatan seperti ini dalam jangka panjang memungkinkan perusahaan untuk memahami dengan seksama harapan pelanggan serta kebutuhan mereka, dengan demikian perusahaan tersebut dapat meningkatkan kepuasan pelanggan diamana perusahaan memaksimumkan pengalaman pelanggan yang menyenangkan dan meniadakam pengalaman pelanggan yang kurang menyenangkan.

Perusahan yang gagal memuaskan konsumennya melalui pelayanan akan menghadapi masalah kompleks, masalah tersebut diantaranya adalah pelanggan jika merasa tidak puas akan menyampaikan pengalaman buruknya kepada orang lain dan bisa dibayangkan betapa besarnya kerugian dari kegagalan memuaskan pelanggan. Oleh karena itu, setiap perusahaan wajib mengendalikan sistem kualitas sedemikian rupa, sehingga pelayanan dapat memuaskan para pelanggannya. Penilaian akan kualitas pelayanan dikembangkan oleh Leonard L. Barry, A. Perasuraman dan Zeithaml dalam Philip Kotler yang dikenal dengan service quality, yang berdasarkan pada lima dimensi kualitas yaitu tangibles (bukti fisik), reliability (kehandalan), responsiveness (daya tangkap), assurance (jaminan), dan empathy (empati).

Kualitas pelayanan merupakan suatu bentuk penilaian konsumen terhadap tingkat pelayanan yang diterima (*perceived service*) dengan tingkat layanan yang diharapkan (*expeceted service*). Kepuasan pelanggan dalam

-

¹Philip Khotler, *Manajemen Pemasaran*, (Jakarta: Prenhallindo, 1997), hlm. 53.

bidang jasa merupakan elemen penting dan menentukan menumbuhkembangkan perusahaan agar tetap eksis dalam menghadapi persaingan. Demikian juga dengan bisnis perbankan, keprcayaan dan kualitas layanan (service quality) menjadi faktor penting dalam menentukan keberhasilan bisnis.

Untuk mengetahui kepuasan konsumen, kita dapat melihat dari perilaku konsumen itu sendiri. Perilaku konsumen dapat didefinisikan sebagai kegiatan-kegiatan individu yang secara langsung terlibat dalam mendapatkan dan mempergunakan barang-barang daan jasa-jasa, termasuk didalamnya proses pengambilan keputusan pada persiapan dan penentuan kegiatankegiatan.² Gadai atau ar-rahn adalah menahan salah satu harta milik si peminjam sebagai jaminan atas pinjaman yang diterimanya. Secara sederhana dapat dijelaskan bahwa rahn adalah semacam jaminan utang atau gadai.³

Gadai emas syariah di perbankan syariah saat ini, memang sudah diakui keberadaannya. Dengan adanya gadai emas ini, akan memudahkan nasabah dalam mencairkan uang tanpa harus menjual barang terlebih dahulu. Keberadaan gadai emas ini, sekarang tidak hanya diminati oleh kalangan menengah kebawah yang sedang menbutuhkan uang dalam suasana terdesak, namun sekarang keberadaannya di manfaatkan pula oleh orang-orang dari kalangan atas.

²Basu Swastha, Manajemen Pemasaran Analisis Perilaku Konsumen, (Yogyakarta: BPFE, 2000), hlm.10.

³Abdul Ghafur Anshory, Gadai Syariah di Indonesia: Konsep Implementasi, dan Institusionalisasi (Yogyakarta: Gajah Mada University Press, 2006), hlm. 88.

Oleh karena itu salah satu upaya yang dilakukan oleh setiap perusahaan khususnya pada perusahaan yang bergerak di bidang jasa perbankan, tepatnya pada Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta adalah dengan menerapkan masalah kualitas pelayanan. Kualitas pelayanan adalah sebagai upaya pemenuhan kebutuhan dan keinginan konsumen atau nasabah serta ketepatan penyampaiannya dalam mengimbangi harapan nasabah.

Upaya peningkatan kualitas pelayanan oleh Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta selalu berusaha untuk menemukan cara-cara yang berorientasi pada kepuasan nasabah. Namun masih muncul pertanyaan, apakah hal tersebut telah benar-benar dapat memberikan kepuasan bagi nasabah Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta bila dilihat dari lima dimensi pelayanan yaitu tangibles (bukti langsung), reliability (kehandalan), responsiveness (daya tangkap), assurance (jaminan), dan empathy (empati). Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta perlu mengidentifikasi apakah pelayanan yang selama ini diberikan telah sesuai dengan harapan nassabah. Hal ini sebagai bukti perhatian Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta terhadap kepuasan nasabahnya.

Sebagai salah satu usaha untuk mempertahankan konsumen, Bank BPD DIY Syariah Yogyakara harus dapat memilih mana bentuk kebijakan maupun teknologi yang paling tepat digunakan untuk mencapai tujuan yang ditetapkan. Hal tersebut akan mempengaruhi ketepaan, keakuratan, kemampuan, dan kecepatan bank dalam memberi pelayanan terhadap kepuasan nasabah. Dengan demikian dapat disimpulkan bahwa salah satu faktor yang dapat mendongkrak pangsa pasar suatu perbankan dan juga

perusahaan lain yang bergerak di bidang jasa adalah kualitas pelayanan. Kualitas pelayanan yang baik menumbuhkan minat masyarakat untuk bertransaksi di bank tersebut semakin besar. Untuk menumbuhkan minat masyarakat kepada lembaga keuangan syariah perlu dilakukan sosialisasi perbankan syariah serta memberikan kesan yang baik, yaitu dengan memberikan pelayanan yang baik dan berkualitas kepada masyarakat.

Perkembangan gadai emas diindustri perbankan syariah meningkat signifikan sejak harga emas melambung. Bank sentral mencatat pembiayaan melalui gadai emas selama 2010 hanya mencapai Rp 1,8 triliun namun hingga September 2011 saja pembiayaan gadai emas mencapai Rp 6,1 triliun atau tumbuh 238,8% secara *year to date*. Demikian disampaikan oleh Direktur Direktorat Perbankan Syariah Bank Indonesia Mulya Siregar di Gedung Bank Indonesia, Jalan MH Thamrin. Pembiayaan dari gadai emas mencapai Rp 1,8 triliun. Nah, sampai September 2011 saja sudah Rp 6,1 triliun.

Jumlah nasabahnya-pun terus bertambah. Hal ini ditandai dengan jumlah rekening di bank-bank syariah terkait produk gadai emas telah mencapai ratusan ribu. Hingga September 2011, total pembiayaan bank syariah mencapai Rp 92,8 triliun dimana meningkat Rp 8,2 triliun dari Juli 2011 yang sebesar Rp 84,6 triliun.⁴

Produk gadai emas syariah mulai banyak dilirik nasabah sebagai alternatif sumber pembiayaan. Penggunaan produk gadai emas ini tumbuh

-

⁴Herdaru Purnomo, "Gadai Emas Bank Syariah Tumbuh 238%", http://finance.detik.com/read/wow-gadai-emas-bank-syariah-tumbuh-238, diakses tanggal 7 Mei 2014.

signifikan dikarenakan banyak nasabah yang mulai menggunakan layanan gadai emas syariah.⁵ Berbagai kemudahan yang ditawarkan seperti biaya administrasi yang murah, hingga persyaratan yang mudah. Produk gadai emas di BPD DIY Syariah Yogyakarta akan membiayai hingga 80% dari nilai taksiran emas. Oleh karena itu banyak nasabah yang menggunakan produk gadai emas di Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta.

Berdasarkan uraian di atas, maka penyusun tertarik untuk mengadakan penelitian dengan judul "PENGARUHI KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAN NASABAH PADA PRODUK GADAI EMAS BANK BPD DIY SYARIAH YOGYAKARTA".

B. Pokok Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah dikemukakan sebelumnya, maka yang menjadi masalah pokok dalam penelitian ini adalah :

Apakah kualitas pelayanan yang terdiri dari wujud fisik (*tangible*), kehandalan (*reliability*), daya tanggap (*responsiveness*), asuransui (*assurance*), kepedulian (*emphaty*) mempengaruhi kepuasan nasabah?

C. Tujuan Penelitian

Adapun tujuan dari penelitian ini adalah: Untuk mengetahui dan menjelaskan sejauh mana pengaruh kualitas pelayanan yang terdiri dari wujud fisik (tangible), kehandalan (reliability), daya tanggap (responsiveness), asuransui (assurance), kepedulian (emphaty)yang diterapkan oleh Bank BPD DIY Syariah di Yogyakarta terhadap peningkatan kepuasan nasabah.

_

⁵ Janti, Officer Gadai Emas Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta, Wawancara Pribadi pada tanggal 25 Agustus 2014.

D. Manfaat Penelitian

Manfaat dari penelitian ini adalah:

- Hasil penelitian ini diharapkan dapat memberikan sumbangan pemikiran dan wawasan bagi pembaca khususnya penyususn tentang kualitas pelayanan jasa dan hubungannya dengan kepuasan nasabah.
- 2. Hasil penelitian ini sebagai bahan informasi atau referensi yang diharapkan dapat berguna untuk memperkaya perbendaharaan bacaan kepustakaan dalam rangka pengembangan ilmu pengetahuan khususnya mengenai kualitas pelayanan.

E. Sistematika Pembahasan

Sistematika penulisan yang dikemukakan dalam penulisan proposal ini dapat diperincikan kedalam enam bab dapat diperincikan satu persatu sebagai berikut:

Bab pertama merupakan bab pendahuluan yang berisikan latar belakang masalah, pokok masalah, tujuan dan kegunaan penulisan, sistematika penulisan.

Bab kedua tinjauan pustaka yang mencakup pengertian jasa, pemasaran jasa, pengertian pelayanan, pengertian kualitas pelayanan, pengertian dan indikator kepuasan nasabah, kerangka pikir, hipotesis.

Bab ketiga metode penelitian yang terdiri dari daerah dan waktu penelitian, metode pengumpulan data, jenis dan sumber data, definisi operasional variabel, metode analisis. Bab keempat menjelaskan gambaran umum perusahaan, yang terdiri dari sejarah singkat perusahaan, struktur organisasi perusahaan, *job description*.

Bab kelima adalah bab pembahasan yang terdiri dari analisis perkembangan jumlah nasabah gadai, analisis kualitas pelayanan, analisis pengaruh kualitas pelayanan terhadap kepuasan nasabah gadai.

Bab keenam sebagai bab penutup yang berisikan kesimpulan dan saran-saran.



BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis data dan pengujian hipotesis tentang "Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Nasabah pada Produk Gadai Emas Bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta", maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut:

- 1. Bukti Fisik tidak berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan nasabah Gadai Emas Bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta. Namun, tidak terdapat hubungan antara kepuasan nasabah dan aspek bukti fisik. Hal ini disebabkan karena nasabah tidak terlalu memperhatikan masalah karyawan, kebersihan lingkungan, dan lahan parkir. Akan tetapi nasabah lebih mementingkan proses gadai yang dilakukannya dapat diterima dan diproses dengan cepat sehingga nasabah cepat memperoleh pinjaman uang. Maka Hal ditolak yang menyatakan bahwa Ada pengaruh yang positif dan signifikan antara bukti fisik dengan kepuasan nasabah gadai emas Bank BPD DIY SyariahYogyakarta.
- 2. Kehandalan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasanan nasabah gadai emas Bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta. Kehandalan sangat penting karena merupakan kemampuan perusahaan untuk memberikan pelayanan sesuai yang dijanjikan secara akurat dan terpercaya. Kinerja harus sesuai dengan harapan pelanggan yang berarti

¹ Jamal dan Naser, "Faktor Influencing Customer Satisfaction in the Retail Banking Sector in Pakista", *Internasional Journal of Commerce & Marketing. Vol. 13, Issue 2:* p.29-39.

ketepatan waktu, pelayanan yang sama, untuk semua pelanggan tanpa kesalahan, sikap yang simpatik, dengan akurasi tinggi".² Hal ini mengindikasikan bahwa semakin baik kehandalan yang diberikan oleh bank maka semakin tinggi pula kepuasan nasabah terhadap produk bank tersebut. Hasil penelitian ini sesuai dengan penelitan yang dilakukan oleh Panji Wirawan yang menyatakan bahwa kehandalan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan nasabah.³

- 3. Daya Tanggap berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan nasabah gadai emas bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta. Daya tanggap sangat penting karena merupakan suatu kemampuan untuk membantu dan memberikan pelayanan yang cepat dan tepat kepada pelanggan, dengan menyampaikan informasi yang jelas, memberikan konsumen menunggu tanpa adanya suatu alasan yang jelas menyebabkan persepsi yang negatif dalam kualitas pelayanan". Hal ini mengindikasikan bahwa semakin baik daya tanggap yang diberikan oleh bank maka semakin tinggi pula kepuasan nasabah gadai emas Bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta.
- 4. Jaminan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan nasabah gadai emas bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta. Jaminan sangat penting karena merupakan pengetahuan dan kesopanan dari karyawan,dan

² Rambat Lupiyoadi, *Manajemen Pemasaran Jasa*, hlm., 148.

-

³ Panji Wirawan, "Pengaruh Dimensi Kualitas Layanan Terhadap Tingkat Kepuasan Nasabah Pt. Bank Mega Tbk Cabang Makassar", *Skripsi*, Universitas Hassanudin Makassar, 2013), hlm. 83.

⁴*Ibid*, hlm., 148.

kemampuan untuk mendapatkan kepercayaan dan keyakinan.⁵ Hal ini mengidikasikan bahwa semakin terpercaya produk yang ditawarkan oleh bank maka semakin tinggi pula kepuasan nasabah. Hasil penelitian ini sesuai dengan penelitian yang dilakukan oleh Nurul Faizah Anwar yang menyatakan jaminan berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap kepuasan nasabah.⁶

5. Empati berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan nasabah gadai emas bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta. Hasil penelitian ini sesuai dengan penelitian yang dilakukan Anastasia yang menyatakan bahwa empai berpengaruh signifikan terhadap kepuasan nasabah. Hal ini dikarenakan semakin baik empati yang diberikan oleh bank maka semakin tinggi kepuasan nasabah gadai emas Bank BPD DIY Syari'ah Yogyakarta

B. Saran

Berdasar kesimpulan diatas, selanjutnya dapat diusulkan saran yang diharapkan akan bermanfaat bagi perusahaan berkaitan pengaruh *tangibles*, *reliability*, *Responsiveness*, *assurance* dan *emphaty* terhadap Kepuasan nasabah.

 Saran yang diusulkan kepada pihak Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta adalah mempertahankan selalu meningkatkan variabel jaminan atau assurance, karena berdasarkan penelitian variabel ini mempunyai pengaruh dominan terhadap kepuasan nasabah seperti selain menjaga

⁵ Philip Khotler, *Manajemen Pemasaran* (Jakarta: Prenhallindo, 1997), hlm.53

⁶Nurul Faizah, "Analisis Kualitas Pelayanan Jasa Terhadap Kepuasan Nasabah Pada Pt. Bank Sulselbar Cabang Makassar", *Skripsi*, Universitas Hasanuddin Makassar (2014), hlm 88.

- kerahasiaan identitas nasabah, tempat penyimpanan barang gadai agar disimpan ditempat yang aman seperti brankas yang kokoh dan kuat.
- 2. Saran yang diusulkan kepada pihak Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta adalah mengevaluasi dan meningkatkan variabel bukti fisik, karena berdasarkan penelitian variabel ini tidak mempunyai pengaruh terhadap kepuasan nasabah misalnya tampilan karyawan BSM selalu rapi, meningkatkan kebersihan lingkungan bank baik yang didalam ruangan maupun yang diluar ruangan.



DAFTAR PUSTAKA

Al-Qur'an

Departemen Agama RI. *Al-Qur'an Tajwid dan Terjemahannya*. Bandung: PT. Syaamil Cipta Media, 2006.

Buku

Buchari, Alma, *Metode dan Teknik Penyusunan Penelitian*, Bandung: Alfabeta, 2013.

Bungin, Burhan, Metode Penelitian Kuantitatif, Jakarta: Kencana, 2006.

Fatwa Dewan Syariah Nasional No.25/DSN-MUI/III/2002, tentang *Rahn* Chaeruddin Pasaribu, *Hukum dalam Islam*, Jakarta: Sinar Grafika, 1994.

Ghofur, Abdul, *Gadai Syariah di Indonesia*, Yogyakarta: Gadjah Mada University Press, 2011.

Ghozali, Imam, Aplikasi *Analisis Multivariate dengan Program SPSS*, Semarang: Badan Penerbit Universitas Diponegoro, 2007.

Gitosudarmo, Indriyo, Manajemen Pemasaran, Yogyakarta: BPEF, 2000.

Hasan, Iqbal, *Pokok-pokok Materi Statistik I*, Jakarta: Bumi Aksara, 2003.

Husein, umar, *Metode Penelitian untuk Skripsi dan Tesis Bisnis*, Jakarta: PT Raja Grafindo, 2004.

Husein, Umar, Metode Riset Bisnis, Jakarta: PT. Gramedia Pustaka, 2003.

Kotler, Philip, *Analisis Perencanaan Implementasi dan Pengendalian*, Jakarta: Salemba Empat, 1997.

Kotler, Philip, *Manajemen Pemasaran*, alih bahasa Hendra, Ronny A, Rusli dan Syamin Molan, Jakarta: Prenhallindo, 2002.

Kotler, Philip, Manajemen Pemasaran, Jakarta: Prenhallindo, 1997.

Lupiyoadi, Rambat, Manajemen Pemasaran Jasa, Jakarta: Salemba Empat, 2001.

Mudrajat, Kuncoro, *Metode Kuantitatif Teori dan Aplikasi untuk Bisnis dan Ekonomi*, Yogyakarta: Unit Penerbit dan Percetakan STIM YKPN, 2007.

Parasuraman, Zeithaml, and Berry, *Delivering Quality Service Balancing Customer Perceptions and Expectation*, New York: The Fress Press, 1988.

Prasetyo, Bambang dan Lina Miftahul Jannah, *Metode Penelitian Kuantitatif*, Jakarta: PT Raja Grafindo Persada, 2006.

Rangkuti, Freddy, *Measuring Customer Satisfaction*, Jakarta: PT. Gramedia Pustaka, 2002.

Rangkuti, Freddy, Riset Pemasaran, Jakarta: Gramedia Pustaka Utama, 2006.

Sarwono, Jonathan, *Analisis Jalur untuk Riset Bisnis dengan SPSS*, Yogyakarta: Andi, 2007.

Sekaran, Uma, *Research Method for Business*, Jakarta: Gramedia Pustaka Utama, 2013.

Sugiyono, Metode Penelitian Bisnis, Bandung, Alfabeta, 2000.

Suharso, Puguh, Model Analisis Kuantitatif, Jakarta: Indeks, 2001.

Supardi, Metodologi Penelitian Ekonomi dan Bisnis, Yogyakarta: UII Press, 2005.

Supranto, J, *Pengukuran Tingkat Kepuasan Nasabah, Untuk Menaikkan Pangsa Pasar*, Penerbit : Rineka Cipta Jakarta, 2001.

Supriyanto, Metodelogi Riset Bisnis, Jakarta: PT Inedek, 2009.

Sutedi, Andrian, Hukum Gadai Syariah, Bandung: Alfabeta, 2011.

Swastha, Basu dan Irawan, *Manajemen Pemasaran Modern*, Yogyakarta: Liberty, 2005.

Taniredja, Tukiran, Penelitian Kuantitatif, Bandung: Alfabeta, 2012.

Tjiptono, Fandy dan Chandra, Gregorius, Service, Quality dan Satisfaction, Yogyakarta: Andi, 2005.

Tjiptono, Fandy, *Manajemen Jasa*, Yogyakarta: Andi Offset, 2000.

Wijaya, Tony, Manajemen Kualitas Jasa, Jakarta: PT. Indeks, 2011.

Zulian, Yamit, Manajemen Kualitas Jasa, Jakaerta: Ekonisia, 2002.

Sumber Skripsi dan Jurnal

- Dodik Agung, Pengaruh Kualitas Pelayanan Nasabah Kredit Perorangan dan Kelompok: Studi kasus pada BPR Pasar Kabupaten Karanganyar. *Jurnal Ekonomi* Program Pasca Sarjana, 2004.
- Gusti Ayu Putu Ratih, "Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan dan Loyalitas Nasabah PT BPR Hoki di Kabupaten Tabanan.", *E-Jurnal Ekonomi dan Bisnis Universitas Udayana* (Unud) Bali, 2014.
- Husnul Khotomah, Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Nasabah Studi pada Nasabah BRI Cabang Semarang Patimura, *Skripsi* Undip Semarang, 2011.
- Jamal dan Naser, Faktor Influencing Customer Satisfaction in theRetail Banking Sector in Pakistan, *Internasional Journal of Commerce & Marketing*. Vol. 13, Issue 2.
- Muh. Muchlis. SJ. Ntoi. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Nasabah Pada Kantor Cabang Perum Pegadaian Gorontalo Selatan. *Skripsi* Universitas Negeri Gorontalo. fakultas ekonomi dan bisnis, 2012.
- M. Taufik Reza. Analisis Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Kepuasan Nasabah Pada PT Bank Mega TBK Cabang Makasar. *Sripsi* Universitas Hassanudin Makasar. Fakultas Ekonomi dan Bisnis, 2012.
- Rini Istiningsing Nugraha. Analisis Tingkat Kepuasan Nasabah Terhadap Kualitas Pelayanan Perum pegadaian Sukoharja. *Skripsi* Universitas Sebelas Maret. Manajemen Pemasaran, 2011.
- Husnul Khotomah, Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Nasabah Studi pada Nasabah BRI Cabang Semarang Patimura, *Skripsi* Undip Semarang, 2011.
- Panji Wirawan, Pengaruh Dimensi Kualitas Layanan Terhadap Tingkat Kepuasan Nasabah Pt. Bank Mega Tbk Cabang Makassar, *Skripsi*, Universitas Hassanudin Makassar, 2013.
- Nurmaidah Ginting, Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Nasabah Bank BRI cabang Putri Hijau Medan, *Thesis*, Universitas Sumut Medan, 2006.
- Nurul Faizah, Analisis Kualitas Pelayanan Jasa Terhadap Kepuasan Nasabah Pada Pt. Bank Sulselbar Cabang Makassar, *Skripsi*, Universitas Hasanuddin Makassar, 2014.

Anastasia, Pengaruh Kualitas Layanan Jasa Terhadap Kepuasan Nasabah Pada Bank Syariah Mandiri Makassar, *Skripsi*, Universitas Hasanuddin Makassar, 2014.

Sumber Internet

Aswandi, "Pelayanan Prima Service Excellence Dalam Islam", http://notes-econom.blogspot.com/2014/01/pelayanan-prima-service-excellence.html, diakses pada 28April 2014.

Herdaru Purnomo, "Gadai Emas Bank Syariah Tumbuh 238%", <a href="http://finance.deti_h

Lain-lain

Wawancara dengan Janti dan Rini, Officer Gadai Emas Bank BPD DIY Syari'ah Kantor Kas, Jalan Cik Ditiro, Yogyakarta, tanggal 25 Agustus 2014.



LAMPIRAN

Lampiran 1: Terjemahan Al-Qur'an

No	FN	TERJEMAHAN
1.	21	Maka disebabkan rahmat dari Allah-lah kamu berlaku lemah lembut terhadap
		mereka. Sekiranya kamu bersikap keras lagiberhati kasar, tentulah mereka
		menjauhkan diri dari sekelilingmu. Karena itu maafkanlah mereka,
		mohonkanlah ampun kepada mereka dan bermusyawarahlah dengan
		merekadalam urusan itu. Kemudian apabila kamu telah membulatkan tekad,
		maka bertawakallah kepada Allah. Sesungguhnya Allah menyukai orang-
		orang yang bertawakal kepada-Nya. (Q.S Ali-Imron (3): 159)
2.	32	Barangsiapa yang mengerjakan amal saleh, baik laki-laki maupun perempuan
		dalam keadaan beriman, maka sesungguhnya akan kami berikan kepadanya
		kehidupan yang baik. Dan sesungguhnya akan kami berikan balasan dengan
		pahala yang lebih baik dari apa yang telah mereka kerjakan. (Q.S An-Nahl
		(16): 97)
3.	35	Jika kamu dalam perjalanan (dan bermuamalah tidak secara tunai) sedang
		kamu tidak memperolehseorang penulis, maka hendaklah ada barang
		tanggungan yang dipegang (oleh yang berpiutang). Akan tetapi jika sebagian
		kamu mempercayaisebagian yang lain, maka hendaklah yang dipercayai itu
		menunaikan amanatnya(hutangnya) dan hendaklah ia bertakwa kepada
		Allah Tuhannya; dan janganlah kamu (para saksi) menyembunyikan
		persaksian. Dan barang siapa yang menyembunyikannya, maka
		sesunggunhnya ia adalah orang yang berdosa hatinya; dan Allah Maha
		Mengetahui apa yang kamu kerjakan. (Q.S Al-Baqarah (2): 283)
4.	23	Hai anak adam (maksudnya ialah: umat manusia), sesungguhnya kami telah
		menurunkan kepadamu pakaian untuk menutup auratmu dan pakaian indah
		untuk perhiasan. Dan pakaian takwa (maksudnya ialah: sewaktu bertakwa
		kepada Allah) itulah yang paling baik. Yang demikian itu adalah sebagaian
		dari tanda-tanda kekuasaan Allah, mudah-mudahan mereka selalu ingat. (Q.S
		Al-A'raf (7): 26)
5.	24	Sesungguhnya telah ada pada (diri) Rasulullah itu suri tauladan yang baik
		(yaitu) bagi orang yang mengharap (rahmat) Allah dan (kedatangan) hari

I

		kiamat dia banyak menyebut Allah. (Q.S Al-Ahzab (33): 21)
6.	25	Hai sekalian manusia, bertakwalah kepada Tuhan-mu yang telah menciptakan
		kamu dari diri yang satu, dan daripadanya Allah menciptakan istrinya; dan
		daripada keduanya Allah memperkembang biakkan laki-laki dan perempuan
		yang banyak. Dan bertakwalah kepada Allah yang dengan (mempergunakan)
		nama-Nya kamu saling meminta satu sama lain, dan (peliharalah) hubungan
		silaturahmi. Sesungguhnya Allah selalu menjaga dan mengawasi kamu.(Q.S
		An-Nisaa'(4): 1)
7.	26	Sempurnakanlah takaran dan janganlah kamu termasuk orang-orang yang
		merugikan. Dan timbanglah dengan timbangan yang lurus. (Q.S As Syu'araa
		(26): 181-182)
8.	27	Sesungguhnya Allah menyuruh (kamu) berlaku adil dan berbuat kebajikan, memberi
		kepada kaum kerabat, dan Allah melarang dari perbuatan keji, kemungkaran dan
		permusuhan. Dia memberi pengajaran kepadamu agar kamu dapat mengambil
		pelajaran.(Q.S An Nahl (16): 90)

Lampiran 2: kuisioner



KEMENTERIAN AGAMA UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA

FAKULTAS SYARI'AH DAN HUKUM



Alamat: Jl. Marsda Adisucipto Telp. (0274) 512840, Fax. (0274) 545614 Yogyakarta 55281

KUISIONER PENELITIAN

DATA NASABAH

Jawablah pertanyaan berikut ini dengan memberikan tanda (X) pada jawaban yang paling tepat dengan keadaan saudara/i.

- 1. JenisKelamin
 - a. Pria
 - b. Wanita
- 2. Usia
 - a. <20 tahun
- c. 31-40 tahun
- e. >50 tahun

- b. 21-30 tahun
- d. 41-50 tahun

- 3. Status
 - a. Menikah
 - b. BelumMenikah
- 4. PendidikanTerakhir
 - a. SD

- c. SMA/Sederajat
- e. Sarjana

- b. SMP/Sederajat
- d. Diploma

- 5. Pekerjaan
 - a. PegawaiNegeri/TNI
- d. Wiraswasta
- b. PegawaiSwasta
- Mahasiswa/Pelajar
- c. IbuRumahTangga f. Lain-lain
- 6. Pendapatan per bulan
 - a. <Rp. 1.000.000,00
 - b. Rp. 1.000.001,00 Rp. 3.000.000,00
 - c. Rp. 3.000.001,00 Rp. 5.000.000,00
 - d. Rp. 5.000.001,00 Rp. 7.000.000,00
 - e. >Rp. 7.000.001,00

PENGISIAN KUISIONER

Berilah tanda silang (X) pada kolomyang tersedia sesuai dengan kondisi saudara dan Bank BPD DIY Syariah Yogyakarta.

Keterangan:

SS = Sangat Setuju

S = Setuju

N = Netral

TS = Tidak Srtuju

STS = Sangat Tidak Setuju

Bukti Fisik (tangibles)

No	Pertanyaan	SS	S	N	TS	STS
1.	Karyawan Bank BPD DIY Syariah berpenampilan					
1.	rapi					
	Karyawan Bank BPD DIY Syariah pada bagian					
2	Gadai Emas memiliki kelengkapan kantor modern					
	(Unit computer, telepon, mesin hitung, timbangan,					
	dll)					
3.	Lahan Parkir yang disediakan memadai					
4.	Kebersihan lingkungan bank terjaga					

Keandalan (reliability)

No	Pertanyaan	SS	S	N	TS	STS
1	Karyawan BPD DIY Syariah mampu memberikan					
1.	informasi mengenai produk layanan dengan baik					
	Karyawan BPD DIY Syariah mampu memberikan					
2.	penjelasan tentang produk layanan secara					
۷.	komprehensif tanpa meminta bantuan kartawan					
	yang lain					
2	Karyawa mencerminkan ahlaq yang baik dalam					
3.	melayani nasabah					
4	Pegawai mampu meminimalisir kesalahan dalam					
4.	melaksanakan tugas					

Daya Tanggap (responsiveness)

	No	Pertanyaan		S	N	TS	STS
Ī	1.	Karyawan selalu sigap dalam melayani nasabah					
	2.	Karyawan menanggapi keluhan nasabah dengan					

	baik			
3.	Karyawan memberikan jawaban atas permohonan nasabah			
4.	karyawan dengan jelas menjawab pertanyaan nasabah			

Jaminan (assurance)

No	Pertanyaan		S	N	TS	STS
1.	Bank menjamin keamanan bagi setiap nasabah dalam melakukan transaksi gadai emas					
2.	Perilaku karyawan memberikan rasa percaya kepada nasabah					
3.	Kegiatan transaksi terlihat rapi dan teratur					
4.	Karyawan mampu meyakinkan bahwa pilihan produknya tepat					

Empaty (empathy)

No	Pertanyaan	SS	S	N	TS	STS
1.	Karyawan memperlakukan nasabah dengan penuh perhatian					
2.	karyawan selalu memberikan salam kepada nasabah					
3.	Karyawan mampu menunjukkan sikap simpatik dan bersahabat					
4.	Karyawan mampu memahami kondisi masing- masing nasabah					

Kepuasan Nasabah

No	Pertanyaan	SS	S	N	TS	STS
1.	Nasabah tidak perlu menunggu lama karena					
	tercakupinya teller dan customer service yang					
	bekerja					
2.	Teknologi yang digunakan Bank BPD DIY					
	Syariah sudah memadai sehingga mempercepat					
	transaksi nasabah					
3.	Karyawan bertanggung jawab jika melakukan					
	kesalahan					
4.	Karyawan menyelesaikan transaksi nasabah					
	dengan baik dan dalam waktu yang singkat					









Lampiran 5: Hasil Uji Validitas

Item-Total Statistics

	Osala Mass '	Caala Varian	0	Courses of Model of	Cronbach's
	Scale Mean if	Scale Variance if		Squared Multiple	Alpha if Item
	Item Deleted	Item Deleted	Total Correlation	Correlation	Deleted
a1	89.5167	110.559	.337		.938
a2	89.7833	109.257	.432		.937
a3	89.7500	109.174	.412		.937
a4	89.7000	110.112	.381		.937
b1	89.8333	105.124	.676	V /	.934
b2	89.8500	106.536	.590		.935
b3	89.7500	104.394	.671		.934
b4	89.7833	107.359	.693		.934
c1	89.8000	106.807	.567		.935
c2	89.9000	105.719	.609	· /.	.935
с3	89.8667	108.016	.456		.937
c4	89.8833	106.105	.546		.936
d1	89.6667	105.480	.560		.935
d2	89.7333	101.623	.754		.932
d3	89.7000	103.908	.664		.934
d4	89.8167	103.610	.717		.933
e1	89.6000	106.617	.606		.935
e2	89.6333	107.219	.586		.935
e3	89.7333	104.165	.695		.933
e4	89.9333	106.945	.465		.937
f1	89.3833	104.003	.752		.933
f2	89.5667	105.606	.658		.934
f3	89.4500	104.150	.777		.932
f4	89.5500	103.404	.781		.932

Lampiran6: Hasil Uji Reliabilitas

Reliability Statistics

	Cronbach's Alpha Based	
	on	
Cronbach's	Standardized	
Alpha	Items	N of Items
.937	.937	24

Lampiran 7: Hasil Uji Multikolinearitas

Model Summary^b

Model	R	R Square	Adjusted R		
1	.820 ^a				Durbin-Watson 1.710

a. Predictors: (Constant), Empati (X5), Bukti Fisik (X1), Daya Tanggap (X3), Kehandalan (X2), Jaminan (X4)

b. Dependent Variable: Kepuasan Nasabah (Y)

Coefficients^a

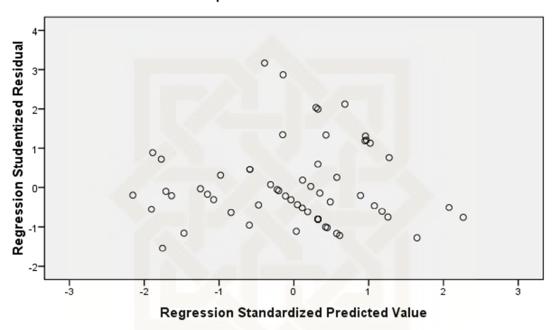
Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients			Co	orrelations	S	Colline Statist	•		
			Std.				Zero-				=
Model		В	Error	Beta	t	Sig.	order	Partial	Part	Tolerance	VIF
1	(Constant)	.149	.471		.317	.753					
	Bukti Fisik (X1)	.050	.111	.040	.452	.653	.383	.061	.035	.782	1.278
	Kehandalan (X2)	.271	.124	.253	2.192	.033	.697	.286	.171	.455	2.200
	Daya Tanggap (X3)	.189	.090	.192	2.097	.041	.553	.274	.163	.726	1.378
	Jaminan (X4)	.300	.108	.332	2.774	.008	.726	.353	.216	.424	2.358
	Empati (X5)	.224	.106	.213	2.113	.039	.625	.276	.165	.598	1.673

a. Dependent Variable: Kepuasan Nasabah

(Y)

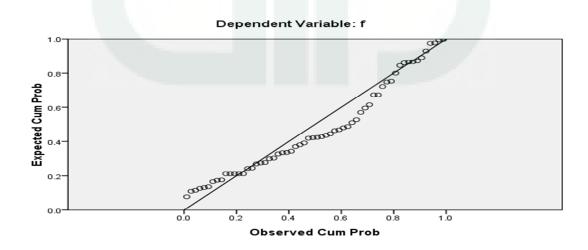
Scatterplot

Dependent Variable: f



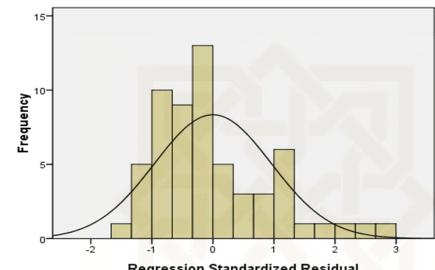
Lampiran 9: Uji Normalitas

Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual



Histogram

Dependent Variable: Kepuasan Nasabah (Y)



Regression Standardized Residual

Lampiran 9: Uji Autokorelasi

Model Summary^b

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate	Durbin-Watson	
1	.820 ^a	.672	.642	.36079	1.710	

a. Predictors: (Constant), Empati (X5), Bukti Fisik (X1), Daya Tanggap (X3), Kehandalan (X2), Jaminan (X4)

b. Dependent Variable: Kepuasan Nasabah (Y)

Lampiran 10 : Uji Regresi Linear Berganda

Coefficients^a

Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients			Co	orrelations	S	Colline Statis	•		
Model		В	Std. Error	Beta	t	Sig.	Zero- order	Partial	Part	Tolerance	VIF
1	(Constant)	.149	.471		.317	.753					
	Bukti Fisik (X1)	.050	.111	.040	.452	.653	.383	.061	.035	.782	1.278
	Kehandalan (X2)	.271	.124	.253	2.192	.033	.697	.286	.171	.455	2.200
	Daya Tanggap (X3)	.189	.090	.192	2.097	.041	.553	.274	.163	.726	1.378
	Jaminan (X4)	.300	.108	.332	2.774	.008	.726	.353	.216	.424	2.358
	Empati (X5)	.224	.106	.213	2.113	.039	.625	.276	.165	.598	1.673

a. Dependent Variable: Kepuasan Nasabah

(Y)

Lampiran 11: Uji F

ANOVA

Model		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.	
1	Regression	14.407	5	2.881	22.136	.000ª	
	Residual	7.029	54	.130			
	Total	21.436	59				

a. Predictors: (Constant), Empati (X5), Bukti Fisik (X1), Daya Tanggap (X3), Kehandalan (X2), Jaminan (X4)

b. Dependent Variable: Kepuasan Nasabah (Y)

Lampiran : Uji t

Coefficients^a

Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients			Co	orrelation	S	Colline Statis	-		
Model		В	Std. Error	Beta	t	Sig.	Zero- order	Partial	Part	Tolerance	VIF
1	(Constant)	.149	.471		.317	.753					
	Bukti Fisik (X1)	.050	.111	.040	.452	.653	.383	.061	.035	.782	1.278
	Kehandalan (X2)	.271	.124	.253	2.192	.033	.697	.286	.171	.455	2.200
	Daya Tanggap (X3)	.189	.090	.192	2.097	.041	.553	.274	.163	.726	1.378
	Jaminan (X4)	.300	.108	.332	2.774	.008	.726	.353	.216	.424	2.358
	Empati (X5)	.224	.106	.213	2.113	.039	.625	.276	.165	.598	1.673

a. Dependent Variable: Kepuasan Nasabah

(Y)



CURRICULUM VITAE

Nama : Amarila Fetisyadevi

Tempat/Tanggal Lahir : Bantul, 22 Maret 1991

Jenis Kelamin : Perempuan

Fakultas/Jurusan : Syariah dan Hukum/Keuangan Islam

Agama : Islam

Alamat Asal : Selokraman KG III/1064 RT 049 RW 011 Kotagede

Yogyakarta

No. HP : 082220346699

Motto Hidup : Selalu jadi diri sendiri dan jangan pernah menjadi orang lain

meskipun mereka tampak lebih baik dari kita.

Email : Amarila02@gmail.com

Orang Tua

Nama Ayah : Zamali Asror

Pekerjaan : Wiraswasta

Nama Ibu : Siti Sulastri

Pekerjaan : Ibu Rumah Tangga

Alamat Orang Tua : Selokraman KG III/1064 RT 049 RW 011 Kotagede

Yogyakarta

Pendidikan Formal

SDN Kotagede 5 Yogyakarta

SMP Muhammadiyah 7 Yogyakarta

SMA Muhammadiyah 3 Yogyakarta

Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga