

**PENGARUH *CONSUMER KNOWLEDGE*, KREDIBILITAS, DAN PROMOSI  
TERHADAP MINAT KARYAWAN KANTOR WILAYAH KEMENTERIAN  
AGAMA DIY DALAM MENGGUNAKAN JASA PERBANKAN SYARIAH**



STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
**SUNAN KALIJAGA**  
YOGYAKARTA

**SKRIPSI**

Diajukan Kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam  
Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta  
Sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan Program Sarjana Strata Satu

Oleh:

**FATIHA MUTIA DINA**  
NIM. 13390033

**PRODI MANAJEMEN KEUANGAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA**

**2017**

**PENGARUH *CONSUMER KNOWLEDGE*, KREDIBILITAS, DAN PROMOSI  
TERHADAP MINAT KARYAWAN KANTOR WILAYAH KEMENTERIAN  
AGAMA DIY DALAM MENGGUNAKAN JASA PERBANKAN SYARIAH**



STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
**SUNAN KALIJAGA**  
YOGYAKARTA

**SKRIPSI**

Diajukan Kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam  
Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta  
Sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan Program Sarjana Strata Satu

Oleh:

**FATIHA MUTIA DINA**  
**NIM. 13390033**

Dosen Pembimbing

**JOKO SETYONO, SE., M.Si.**

**NIP. 19730702 200212 1 003**

**PRODI MANAJEMEN KEUANGAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA**

**2017**

## ABSTRACT

*This research aims to find out factors that influence the interest of employees in regional office of religious ministry of DIY in using syariah banking services. The kind of data used in this research is primary data with data gathering technique using questionnaire. Data analysis technique of this research uses Multiple Linear Regression with F test and T test. Meanwhile, for instrument testing, it uses validity test, reliability test, and classical assumption test. The research results show that: based on F test simultaneously Consumer Knowledge (X1), Credibility (X2), and Promotion (X3) significantly influence toward the interest of employees in regional office of religious ministry of DIY in using syariah banking services. Meanwhile, based on the T test, it is known that partially Consumer Knowledge (X1), Credibility (X2), and Promotion (X3) have a significant influence toward the interest of employees in the regional office of religious ministry of DIY in using the syariah banking services.*

*Keywords: Consumer knowledge, Credibility, Promotion, Interest in using syariah banking services*

STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui faktor-faktor yang mempengaruhi minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah. Jenis data yang digunakan adalah data primer dengan teknik pengumpulan data menggunakan kuesioner. Teknik analisis data menggunakan analisis Regresi Linear Berganda dengan uji F dan uji T. Sedangkan untuk pengujian instrumen menggunakan uji validitas, uji reliabilitas dan uji asumsi klasik. Hasil penelitian menunjukkan bahwa: berdasarkan Uji F secara simultan *Consumer Knowledge* (X1), Kredibilitas (X2), dan Promosi (X3) berpengaruh signifikan terhadap minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah. Sedangkan berdasarkan uji T diketahui bahwa secara parsial *Consumer Knowledge* (X1), Kredibilitas (X2), dan Promosi (X3) mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap minat karyawan kantor kementerian agama DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah.

Kata Kunci: *Consumer knowledge*, Kredibilitas, Promosi, Minat menggunakan jasa perbankan syariah

STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA



**SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI**

Hal : Skripsi Saudari Fatiha Mutia Dina

Kepada  
**Yth. Bapak Dekan Ekonomi dan Bisnis Islam**  
**UIN Sunan Kalijaga**  
Di Yogyakarta.

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Setelah membaca, meneliti dan mengoreksi serta menyarankan perbaikan seperlunya, maka kami berpendapat bahwa skripsi saudara:

Nama : Fatiha Mutia Dina  
NIM : 133390033  
Judul Skripsi : **Pengaruh *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi terhadap Minat Karyawan Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY dalam menggunakan Jasa Perbankan Syariah**

Sudah dapat diajukan kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam jurusan Manajemen Keuangan Syariah Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana strata satu dalam Ilmu Manajemen Keuangan Syariah.

Dengan ini kami mengharapkan agar skripsi saudara tersebut dapat segera dimunaqsyahkan. Untuk itu kami ucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb.*

Yogyakarta, 18 Mei 2017

Pembimbing

**Joko Setyono, S.E., M.Si.**  
NIP. 19730702 200212 1 003



**SURAT PENGESAHAN SKRIPSI**

Nomor : B-2345/Un.02/DEB/PP.05.3/06/2017

Skripsi / tugas akhir dengan judul :

**“PENGARUH CONSUMER KNOWLEDGE, KREDIBILITAS, DAN PROMOSI TERHADAP MINAT KARYAWAN KANTOR WILAYAH KEMENTERIAN AGAMA DIY DALAM MENGGUNAKAN JASA PERBANKAN SYARIAH”**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Nama : Fatiha Mutia Dina

NIM : 13390033

Telah dimunaqasyahkan pada: Selasa, 30 Mei 2017

Nilai : A/B

dan dinyatakan telah diterima oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.

**TIM MUNAQASYAH:**

Ketua Sidang

Joko Setyono, S.E., M.Si.  
NIP. 19730702 200212 1 003

Penguji I

Sunaryati, S.E., M.Si.  
NIP.19751111 200212 2 002

Penguji II

Abdul Qoyum, S.E.I., M.Sc.Fin  
NIP. 19850630 201503 1 007

Yogyakarta, 2 Juni 2017  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta



DEKAN

Dr. H. Syaiful Mahmadah Hanafi, M.Ag.  
NIP. 19670518 199703 1 003

## SURAT PERNYATAAN KEASLIAN

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

*Assalamu 'alaikum Wr. Wb.*

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Fatiha Mutia Dina  
 NIM : 13390033  
 Jurusan/Prodi : Manajemen Keuangan Syariah / Ekonomi dan  
 Bisnis Islam

Menyatakan bahwa skripsi yang berjudul **“Pengaruh *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi terhadap Minat Karyawan Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY dalam menggunakan Jasa Perbankan Syariah”** adalah benar-benar merupakan hasil karya penulis sendiri, bukan dipulikasi ataupun saduran dari karya orang lain, kecuali pada bagian yang telah dirujuk dan disebut dalam *bodynote*, *footnote* atau daftar pustaka. Apabila di lain waktu terbukti adanya penyimpangan dalam karya ini, maka tanggung jawab sepenuhnya ada pada penulis.

Demikian surat pernyataan ini saya buat agar dapat dimaklumi, dan dipergunakan sebagaimana perlunya :

*Wassalamu 'alaikum Wr. Wb..*

Yogyakarta, 23 Mei 2017

Penyusun  


**FATIHA MUTIA DINA**

**NIM: 13390033**

## HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

---

---

Sebagai civitas akademik UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Fatiha Mutia Dina  
NIM : 13390033  
Program Studi : Manajemen Keuangan Syari'ah  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Jenis Karya : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta Hak Bebas Royalti Noneksklusif (*non-exclusive royalty free right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

**“Pengaruh *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi terhadap Minat Karyawan Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY dalam menggunakan Jasa Perbankan Syariah”**

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non Eksklusif ini, UIN Sunan Kalijaga berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Yogyakarta  
Pada tanggal : 18 Mei 2017

Yang menyatakan



(Fatiha Mutia Dina)



## PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-LATIN

Transliterasi kata-kata arab yang dipakai dalam penyusunan skripsi ini berpedoman pada Surat Keputusan Bersama Menteri Agama dan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia Nomor: 158/1987 dan 0543b/U/1987.

### A. Konsonan Tunggal

Huruf Arab	Nama	Huruf Latin	Keterangan
ا	Alif	Tidak dilambangkan	Tidak dilambangkan
ب	Bā'	b	be
ت	Tā'	t	te
ث	Šā'	š	es (dengan titik di atas)
ج	Jīm	j	je
ح	Ḥā'	ḥ	ha (dengan titik di bawah)
خ	Khā'	kh	ka dan ha
د	Dāl	d	de
ذ	Žāl	ž	zet (dengan titik di atas)
ر	Rā'	r	er
ز	Zāi	z	zet
س	Sīn	s	es
ش	Syīn	sy	es dan ye
ص	Šād	š	es (dengan titik di bawah)

ض	Dād	ḍ	de (dengan titik di bawah)
ط	Ṭā'	ṭ	te (dengan titik di bawah)
ظ	Zā'	ẓ	zet (dengan titik di bawah)
ع	'Ain	‘	koma terbalik di atas
غ	Gain	g	ge
ف	Fā'	f	ef
ق	Qāf	q	qi
ك	Kāf	k	ka
ل	Lām	l	el
م	Mīm	m	em
ن	Nūn	n	en
و	Wāwu	w	w
هـ	Hā'	h	ha
ء	Hamzah	ﺀ	apostrof
ي	Yā'	Y	ye

**B. Konsonan Rangkap karena Syaddah Ditulis Rangkap**

متعددة	ditulis	<i>Muta'addidah</i>
عدة	ditulis	<i>'iddah</i>

**C. Ta'marbūtah di akhir kata**

Semua *ta' marbūtah* ditulis dengan *h*, baik berada pada akhir kata tunggal ataupun berada di tengah penggabungan kata (kata yang diikuti oleh

kata sandang “al”). Ketentuan ini tidak diperlukan bagi kata-kata Arab yang sudah terserap dalam bahasa Indonesia, seperti shalat, zakat, dan sebagainya kecuali dikehendaki kata aslinya.

حكمة	ditulis	<i>Hikmah</i>
عَلَّة	ditulis	<i>'illah</i>
كرامة الأولياء	ditulis	<i>karāmah al-aulyā'</i>

#### D. Vokal Pendek dan Penerapannya

-----َ-----	Fathah	ditulis	<i>a</i>
-----ِ-----	Kasrah	ditulis	<i>i</i>
-----ُ-----	Dammah	ditulis	<i>u</i>

فَعَلَ	Fathah	ditulis	<i>fa'ala</i>
ذُكِرَ	Kasrah	ditulis	<i>ẓukira</i>
يَذْهَبُ	Dammah	ditulis	<i>yazhabu</i>

#### E. Vokal Panjang

1. Fathah + alif جَاهِلِيَّة	ditulis	<i>ā : jāhiliyyah</i>
2. Fathah + yā' mati تَنْسَى	ditulis	<i>ā : tansā</i>
3. Kasrah + yā' mati كَرِيم	ditulis	<i>ī : karīm</i>
4. Dammah + wawu mati فَرُوض	ditulis	<i>ū : furūḍ</i>

## F. Vokal Rangkap

1. Fathāh + yā' mati بينكم	ditulis	<i>Ai</i>
	ditulis	<i>bainakum</i>
2. Fathāh + wāwu mati قول	ditulis	<i>au</i>
	ditulis	<i>qaul</i>

## G. Vokal Pendek yang Berurutan dalam Satu Kata Dipisahkan dengan Apostrof

أنتم	ditulis	<i>a'antum</i>
أعدت	ditulis	<i>u'iddat</i>
لنشكرتم	ditulis	<i>la'in syakartum</i>

## H. Kata Sandang Alif + Lam

1. Bila diikuti huruf *Qamariyyah* maka ditulis dengan menggunakan huruf awal "al"

القرآن	ditulis	<i>Al-Qur'ān</i>
القياس	ditulis	<i>Al-Qiyās</i>

2. Bila diikuti huruf *Syamsiyyah* ditulis sesuai dengan huruf pertama *Syamsiyyah* tersebut

السماء	Ditulis	<i>as-Samā'</i>
الشمس	Ditulis	<i>asy-Syams</i>

## I. Penulisan Kata-kata dalam Rangkaian Kalimat

Ditulis menurut penulisannya

ذو بالفروض	Ditulis	<i>Ẓawī al-furūḍ</i>
أهل السنة	Ditulis	<i>Ahl as-Sunnah</i>

## J. Pengecualian

Sistem transliterasi ini tidak berlaku pada:

1. Kosa kata Arab yang lazim dalam Bahasa Indonesia dan terdapat dalam Kamus Umum Bahasa Indonesia, misalnya: al-Qur'an, hadis, mazhab, syariat, lafaz.
2. Judul buku yang menggunakan kata Arab, namun sudah dilatinkan oleh penerbit, seperti judul buku *al-Hijab*.
3. Nama pengarang yang menggunakan nama Arab, tapi berasal dari negara yang menggunakan huruf latin, misalnya Quraish Shihab, Ahmad Syukri Soleh
4. Nama penerbit di Indonesia yang menggunakan kata Arab, misalnya Toko Hidayah, Mizan.

STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

HALAMAN MOTTO

***“bersabar berusaha dan  
bersyukur”***

“ apa yang engkau tanam itulah yang engkau  
tuai ”

فَبِأَيِّ آيَاتِ رَبِّكَ مَا تُكَذِّبَانِ

“Maka nikmat Tuhanmu yang manakah yang kamu  
dustakan?”

## HALAMAN PERSEMBAHAN

**Skripsi ini saya persembahkan untuk :**

*Keluarga saya terutama orang tua saya Agus Fauzan dan Tri Listyowatie yang senantiasa memberikan doa terbaik dan tak henti-hentinya mendorong dan memotivasi anak-anaknya untuk menjadi yang terhebat*

Seluruh teman-teman dan orang-orang sekitar yang selalu mendukung dan memberi support yang luar

biasa

Fatiha Mutia Dina

## KATA PENGANTAR

*Bismillahirrahmanirrahim*

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Dengan menyebut nama Allah yang Maha Pengasih lagi Maha Penyayang, puji syukur bagi Allah atas segala rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penyusun dapat menyelesaikan skripsi dengan judul **“Pengaruh Consumer Knowledge, Kredibilitas dan Promosi terhadap minat karyawan Kantor Wilayah Kementrian Agama DIY dalam menggunakan jasa Perbankan Syariah”** Sholawat dan salam semoga tetap terlimpah kepada junjungan kita Nabi Muhammad SAW, keluarga, sahabat dan seluruh ummatnya.

Skripsi ini disusun guna memenuhi persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi di Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta. Penyusunan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan, dukungan dan bimbingan oleh berbagai pihak. Oleh karena itu pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Prof. Dr. KH. Yudian Wahyudi MA. Ph.D selaku Rektor UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
2. Bapak Dr. H. Syafiq Mahmadah Hanafi, M.Ag. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
3. Bapak H. Muhamad Yazid Afandi, M.Ag selaku ketua Prodi Manajemen Keuangan Syari'ah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
4. Bapak Joko Setyono, S.E., M.Si. selaku Pembimbing Skripsi yang senantiasa selau sabar serta ikhlas mengarahkan dan membimbing penulis dari awal hingga akhir penulisan skripsi.



5. Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta yang telah ikhlas memberikan ilmu serta pengalaman pengetahuannya kepada penulis selama masa perkuliahan.
6. Seluruh pegawai dan staf Tata Usaha Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
7. Bapak Agus Fauzan dan Ibu Trielistyowatie yang selalu memberikan kasih sayang, doa dan juga kekuatan.
8. Adikku tercinta Muhammad Faisal Hanif dan Khairul Ikhwan dengan segala energi positif dan hiburan yang mereka berikan.
9. Teman-teman “Nona-Nona” (Annis, Bravi, Heny, Muti, Lintang, Ika, Difa, Hana dan Ratih) yang telah menjadi teman seperjuangan saya dalam menempuh gelar sarjana
10. Teman-teman “Six6Six” (Annisa, Denara, Putri, Nindya, Novita) yang telah menjadi teman sepermainan saya sejak SMA
11. Teman-teman terbaik (Dina, Melinda, Risha, dan Pipit) yang telah menjadi teman sepermainan saya sejak SMP
12. Teman terbaik yang selalu mendukung dalam mengerjakan skripsi saya, Andi Hidayat.
13. Seluruh anggota Himpunan Mahasiswa Jurusan Manajemen Keuangan Syariah
14. Seluruh teman-teman Prodi Manajemen Keuangan Syariah 2013 yang saya banggakan.

15. Semua pihak yang telah membantu penulis dalam penyusunan tugas akhir serta dalam menempuh studi yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Semoga semua yang telah diberikan menjadi amal saleh dan diberi balasan melebihi apa yang telah diberikan oleh Allah SWT, dan semoga skripsi ini bermanfaat bagi penulis khususnya serta bagi para pembaca pada umumnya.

*Jazakmumullah Khoiral jaza*

*Amiin Ya Rabbal 'Alamiin*

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb.*

Yogyakarta, 18 Mei 2017

Penyusun

**Fatiha Mutia Dina**

NIM.13390033



STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

## DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
ABSTRACT.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI.....	iv
SURAT PENGESAHAN SKRIPSI.....	v
SURT PERNYATAAN KEASLIAN.....	vi
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	vii
TRANSLITERASI.....	viii
HALAMAN MOTO.....	xiii
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	xiv
KATA PENGANTAR.....	xv
DAFTAR ISI.....	xviii
DAFTAR TABEL.....	xxi
DAFTAR GAMBAR.....	xxii
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang.....	1
B. Rumusan Masalah.....	7
C. Tujuan Penelitian.....	8
D. Manfaat Penelitian.....	8
E. Sistematika Penulisan.....	9
<b>BAB II LANDASAN TEORI</b>	
A. Kerangka Teori.....	11
1. <i>Theory of Planned Behavior</i> .....	11
2. Perilaku Konsumen.....	12
3. <i>Consumer Knowledge</i> .....	16
4. Kredibilitas.....	21
5. Promosi.....	24
6. Minat.....	30
B. Telaah Pustaka.....	40
C. Hipotesis.....	50
1. Hipotesis <i>Consumer Knowledge</i> .....	50
2. Hipotesis Kredibilitas.....	51
3. Hipotesis Promosi.....	52
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN</b>	
A. Jenis Penelitian dan Waktu,tempat penelitian.....	54
B. Populasi dan sampel.....	55
C. Sumber Data dan Metode Pengumpulan Data.....	57
D. Definisi Variabel Penelitian.....	57
E. Pengujian Instrumen Penelitian.....	62
1. Uji Validitas.....	62

2. Uji Reliabilitas .....	62
F. Teknik Analisis Data .....	63
1. Uji Asumsi Klasik .....	63
a. Uji Normalitas .....	63
b. Uji Multikolonieritas .....	64
c. Uji Heteroskedastisitas .....	65
2. Model Analisis Regresi Berganda.....	66
3. Pengujian Hipotesis.....	67
a. Koefisien Determinasi $R^2$ .....	67
b. Uji F .....	68
c. Uji T .....	69
 BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	
A. Analisis Deskriptif Data Responden .....	70
1. Deskripsi Jenis Kelamin Responden .....	70
2. Deskripsi Usia Responden .....	71
3. Deskripsi Pendidikan Terakhir Responden .....	72
4. Hasil Pengumpulan Data.....	72
B. Pengujian Instrumen Penelitian .....	73
1. Uji Validitas .....	73
2. Uji Reabilitas.....	74
C. Uji Asumsi Klasik .....	75
1. Uji Normalitas .....	75
a. Analisis Grafik .....	75
b. Analisis Statistik .....	76
2. Uji Multikolonieritas .....	77
3. Uji Heteroskedastisitas .....	78
D. Analisis Regresi Linear Berganda .....	80
E. Uji Hipotesis dan Analisis Data .....	82
1. Uji F .....	82
2. Uji Koefisien Determinasi .....	83
3. Uji T .....	85
F. Pembahasan Hasil Penelitian.....	86
1. Pengaruh Consumer Knowledge terhadap minat karyawan kantor wilayah kanwil kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah .....	86
2. Pengaruh Kredibilitas terhadap minat karyawan kantor wilayah kanwil kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah.....	88
3. Pengaruh Promosi terhadap minat karyawan kantor wilayah kanwil kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah .....	89
 BAB V PENUTUP	
A. Kesimpulan.....	91
B. Implikasi.....	93

C. Saran.....	94
DAFTAR PUSTAKA .....	95
LAMPIRAN.....	99



## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Alasan Pemilihan Bank Syariah.....	4
Tabel 2.1 Perbedaan Bank Syariah dengan Bank Konvensional.....	39
Tabel 2.2 Telaah Pustaka.....	46
Tabel 4.1 Karakteristik Responden berdasarkan Jenis Kelamin.....	70
Tabel 4.2 Karakteristik Responden berdasarkan Usia.....	71
Tabel 4.3 Karakteristik Pendidikan Terakhir Responden.....	72
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas.....	74
Tabel 4.5 Hasil Uji Reliabilitas.....	75
Tabel 4.6 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov-Smirnov.....	77
Tabel 4.7 Hasil Uji Multikolinearitas.....	78
Tabel 4.8 Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	80
Tabel 4.9 Hasil Regresi Linear Berganda.....	81
Tabel 4.10 Hasil Uji Simultan (Uji F).....	83
Tabel 4.11 Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	84
Tabel 4.12 Hasil Uji Parsial (Uji T).....	85

STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

## DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Kerangka Teoritik .....	53
Gambar 4.1 <i>Normal Probability Plot</i> .....	76
Gambar 4.2 <i>Scatterplot</i> .....	79



# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **A. Latar Belakang**

Indonesia adalah negara dengan populasi masyarakat muslim terbanyak di Indonesia. Menurut badan pusat statistic (BPS) pada tahun 2016 jumlah muslim di Indonesia mencapai 218.034.771 yaitu dengan presentase 85%. Hal ini tentunya jumlah yang sangat besar. Tentunta dari data diatas dapat dilihat bahwa seharusnya pengguna perbankan syariah di Indonesia cukup besar. Karena dari sisi religiusitasnya bahwa kita sebagai umat muslim seharusnya menaati apa yang dilarang oleh agama, yakni menghindari riba, dengan cara kita menggunakan jasa perbankan syariah yang prinsipnya sesuai dengan Al-Quran dan Hadits.

Sejarah mencatat K.H Mas Mansyur, ketua pengurus besar Muhammadiyah periode 1937-1944 pernah menyatakan kalau umat Islam di Indonesia terpaksa menggunakan jasa bank konvensional karena belum memiliki lembaga yang bebas riba. Di tahun 1983 pemerintah Indonesia pernah berencana menerapkan “sistem bagi hasil” dalam berkredivan yang merupakan konsep dari perbankan syariah. Saat itu kondisi perbankan Indonesia memang parah-parahnya karena Bank Indonesia tidak bisa mengendalikan tingkat suku bunga di bank-bank yang membumbung tinggi. Sehingga pemerintah mengeluarkan deregulasi tanggal 1 Juni 1983 yang menimbulkan kemungkinan bank mengambil untung dari bagi hasil sistem kredit.



Namun lima tahun kemudian, pemerintah menganggap bisnis perbankan harus dibuka seluas-luasnya untuk menunjang pembangunan. Dan tanggal 27 Oktober 1988, pemerintah pun mengeluarkan Paket Kebijakan Pemerintah Bulan Oktober (PAKTO) untuk meliberalisasi perbankan. Nah, meskipun lebih banyak bank konvensional yang berdiri, beberapa bank daerah yang berasaskan syariah juga mulai bermunculan.

Tahun 1990, MUI membentuk kelompok kerja untuk mendirikan Bank Islam di Indonesia. Nah, ini merupakan cikal bakal lahirnya perbankan syariah di Indonesia. Pada tahun 1991, bank syariah pertama di Indonesia yaitu Bank Muamalat pun lahir. Berdirinya Bank Muamalat Indonesia, tepatnya pada tanggal 1 November 1991. Berdirinya Bank Muamalat Indonesia di prakarsai oleh Majelis Ulama Indonesia (MUI).

Dalam UU No.21 tahun 2008 mengenai Perbankan Syariah mengemukakan pengertian perbankan syariah dan pengertian bank syariah. Perbankan Syariah yaitu segala sesuatu yang menyangkut bank syariah dan unit usaha syariah, mencakup kelembagaan, mencakup kegiatan usaha, serta tata cara dan proses di dalam melaksanakan kegiatan usahanya. Bank Syariah adalah bank yang menjalankan kegiatan usahanya dengan didasarkan pada prinsip syariah dan menurut jenisnya bank syariah terdiri dari BUS (Bank Umum Syariah), UUS (Unit Usaha Syariah) dan BPRS (Bank Pembiayaan Rakyat Syariah).

Dalam istilah Internasional sering disebut juga Islamic Banking atau Interest-free banking (Martono, 2002:1-2), yaitu lembaga keuangan yang

operasional dan berbagai produknya dikembangkan berlandaskan syari'ah Islam, khususnya berkaitan dengan pelarangan praktik riba (bunga), maisir (spekulasi), dan gharar (ketidakjelasan). Perbedaan prinsip operasional dalam lembaga keuangan dan perbankan syariah berdasarkan sistem bagi hasil, sedangkan pada lembaga keuangan dan perbankan non syariah (konvensional) berdasarkan sistem bunga. Dengan kata lain, kedudukan bank syariah dalam hubungannya dengan nasabah adalah sebagai mitra investor dan pedagang atau pengusaha, sedangkan pada lembaga keuangan dan non bank syariah sebagai kreditor dan debitor. Tujuan Bank Syariah dapat dijabarkan dalam 6 point tujuan utama yakni (Heri, 2008:43)

1. Mengarahkan kegiatan ekonomi ummat untuk bermuamalat secara Islam , khususnya muamalat yang berhubungan dengan perbankan, agar terhindar dari praktek- praktek riba atau jenis- jenis usaha/ perdagangan lain yang mengandung unsur gharar(tipuan).
2. Untuk menciptakan suatu keadilan di bidang ekonomi dengan jalan meratakan pendapatan melalui kegiatan investasi, agar tidak terjadi kesenjangan yang amat besar antara pemilik modal dengan pihak membutuhkan dana.
3. Untuk meningkatkan kualitas hidup ummat dengan jalan membuka peluang berusaha yang lebih besar terutama kelompok miskin, yang di arahkan kepada kegiatan usaha yang produktif, menuju terciptanya kemandirian usaha.

4. Untuk menaggulangi masalah kemiskinan, yang pada umumnya merupakan program utama dari Negara-negara yang sedang berkembang. Upaya bank syariah di dalam mengentaskan kemiskinan ini berupa pembinaan nasabah yang lebih menonjol kebersamaannya dari siklus usaha yang lengkap seperti program pembinaan pengusaha produsen, pembinaan pedagang perantara, program pembinaan konsumen, program pengembangan moda kerja, dan program pengembangan usaha bersama.
5. Untuk menjaga stabilitas ekonomi dan moneter. Dengan aktivitas bank syariah akan mampu menghindari pemanasan ekonomi di akibatkan adanay inflasi, menghindari persaiangan yang tidak sehat antara lembaga keungan.
6. Tujuan bank syariah yang keenam adalah untuk menyelamatkan ketergantungan ummat Islam terhadap bank non-syariah.

Presepsi masyarakat umum terhadap perbankan syariah sejauh ini masih sangat pasif. Hal ini dibuktikan dengan rendahnya tingkat kesadaran masyarakat muslimm dalam menggunakan perbankan syariah. Padahal kita melihat dari tujuan perbankan syariah ini sangatlah positif, di lihat dari prinsip-prinsipnya tentunya lebih menguntungkan dan sesuai dengan syariat Islam. Kebanyakan masyarakat memang sudah tahu apa itu bank syariah, tetapi mereka tidak tahu produk-produk yang ditawarkan bank syariah, sehingga masyarakat yang tidak tahu produk-produk bank syariah tentunya tidak akan berminat untuk menggunakan jasa bank syariah karena mereka

menganggap bahwa fasilitas penunjang yang diberikan masih kalah dengan fasilitas yang ditawarkan oleh bank konvensional, kecuali orang yang mempunyai keinginan kuat menabung pada bank syariah dikarenakan menghindari unsur riba. Pemahaman dan pengetahuan masyarakat tentang bank syariah juga akan mempengaruhi pandangan masyarakat mengenai bank syariah itu sendiri. Secara mudahnya, pandangan masyarakat terhadap bank syariah tergantung dengan apa yang mereka ketahui. Jika pengetahuan tentang bank syariah rendah maka dalam memandang bank syariah pastinya rendah pula. Maka dari itu penulis tertarik mengambil variabel Consumer Knowledge untuk melihat minat masyarakat dalam menggunakan jasa perbankan syariah. Selain itu beredar kabar bahwa banyak yang beranggapan bahwa perbankan syariah ini tidak ada bedanya dengan bank konvensional pada umumnya. Hanya yang berbeda disini terdapat “embel-embel” syariah. Maka dari itu kredibilitas yang baik disini sangat diperlukan agar masyarakat menjadi percaya dalam menggunakan jasa perbankan syariah. Dan tidak merasa ragu dalam menggunakan produk-produk bank syariah.

Ada berbagai macam alasan atau factor yang membuat masyarakat menggunakan jasa perbankan syariah. Seperti berdasarkan hasil riset yang dilakukan riset marketing MARS Indonesia (2007) memperlihatkan alasan nasabah dalam menggunakan perbankan syariah.

**Tabel 1.1 Alasan Pemilihan Bank Syariah**

No	Alasan pemilihan Bank Syariah (pemilih boleh memilih > satu bank)	Total
1	Kesesuaian dengan syariat islam	48,9
2	Terhindar dari riba	37,9
3	Aman	16,3
4	Lokasi bank dekat dengan kantor	12,7
5	Bagi hasilnya tinggi	12,5
6	Pelayanan memuaskan	10,9
7	Lainnya	50,1
	Total	186,1

Sumber: Riset Marketing, MARS Indonesia (2007)

Perkembangan bank syariah juga terjadi di Yogyakarta. Sampai saat ini, jumlah bank syariah yang ada di Yogyakarta selalu mengalami peningkatan di tiap tahunnya hanya saja Financing Deposit Ratio (FDR) yang dimiliki masih belum cukup besar jika dibandingkan dengan beberapa provinsi lain, dimana FDR yang dimiliki hanya sebesar 66,70%. Melihat potensi yang dimiliki kota Yogyakarta sebagai salah satu provinsi dengan komposisi masyarakatnya yang cukup heterogen, tentunya memiliki suatu potensi besar bagi perkembangan perbankan syariah, karena target nasabah menjadi jauh lebih variatif.

Disini peneliti menggunakan sampel di karyawan Kantor Wilayah Kementerian DIY yang bertempat di Jalan Sukonandi No. 8, Semaki, Umbulharjo, Semaki, Kota Yogyakarta. Alasan penulis melakukan penelitian di Kantor Wilayah Kementerian DIY karena instansi pemerintahan ini merupakan instansi yang bergerak dibidang keagamaan walaupun tidak semua karyawannya beragama muslim. Dan setelah penulis melakukan pra penelitian diketahui fakta bahwa karyawan disini belum banyak yang menggunakan jasa perbankan syariah. Sekitar ada 70% dari jumlah karyawan di Kantor Wilayah Kementrian Agama DIY belum menggunakan jasa perbankan syariah. Salah satu alasannya adalah karena sebagian besar dari mereka sudah terlanjur menggunakan bank konvensional salah satunya adalah Bank BRI. Dan menurut karyawan disini mereka mempertimbangkan lokasi dari perbankan syariah yang belum tersebar luas di Yogyakarta ini, sehingga mereka mencari “praktisnya” untuk menggunakan bank konvensional. Namun mereka berminat dalam menggunakan jasa perbankan syariah walaupun belum mencapai pada keputusan menggunakan produk bank syariah. Salah satu dari alasan berminatnya menggunakan bank syariah adalah untuk menghindari riba.

Tentunya dari beberapa indicator yang disebutkan di atas bisa menjadi bahan pertimbangan bagi para calon nasabah untuk memilih menjadi nasabah di perbankan syariah. Dari paparan diatas, peneliti hendak mengkaji faktor-faktor yang mempengaruhi keputusan nasabah menggunakan jasa lembaga keuangan syariah dilihat dari Consumer Knowledge, Kredibilitas, dan

Promosi. Untuk itu, peneliti melakukan penelitian dalam rangka tugas akhir dengan judul “PENGARUH CONSUMER KNOWLEDGE, KREDIBILITAS, DAN PROMOSI TERHADAP MINAT KARYAWAN KANTOR WILAYAH KEMENTRIAN AGAMA DIY UNTUK MENGGUNAKAN JASA PERBANKAN SYARIAH”

### **B. Rumusan Masalah**

Berdasarkan latar belakang dan uraian di atas dapat dirumuskan beberapa pertanyaan peneliti yaitu :

1. Apakah *Consumer Knowledge* berpengaruh terhadap minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY untuk menggunakan jasa Perbankan Syariah?
2. Apakah Kredibilitas berpengaruh terhadap minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY untuk menggunakan jasa Perbankan Syariah?
3. Apakah Promosi berpengaruh terhadap minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY untuk menggunakan jasa Perbankan Syariah?

### **C. Tujuan Penelitian**

Berdasarkan rumusan masalah dan latar belakang yang telah diuraikan, maka tujuan dari penelitian ini adalah sebagai berikut :

1. Menjelaskan pengaruh *Consumer Knowledge* terhadap minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY untuk menggunakan jasa Perbankan Syariah.
2. Menjelaskan pengaruh Kredibilitas terhadap minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY untuk menggunakan jasa Perbankan Syariah.
3. Menjelaskan pengaruh Promosi terhadap minat karyawan kantor wilayah kementerian agama DIY untuk menggunakan jasa Perbankan Syariah.

#### **D. Manfaat Penelitian**

Hasil penelitian ini, diharapkan dapat memberikan manfaat sebagai berikut:

1. Manfaat Teoritis

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan kontribusi dan manfaat bagi peneliti lain yang berkenaan dengan *Consumer Knowledge*, kredibilitas dan promosi dalam industri Perbankan syariah, serta membuka kemungkinan untuk mengadakan penelitian lebih lanjut yang sejenis.

2. Manfaat Praktis

- a. Bagi peneliti

Penelitian ini dapat menambah pengetahuan dan pemahaman mengenai pengaruh *Consumer Knowledge*, kredibilitas, dan promosi dalam menentukan minat untuk menggunakan jasa perbankan syariah.



b. Bagi Masyarakat Kota Yogya (Karyawan Kanwil Kementerian Agama DIY)

Memberikan informasi mengenai pengaruh *Consumer Knowledge*, kredibilitas, dan promosi dalam menentukan minat untuk menggunakan jasa perbankan syariah.

c. Bagi Masyarakat

Sebagai sarana informasi tentang pengaruh *Consumer Knowledge*, kredibilitas, dan promosi dalam menentukan minat untuk menggunakan jasa perbankan syariah.

## **E. Sistematika Penulisan**

Sistematika penulisan merupakan urutan penyajian dari masing-masing bab secara terperinci, singkat dan jelas serta diharapkan dapat mempermudah dalam memahami laporan penelitian. Adapun sistematika penulisan laporan penelitian ini adalah yaitu

BAB 1: pendahuluan, bab ini menyajikan pendahuluan dari seluruh penulisan yang berisi latar belakang sebagai landasan pembahasan lebih lanjut, rumusan masalah yang berguna untuk memfokuskan pembahasan, tujuan dan manfaat penelitian serta sistematika pembahasan untuk memudahkan pengecekan bagian-bagian penelitian.

BAB II: tinjauan pustaka, bab ini menguraikan tentang kerangka teoritik yang membahas mengenai tinjauan teoritis, telaah pustaka dari penelitian terdahulu yang dijadikan sebagai acuan penulis dalam penulisan penelitian ini, hubungan antara teori-teori yang digunakan dalam penelitian dengan

pengembangan hipotesis, kerangka pemikiran berisi kesimpulan dari telaah literatur untuk menyusun hipotesis dan selanjutnya disambung dengan hipotesis yang dirumuskan, informasi mengenai variabel-variabel penelitian dan kerangka berfikir.

BAB III: metodologi penelitian, bab ini akan menguraikan tentang jenis dan sifat penelitian, populasi dan sampel, definisi operasional variabel, metode pengumpulan data serta metode analisis yang digunakan untuk melakukan penelitian.

BAB IV: analisis data dan pembahasan, bab ini akan menguraikan tentang deskriptif objek penelitian, analisis data dan interpretasi dari pengolahan data.

BAB V: penutup, bab ini menguraikan tentang kesimpulan dari hasil analisis dan saran yang berkaitan dengan penelitian

## BAB V

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi terhadap minat karyawan Kantor Wilayah Kementerian Agama dalam menggunakan jasa perbankan syariah. berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang telah diuraikan dalam bab sebelumnya, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut:

1. Berdasarkan uji F dapat disimpulkan bahwa variabel *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi secara simultan bersama-sama memiliki pengaruh yang signifikan terhadap keputusan menjadi nasabah karena nilai  $F_{hitung} 16,334 > F_{tabel} 2,76$  dan tingkat probabilitas signifikansi sebesar  $0,000 < 0,05$  maka model regresi dapat digunakan.
2. Berdasarkan hasil pengujian koefisien determinasi  $R^2$  diperoleh *Adjusted R Square* sebesar 0,430 yang berarti bahwa *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi secara simultan berpengaruh terhadap minat karyawan Kantor Wilayah Kementerian Agama dalam menggunakan jasa perbankan syariah sebesar 43% dan sisanya dipengaruhi oleh variabel lain.
3. Berdasarkan uji T (secara parsial) dapat disimpulkan bahwa :
  - a. *Consumer Knowledge* berpengaruh signifikan terhadap minat karyawan Kanwil kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah. Hal ini terjadi karena salah satu alasan karyawan Kantor

Wilayah Kementerian Agama dalam menggunakan perbankan syariah karena mengetahui bahwa menggunakan produk perbankan syariah menghindari riba.

- b. Kredibilitas berpengaruh signifikan terhadap minat karyawan Kanwil kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah. Hal ini terjadi karena kredibilitas suatu perusahaan menjadi sangat perlu apabila kita ingin menjadi salah satu nasabah di salah satu perbankan. Dan apabila kredibilitas perbankan semakin baik maka minat untuk menggunakan jasa perbankan karyawan akan semakin meningkat.
- c. Promosi berpengaruh signifikan terhadap minat karyawan Kanwil kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah. Promosi menjadi salah satu pertimbangan dari karyawan Kanwil Kemenag DIY dalam memilih jasa perbankan syariah. Karena ujung tombak dari keberhasilan penjualan produk adalah bagaimana kita bisa mempromosikan produk tersebut. Ketika promosi kurang dipertimbangkan oleh perusahaan maka masyarakat luas tidak akan mengenal produk-produk jasa yang ada di perbankan syariah.

## **B. Keterbatasan**

1. Dalam penelitian ini hanya meneliti karyawan dari Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY. Diharapkan penelitian di Kanwil Kemenag ini bisa mewakili bagaimana minat masyarakat secara luas dalam menggunakan jasa perbankan syariah.

2. Periode waktu penelitian yang masih terbatas yaitu Maret 2017 terkait informasi mengenai Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY
3. Variabel independen yang digunakan peneliti hanya *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi. Masih terdapat variabel lain yang bisa mempengaruhi Karyawan Kanwil Kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah.

### **C. Implikasi**

Berdasarkan dari hasil penelitian ini diharapkan bisa bermanfaat bagi banyak pihak. Dari hasil penelitian ini diharapkan bisa menjadi acuan bagi:

#### **1. Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY**

Dengan adanya penelitian ini kita bisa mengetahui bagaimana minat karyawan Kanwil kemenag DIY dalam menggunakan jasa perbankan syariah, dilihat dari variabel *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi. Dan kita bisa mengetahui bagaimana kesadaran masyarakat dalam menggunakan jasa perbankan syariah.

#### **2. Bagi Pihak Akademisi**

Dengan adanya penelitian ini maka pihak akademisi dapat mengetahui seperti apa pengaruh *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi terhadap minat menggunakan jasa perbankan syariah. Berdasarkan penelitian variabel *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi berpengaruh signifikan. Namun tentunya masih ada kurangnya yang bisa disempurnakan di penelitian selanjutnya.

#### D. Saran

1. Penelitian ini belum dapat mengungkapkan 100% variabel-variabel yang mempengaruhi minat dalam menggunakan jasa perbankan syariah, sehingga masih banyak variabel lain yang dapat digunakan oleh peneliti selanjutnya.
2. Bagi peneliti yang akan melakukan penelitian dengan tema yang sama diharapkan melakukan penyempurnaan dengan memperluas ruang lingkup terkait variabel dan jumlahnya maupun tehnik analisis data yang dilakukan.
3. Bagi perusahaan perbankan syariah, *Consumer Knowledge*, Kredibilitas, dan Promosi merupakan faktor penting dalam keberlangsungan suatu lembaga. Sehingga bisa lebih disempurnakan lagi terkait dengan variabel-variabel diatas.

## DAFTAR PUSTAKA

### Buku-buku

- Andri Soemitra, 2009, *Bank dan Lembaga Keuangan Syariah*, Jakarta, Kencana
- Azjen I., 1991. The Theory of Planned Behavior. *In: Organizational Behavior and Human Decision Process*. Amherest, MA: elsevier
- Azwar, s, 2011. *Sikap dan Perilaku dalam: Sikap Manusia Teori dan Pengukurannya*. Yogyakarta: Pustaka pelajar
- Burhanuddin, 2010, *Aspek Hukum lembaga Keuangan Syariah*, Yogyakarta: Graha Ilmu
- Djalaluddin, 1995, *Psikologi Agama*, Jakarta: PT. Raja Grafindo Persada
- Djamaluudin, Ancok, Suroso, 1994, *Psikologi Islam : Solusi Islam atas problem-problem Psikologi*, Yogyakarta: Pustaka Pelajar
- Engel, F. James; Roger D. Blackwell; Paul W. Miniard 1994. *Perilaku Konsumen*. Edisi Keenam jilid 1. Jakarta : Binarupa Aksara
- Fajar Laksana, 2008, *Manajemen Pemasaran*, Yogyakarta: Graha Ilmu
- Ghozali, Imam, 2005, *Aplikasi Analisis Multivariete dengan Program SPSS, ed. Ke-2*, Semarang: Badan Penerbit Universitas Diponegoro
- Hadi, syamsul. Widyarini, 2009. *Metodologi Penelitian untuk Manajemen dan Akuntansi*. Yogyakarta: Ekonisia
- Hermawan, Aris, 2012. *Komunikasi Pemasaran*. Jakarta: Erlangga
- Hoyer, W.D MacInnis. D. J. 1997. *Consumer Behavior*. Houghton Mifflin Company
- Indriantoro, Nur. Bambang Supomo, 2014, *Metodologi Penelitian Bisnis Untuk Akuntansi dan Manajemen, ed. Ke-1, cet. Ke-6*, Yogyakarta: BPF E.
- Indriyo Gitosudarmo, 2000, *Manajemen Pemasaran edisi pertama*, Yogyakarta: BPF E
- Ismail, Faisal, 1997, *Paradigma Kebudayaan Islam Study Kritis dan Refleksi*, Yogyakarta: Titia Illahi Press
- KBBI, 2005

- Kotler, Philip, 2001, *Marketing Management*. Prentice Hall Inc
- Martono, 2002, *Bank dan Lembaga Keuangan Lain*, Yogyakarta: Ekonosia UII
- Notoatmodjo, Soekidjo. 2003. *Pendidikan Dan Perilaku Kesehatan*. Rineka Cipta. Jakarta.
- Peter, J. P., and Olson, J, C, 1996. *Consumer Behavior and Marketing Strategy*, ed. 4. Illionis: Inc, Homewood.
- Prasetio, Ristiyani dan John J.OI lhalauw, 2005, *Perilaku Konsumen*, Yogyakarta: Andi Offset
- Rudy Bahruddin dkk, 1997, *Bank dan Lembaga Keuangan Lainnya*, cet ke-1, Yogyakarta: UPP YKPN
- Schiffman, Leon G dan Kanuk, Leslie Lazar, 2004. *Consumer Behavior*, ed. 8. United States of America, Pearson Education International.
- Sugiyono, 2011, *Metode Penelitian bisnis kuantitatif, Kualitatif, dan R & D*, Cet. Ke-14 Bandung: Alfabeta,
- Suryani, Tatik, 2012. *Perilaku Konsumen: Implikasi pada Strategi Pemasaran*. Yogyakarta: Graha Ilmu
- Syaifuddin, Azwar, 2011, *Sikap Manusia : Teori dan Pengukurannya*, cet ke-16, Yogyakarta: Pustaka Pelajar
- Thoules Robert H, 1992, *Pengantar Psikologi Agama terj Machnun Husein*, Jakarta: Rajawali
- Ujang sumarwan, 2011. *Perilaku Konsumen*, Bogor: Graha Indonesia
- Whidya, 2010, *Manajemen Ritel: Strategi dan Implementasi Operasional Bisnis Ritel Modern di Indonesia*, Jakarta: Salemba
- Widyaningsih dan dkk, 2005, *Bank dan Asuransi Islam di Indonesia*, Jakarta: Kencana
- Wibowo, Edy. 2005. *Mengapa Memilih Bank Syariah?*. Jakarta: Ghalia Indonesia
- Winkel, WS, 1993, *Psikologi dan Evaluasi Belajar*, Jakarta: Gramedia



### **Skripsi dan Jurnal**

Arif Nurwanto, “*Pengaruh Citra Lembaga Dan Promosi Terhadap Keputusan Menjadi Nasabah Di Bank Bpd Syariah*” Jurusan Manajemen Dakwah Fakultas Dakwah dan Komunikasi Universitas UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, 2015.

Atanasius Hardian Permana Yogiarto, “*Pengaruh Bagi Hasil, Promosi, dan Kualitas Pelayanan terhadap Keputusan Penggunaan Jasa Perbankan Syariah Tabungan Mudharabah (Studi Kasus pada Nasabah Bank Muamalat Pekalongan)*” Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Yogyakarta, 2015

Chairun Nisa Halim, “*Pengaruh Keramahan, Kredibilitas Dan Citra Karyawan Terhadap Kedekatan Karyawan Dan Kepuasan Nasabah Produk Tabungan Bank Konvensional Di Surabaya Produk Tabungan Bank Konvensional Di Surabaya*” STIE Perbanas Surabaya, 2013.

Dika Vivi Widyanti, “*Pengaruh Kredibilitas Perbankan dan Kualitas Pelayanan terhadap Minat untuk Menggunakan Jasa Perbankan (Studi Empiris BMT Nu Sejahtera Cabang Majapahit Semarang)*” Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Pandanaran Semarang, 2016.

Mitra Gustriana, “*Pengaruh Pengetahuan Pengusaha Batu Marmer Tentang Perbankan Syariah Terhadap Minat Menggunakan Jasa Perbankan Syariah (*

*Studi Kasus Pada Pengusaha Batu Marmer Di Desa Ngentrong Kecamatan Campurdarat Kabupaten Tulungagung*)” Jurusan Keuangan Syariah Fakultas Syariah dan Hukum Universitas UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, 2016.

Mukhammad Yusuf, *“Pengaruh Pengetahuan Petani Tembakau Tentang Perbankan Syariah Terhadap Minat Menggunakan Jasa Perbankan Syariah (Studi Kasus Pada Petani Tembakau Desa Kerokan Kec Tlogomulyo, Kab Temanggung, Jawa Tengah)”* Jurusan Manajemen Keuangan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, 2016.

Resty Mutiara, *“Pengaruh Pengetahuan Konsumen (Consumer Knowledge) Mengenai Perbankan Syariah Terhadap Keputusan Menjadi Nasabah Bank Muamalat Indonesia”* Jurusan Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, 2017.

### **Website**

[http://www.kompasiana.com/mumtazamin/kompilasi-artikel-lembaga-keuangan-dan-perbankan-syariah\\_5588c42ac2afbd5711ce05ec](http://www.kompasiana.com/mumtazamin/kompilasi-artikel-lembaga-keuangan-dan-perbankan-syariah_5588c42ac2afbd5711ce05ec) diakses tanggal 16 Maret 2017

<http://sorot.news.viva.co.id/news/read/720574-sejarah-lembaga-keuangan-syariah> diakses tanggal 25 Maret 2017

<http://www.ojk.go.id/id/kanal/syariah/data-dan-statistik/statistik-perbankan-syariah/Documents/Pages/Statistik-Perbankan-Syariah---Februari-2017/SPS%20Februari%202017.pdf> diakses tanggal 27 April 2017

<http://www.marsindonesia.com/> diakses tanggal 5 Mei 2017



# LAMPIRAN

STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

## Lampiran 1. Angket Penelitian

Perihal : Permohonan Pengisian Kuesioner  
Judul skripsi : **Pengaruh *Customer Knowledge*, Kredibilitas, Dan Promosi Terhadap Minat Karyawan Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY dalam Menggunakan Jasa Perbankan Syariah**

Kepada Yth.  
Bapak/ Ibu/ Sdr/i Karyawan  
Kantor Wilayah Kementerian Agama DIY  
di Yogyakarta

Dengan hormat,

Dalam rangka penulisan skripsi yang digunakan sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar S1 di Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta, maka saya :

Nama : Fatiha Mutia Dina  
Jurusan : Manajemen Keuangan Islam  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Memohon dengan sangat kepada bapak/ Ibu/ Sdr/i untuk mengisi kuesioner ini dengan sebenarnya yang nantinya akan digunakan sebagai bahan penelitian. Setiap jawaban yang benar diberikan merupakan bantuan yang tidak ternilai harganya bagi penelitian ini. Semoga hasil penelitian yang saya lakukan dapat bermanfaat bagi semua pihak.

Atas bantuan dan kesediaan bapak/ ibu/ sdr/i untuk mengisi kuesioner ini saya ucapkan terima kasih.

Hormat saya,

Fatiha Mutia Dina

### Identitas Responden

Nama :

Usia :

Agama :

Pendidikan Terakhir :

Apakah anda nasabah dari salah satu bank syariah : ( Ya/Tidak )

Alasan menggunakan Bank Syariah

### Petunjuk Pengisian Kuesioner

Pilihlah salah satu dari 4 jawaban yang telah tersedia dengan tanda ceklis (V) sesuai dengan keadaan anda. Penelitian ini dilakukan bertujuan untuk melengkapi data penelitian dalam rangka penyusunan skripsi. Penelitian ini dapat dilakukan berdasarkan skala berikut ini.

No	Pernyataan	
1	Sangat Setuju	SS
2	Setuju	S
3	Tidak Sejuju	ST
4	Sangat Tidak Setuju	STS

#### 1. Pengetahuan Tentang Perbankan Syariah, Prinsip Perbankan Syariah, dan Produk Perbankan Syariah.

No	Pernyataan	SS	S	ST	STS
1	Bank Syariah adalah bank yang berlandaskan nilai islam dan terdapat DPS (Dewan Pengawas Syariah) yang mengawasi dan mengatur.				
2	Di dalam kontrak pembiayaan/ kredit tidak menggunakan keuntungan yang pasti yang ditetapkan dimuka.				
3	Di bank Syariah tidak menggunakan instrument bunga dan menentukan keuntungan dengan bagi hasil.				
4	Bank syariah menggunakan prinsip Simpanan Murni dan Bagi Hasil				
5	Bank Syariah menggunakan prinsip Jual Beli dan Margin Keuntungan				

6	Bank Syariah menggunakan Prinsip Sewa dan Prinsip Fee (Jasa)				
7	Salah satu produk Bank Syariah adalah Tabungan Mudharabah				
8	Salah satu Produk Penghimpunan Dana adalah Giro Wadiah				
9	Salah satu Produk Penyaluran Dana adalah pembiayaan / Kredit Murabahah (Pembiayaan dengan akad jual beli) dan pembiayaan Musyarakah (kerjasama)				
10	Salah satu produk jasa adalah Ijarah				

## 2. Kredibilitas Perbankan Syariah

No	Pernyataan	SS	S	TS	STS
1	Perbankan syariah di Indonesia sudah terbukti dapat mengelola investasi nasabah.				
2	Perbankan syariah sudah terbukti jujur dalam mengelola perusahaannya				
3	Perbankan Syariah sudah mendapatkan kepercayaan publik				

## 3. Promosi Perbankan Syariah

NO	PERNYATAAN	SS	S	TS	STS
1	Promosi yang dilakukan Perbankan Syariah tentang produknya dapat menjangkau banyak calon pembeli				
2	Promosi yang dilakukan Perbankan Syariah tentang produk-produknya sangat menarik				
3	Perbankan Syariah sering mempromosikan produk-produknya untuk memantapkan penerimaan informasi tentang produk perbankan syariah				
4	Bahasa dalam mempromosikan produk-produk yang dilakukan Perbankan Syariah mudah dipahami				

## 4. Minat Terhadap Perbankan Syariah

No	Pernyataan	SS	S	TS	STS
1	Saya mengetahui tentang perbankan Syariah				
2	Saya mengetahui prinsip dan produk-produk perbankan syariah				
3	Kredibilitas Perbankan Syariah mempengaruhi minat saya menggunakan jasa perbankan syariah				
4	Promosi yang dilakukan Perbankan Syariah mempengaruhi minat saya menggunakan jasa perbankan syariah.				
5	Saya berminat menggunakan jasa perbankan syariah				

## Lampiran 2. Data Penelitian

No	CONSUMER KNOWLEDGE					TOTAL	KREDIBILITAS				TOTAL
	X1.1	X1.2	X1.3	X1.4	X1.5	X1	X2.1	X2.2	X2.3	X2.4	X2
1	4	4	3	3	3	17	3	4	3	3	13
2	4	3	3	3	3	16	3	4	3	3	13
3	4	4	4	4	4	20	3	3	3	3	12
4	4	4	3	3	4	18	3	4	4	3	14
5	3	4	3	2	4	16	3	3	2	3	11
6	3	3	3	3	3	15	4	3	4	3	14
7	3	4	3	3	3	16	3	3	3	3	12
8	2	3	3	3	3	14	3	3	2	3	11
9	3	3	4	3	3	16	3	3	2	3	11
10	4	3	3	3	3	16	4	4	4	4	16
11	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	12
12	3	3	3	3	3	15	4	3	3	3	13
13	3	2	3	3	3	14	3	3	3	3	12
14	4	3	3	3	3	16	3	3	3	3	12
15	3	2	4	4	3	16	3	3	3	3	12
16	3	4	2	2	3	14	3	4	3	3	13
17	2	3	3	2	3	13	3	3	3	3	12
18	3	2	2	2	2	11	3	3	3	3	12
19	3	3	2	2	2	12	3	3	3	2	11
20	2	2	2	3	3	12	3	2	2	2	9
21	2	3	2	2	2	11	2	2	2	2	8
22	4	3	3	3	3	16	3	2	2	2	9
23	3	3	3	3	3	15	3	3	3	2	11
24	3	3	3	4	3	16	3	3	3	3	12
25	2	2	2	2	2	10	2	2	2	2	8
26	4	4	4	4	4	20	3	3	3	3	12
27	3	3	3	2	2	13	4	3	3	3	13
28	4	3	2	4	2	15	3	2	2	2	9
29	3	2	3	2	3	13	3	3	2	2	10
30	4	3	4	3	3	17	4	4	3	3	14
31	4	4	4	3	3	18	3	3	3	3	12
32	2	2	3	3	3	13	2	3	2	2	9
33	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	16
34	4	4	4	4	2	18	3	3	2	3	11
35	4	3	4	4	4	19	4	4	2	4	14
36	4	4	4	4	4	20	4	4	3	3	14
37	4	3	4	3	1	15	4	3	2	4	13

38	4	3	4	4	2	17	4	4	3	2	13
39	4	3	3	3	4	17	3	3	3	3	12
40	4	4	3	3	3	17	3	3	2	3	11
41	4	4	3	3	3	17	3	3	3	3	12
42	2	2	2	3	4	13	3	3	2	3	11
43	3	4	4	3	4	18	3	3	2	3	11
44	3	3	2	3	2	13	3	3	2	3	11
45	3	4	3	3	3	16	3	3	2	2	10
46	3	3	2	3	3	14	3	3	2	2	10
47	3	4	3	4	4	18	3	3	4	4	14
48	3	3	2	3	3	14	3	4	3	3	13
49	3	3	3	3	4	16	3	3	3	3	12
50	3	3	3	3	2	14	3	3	2	3	11
51	3	3	3	3	2	14	3	2	4	3	12
52	2	2	3	3	3	13	3	3	2	3	11
53	3	3	4	4	3	17	4	4	4	4	16
54	4	4	4	4	4	20	4	3	2	3	12
55	3	3	4	3	3	16	3	3	3	3	12
56	3	3	3	3	4	16	3	3	2	3	11
57	3	3	3	3	3	15	4	4	3	2	13
58	3	3	2	3	4	15	4	4	3	4	15
59	4	3	3	3	4	17	3	3	3	4	13
60	3	2	3	3	4	15	3	3	2	3	11
61	3	2	3	2	3	13	3	3	2	3	11
62	3	3	3	4	2	15	3	3	4	4	14
JML	200	192	190	190	189	961	197	194	169	182	742



NO	PROMOSI				TOTAL	Y1	Y2	Y3	Y4	Y5	TOTAL
	X3.1	X3.2	X3.3	X3.4	X3						Y
1	3	3	3	3	12	3	2	3	3	3	14
2	3	3	3	3	12	3	3	4	3	3	16
3	2	3	2	2	9	3	3	3	3	3	15
4	2	2	2	3	9	3	3	3	4	3	16
5	3	2	2	2	9	3	3	3	4	3	16
6	3	3	3	3	12	3	3	4	3	3	16
7	2	1	1	2	6	3	3	3	3	3	15
8	3	3	3	3	12	3	3	3	3	3	15
9	4	3	2	3	12	3	3	3	3	3	15
10	2	2	2	2	8	4	4	4	4	4	20
11	2	2	3	2	9	2	2	3	3	3	13
12	2	2	2	2	8	3	2	3	2	2	12
13	3	2	3	2	10	3	3	3	3	3	15
14	3	2	3	2	10	3	2	3	3	3	14
15	3	3	3	3	12	3	3	3	3	3	15
16	3	3	3	3	12	3	3	4	3	3	16
17	3	3	3	3	12	3	2	2	2	2	11
18	3	3	3	3	12	2	2	2	2	2	10
19	4	3	3	3	13	3	2	2	3	3	13
20	2	3	2	3	10	3	2	2	2	3	12
21	4	4	4	4	16	2	2	2	3	2	11
22	2	2	3	2	9	3	2	2	2	4	13
23	2	2	3	2	9	4	3	3	3	3	16
24	3	3	3	3	12	3	3	3	3	3	15
25	4	3	4	3	14	2	2	1	1	3	9
26	3	3	3	3	12	3	3	3	3	3	15
27	3	3	3	2	11	2	2	3	3	3	13
28	3	3	3	3	12	2	3	3	3	4	15
29	3	3	3	3	12	3	3	3	2	3	14
30	2	3	2	3	10	2	2	3	3	4	14
31	3	2	2	4	11	3	3	3	3	3	15
32	2	3	3	3	11	3	4	3	3	3	16
33	4	4	4	4	16	4	4	4	4	4	20
34	3	3	3	3	12	3	3	4	3	4	17
35	4	4	4	4	16	4	4	4	4	4	20
36	4	3	4	3	14	4	3	4	3	4	18
37	3	4	3	4	14	3	4	3	4	3	17

38	4	3	3	3	13	3	4	3	4	3	17
39	3	4	4	4	15	4	3	3	3	4	17
40	3	3	3	2	11	4	2	3	3	4	16
41	3	3	4	4	14	4	2	3	4	4	17
42	3	4	4	4	15	3	2	3	2	3	13
43	3	3	3	4	13	4	3	4	4	3	18
44	3	3	4	4	14	4	3	4	4	3	18
45	3	4	4	4	15	4	2	4	3	3	16
46	3	4	4	4	15	3	2	3	2	4	14
47	3	4	4	4	15	4	2	3	3	3	15
48	2	3	4	2	11	3	3	2	2	4	14
49	2	3	3	4	12	4	4	3	3	3	17
50	3	3	3	3	12	3	3	3	3	3	15
51	2	3	4	3	12	3	3	3	3	3	15
52	2	3	3	3	11	3	3	3	3	4	16
53	4	4	4	4	16	4	4	4	4	4	20
54	3	3	3	4	13	3	3	2	2	4	14
55	3	4	4	3	14	3	3	3	3	3	15
56	4	3	4	3	14	3	3	3	3	4	16
57	3	3	3	3	12	3	3	2	2	3	13
58	4	4	4	3	15	3	3	3	3	4	16
59	3	3	3	2	11	3	3	3	4	4	17
60	3	3	4	3	13	3	2	3	3	3	14
61	4	4	3	2	13	3	3	4	4	4	18
62	4	4	2	2	12	3	3	3	3	4	16
JML	184	188	193	186	751	193	174	188	186	203	944

<b>Jenis kelamin</b>	<b>Jumlah</b>	<b>Presentase</b>
Laki-laki	41	66%
Perempuan	21	34%
<b>Jumlah</b>	<b>62</b>	<b>100%</b>

<b>Usia (Tahun)</b>	<b>Jumlah</b>	<b>Presentase</b>
26-35	9	14%
36-45	21	34%
46-55	32	52%
<b>Jumlah</b>	<b>62</b>	<b>100%</b>

<b>Pendidikan Terakhir</b>	<b>Jumlah</b>	<b>Presentase</b>
SMA/SMK/MA	5	8%
DIPLOMA	10	16%
S1	21	34%
S2	26	42%
<b>TOTAL</b>	<b>62</b>	<b>100%</b>

## Lampiran 4: Uji Validitas dan Realibilitas Data

### A. Uji Validitas

#### 1. Uji Validitas Consumer Knowledge

**Item-Total Statistics**

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item- Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
x1.1	12.27	3.547	.566	.645
x1.2	12.40	3.654	.506	.668
xi.3	12.44	3.529	.560	.647
x1.4	12.44	3.725	.534	.659
x1.5	12.45	4.022	.286	.759

#### 2. Uji Validitas Kredibilitas

**Item-Total Statistics**

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item- Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
x2.1	8.79	2.070	.558	.680
x2.2	8.84	1.908	.581	.661
x2.3	9.24	1.760	.492	.721
x2.4	9.03	1.868	.545	.679

#### 3. Uji Validitas Promosi

**Item-Total Statistics**

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item- Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
x3.1	9.15	3.208	.491	.794
x3.2	9.08	2.731	.745	.670
x3.3	9.00	2.787	.635	.725
x3.4	9.11	2.954	.553	.767

#### 4. Uji Validitas Minat

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item-Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
y1	12.11	3.676	.977	.739
y2	24.53	13.794	.663	.714
y3	24.31	13.396	.751	.696
y4	24.34	13.211	.759	.690
y5	24.06	14.979	.469	.755

### B. Uji Reliabilitas

#### 1. Uji Reliabilitas Consumer Knowledge

		N	%
Cases	Valid	62	100.0
	Excluded <sup>a</sup>	0	.0
	Total	62	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

Cronbach's Alpha	N of Items
.724	5

#### 2. Uji Reliabilitas Kredibilitas

		N	%
Cases	Valid	62	100.0
	Excluded	0	0.0

Excluded <sup>a</sup>	0	.0
Total	62	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

#### Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.743	4

### 3. Uji Reliabilitas Promosi

#### Case Processing Summary

		N	%
Cases	Valid	62	100.0
	Excluded <sup>a</sup>	0	.0
	Total	62	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

#### Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.793	4

### 4. Uji Reliabilitas Minat

#### Case Processing Summary

		N	%
Cases	Valid	62	100.0
	Excluded <sup>a</sup>	0	.0
	Total	62	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

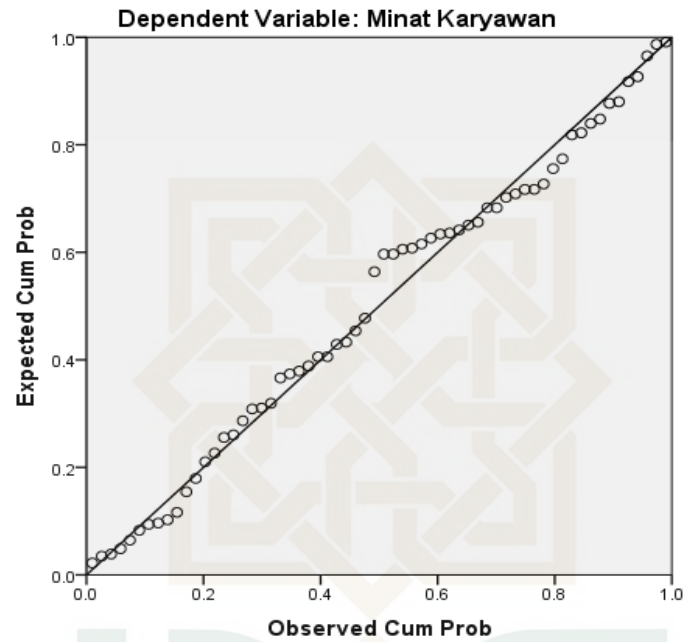
**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	N of Items
.759	5

## Lampiran 5. Uji Prasyarat dan Analisis Data

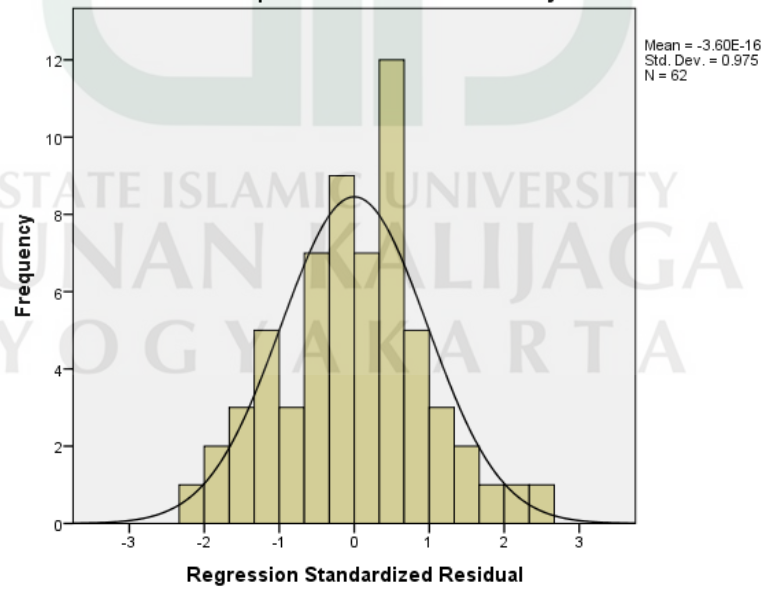
## 1. Uji Normalitas

Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual



Histogram

Dependent Variable: Minat Karyawan





### One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

		Unstandardized Residual
N		62
Normal Parameters <sup>a,b</sup>	Mean	.0000000
	Std. Deviation	1.67791799
	Absolute	.099
Most Extreme Differences	Positive	.058
	Negative	-.099
Kolmogorov-Smirnov Z		.779
Asymp. Sig. (2-tailed)		.578

a. Test distribution is Normal.

b. Calculated from data.

## 2. Uji Multikolonieritas

### Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	Collinearity Statistics		
	B	Std. Error	Beta			Tolerance	VIF	
1	(Constant)	1.682	2.073		.812	.420		
	Consumer Knowledge	.458	.110	.480	4.161	.000	.701	1.427
	Kredibilitas	.313	.149	.243	2.101	.040	.701	1.427
	Promosi	.220	.100	.213	2.199	.032	.994	1.006

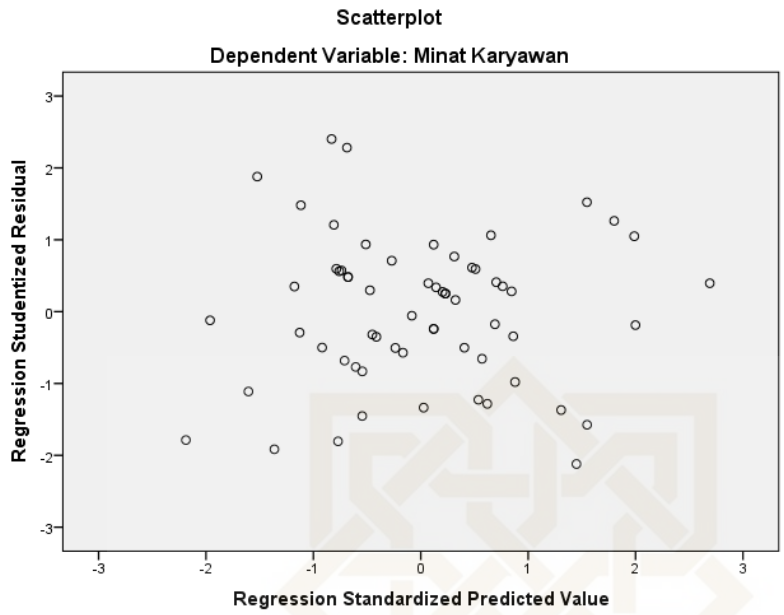
a. Dependent Variable: Minat Karyawan

## 3. Uji Heteroskedastisitas

### Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	
	B	Std. Error	Beta			
1	(Constant)	2.215	1.203		1.842	.071
	Consumer Knowledge	-.059	.064	-.145	-.931	.356
	Kredibilitas	.010	.087	.018	.116	.908
	Promosi	-.005	.058	-.011	-.087	.931

a. Dependent Variable: ABS\_RES



STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

## Lampiran 6. Uji Regresi Linear Berganda

Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	Collinearity Statistics	
	B	Std. Error	Beta			Tolerance	VIF
1	(Constant)	1.682	2.073		.812	.420	
	Consumer Knowledge	.458	.110	.480	4.161	.000	.701
	Kredibilitas	.313	.149	.243	2.101	.040	.701
	Promosi	.220	.100	.213	2.199	.032	.994

a. Dependent Variable: Minat Karyawan

## Lampiran 7. Uji Hipotesis

### 1. Uji F

ANOVA<sup>a</sup>

Model	Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1 Regression	145.099	3	48.366	16.334	.000 <sup>b</sup>
Residual	171.740	58	2.961		
Total	316.839	61			

a. Dependent Variable: Minat Karyawan

b. Predictors: (Constant), Promosi, Kredibilitas, Consumer Knowledge

### 2. Uji Koefisien Determinasi

Model Summary<sup>b</sup>

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.677 <sup>a</sup>	.458	.430	1.721

a. Predictors: (Constant), Promosi, Kredibilitas, Consumer Knowledge

b. Dependent Variable: Minat Karyawan

### 3. Uji T

Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	1.682	2.073		.812	.420
Consumer Knowledge	.458	.110	.480	4.161	.000
Kredibilitas	.313	.149	.243	2.101	.040
Promosi	.220	.100	.213	2.199	.032

a. Dependent Variable: Minat Karyawan

## Lampiran 8. Gambaran Umum Kanwil Kemenag DIY

### A. Visi

Terwujudnya Masyarakat Daerah Istimewa Yogyakarta yang Taat Beragama, Rukun, Cerdas dan Sejahtera Lahir Batin dalam rangka mewujudkan Indonesia yang berdaulat, mandiri dan berkepribadian berlandaskan gotong royong

### B. Misi

1. Meningkatkan pemahaman kehidupan beragama;
2. Memantapkan kerukunan intra dan antar umat beragama;
3. Menyediakan pelayanan kehidupan beragama yang merata dan berkualitas;
4. Meningkatkan pemanfaatan dan kualitas pengelolaan potensi ekonomi keagamaan;
5. Mewujudkan penyelenggaraan ibadah haji dan umrah yang berkualitas dan akuntabel;
6. Meningkatkan akses dan kualitas pendidikan umum berciri agama, pendidikan agama pada satuan pendidikan umum, dan pendidikan keagamaan;
7. Mewujudkan tatakelola pemerintahan yang bersih, akuntabel dan terpercaya.

**Lampiran 9. Surat Keterangan Penelitian**



**Lampiran 10. Foto Kegiatan**



STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
**SUNAN KALIJAGA**  
YOGYAKARTA

**Lampiran 11. Curriculum Vitae****CURICULUM VITAE****Data Pribadi**

Nama : Fatiha Mutia Dina  
Tempat, tanggal lahir : Yogyakarta, 30 Januari 1995  
Jenis Kelamin : Perempuan  
Alamat : JL. Nyai Ahmad Dahlan No 52 Notoprajan Ngampilan  
Telepon : 083869615377  
Email : [fatihamutiadina@gmail.com](mailto:fatihamutiadina@gmail.com)

**Latar Belakang Pendidikan**

2002-2007 : SD Muhammadiyah Suronatan Yogyakarta  
2007-2010 : SMP N 09 Yogyakarta  
2010-2013 : SMA N 1 Banguntapan

Demikian *Curriculum Vitae* ini saya buat dengan sebenar-benarnya, semoga dapat dipergunakan semestianya