

**ANALISIS MINAT MAHASISWA MEMBUKA REKENING TABUNGAN  
HAJI DI BANK SYARIAH DENGAN PENDEKATAN *THEORY OF  
PLANNED BEHAVIOR***



STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

**SKRIPSI**

**DIAJUKAN KEPADA FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA YOGYAKARTA  
SEBAGAI SALAH SATU SYARAT MEMPEROLEH GELAR SARJANA  
STRATA SATU DALAM ILMU EKONOMI ISLAM**

Oleh:

**RAHMAT BAHAUL MUTTAQIN**

**NIM. 16820119**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA**

**2021**

**ANALISIS MINAT MAHASISWA MEMBUKA REKENING TABUNGAN  
HAJI DI BANK SYARIAH DENGAN PENDEKATAN *THEORY OF  
PLANNED BEHAVIOR***



STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

**SKRIPSI**

**DIAJUKAN KEPADA FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA YOGYAKARTA  
SEBAGAI SALAH SATU SYARAT MEMPEROLEH GELAR SARJANA  
STRATA SATU DALAM ILMU EKONOMI ISLAM**

Oleh:

**RAHMAT BAHAUL MUTTAQIN**

**NIM. 16820119**

**DOSEN PEMBIMBING:**

**JOKO SETYONO, S.E., M.Si**

**NIP. 19730702 200212 1 003**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA**

**2021**



KEMENTERIAN AGAMA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN KALIJAGA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jl. Marsda Adisucipto Telp. (0274) 550821, 512474 Fax. (0274) 586117 Yogyakarta 55281

PENGESAHAN TUGAS AKHIR

Nomor : B-109/Un.02/DEB/PP.00.9/01/2021

Tugas Akhir dengan judul : ANALISIS MINAT MAHASISWA MEMBUKA REKENING TABUNGAN HAJI DI BANK SYARIAH DENGAN PENDEKATAN THEORY OF PLANNED BEHAVIOR

yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Nama : RAHMAT BAHHAUL MUTTAQIN  
Nomor Induk Mahasiswa : 16820119  
Telah diujikan pada : Senin, 18 Januari 2021  
Nilai ujian Tugas Akhir : A-

dinyatakan telah diterima oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta

TIM UJIAN TUGAS AKHIR



Ketua Sidang  
Joko Setyono, SE., M.Si.  
SIGNED

Valid ID: 600fc0cd5e1ca



Penguji I  
Rosyid Nur Anggara Putra, SPd., M.Si.  
SIGNED

Valid ID: 600e70505a987



Penguji II  
Jauhar Faradis, S.H.I., M.A.  
SIGNED

Valid ID: 60138c7ac5aa0



Yogyakarta, 18 Januari 2021  
UIN Sunan Kalijaga  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam  
Dr. Afdawaiza, S.Ag., M.Ag.  
SIGNED

Valid ID: 601ce53ff22bc

## SURAT PENGESAHAN SKRIPSI/TUGAS AKHIR

Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga

### SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI

Hal : Skripsi Rahmat Bahaul Muttaqin  
Kepada  
**Yth. Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam**  
**UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta**  
Di Yogyakarta

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Setelah membaca, meneliti, memberikan petunjuk dan mengoreksi serta memperbaiki seperlunya, maka kami berpendapat bahwa skripsi saudara:

Nama : Rahmat Bahaul Muttaqin

NIM : 16820119

Judul Skripsi : “Analisis Minat Mahasiswa Membuka Rekening Tabungan Haji di Bank Syariah Dengan Pendekatan *Theory of Planned Behavior*”

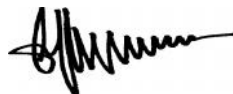
Sudah dapat diajukan kembali kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Jurusan/ Program Studi Perbankan Syariah Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Strata Satu dalam Ilmu Ekonomi Islam.

Dengan ini kami berharap agar skripsi Saudara tersebut di atas dapat segera di munaqasahkan. Atas perhatiannya kami ucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb.*

Yogyakarta, 17 Desember 2020

Pembimbing



**Joko Setyono. SE, M.SI**

**NIP:19730702002121003**

## SURAT PERNYATAAN KEASLIAN

*Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh*

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Rahmat Bahaul Muttaqin

NIM : 16820119

Program Studi : Perbankan Syariah

Menyatakan bahwa skripsi saya yang berjudul “**Analisis Minat Mahasiswa Membuka Rekening Tabungan Haji di Bank Syariah Dengan Pendekatan Theory of Planned Behavior**” adalah benar-benar merupakan hasil karya penulis sendiri, bukan duplikasi ataupun saduran dari karya orang lain, kecuali pada bagian yang telah dirujuk dan disebut dalam bodynote atau daftar pustaka. Apabila di lain waktu terbukti adanya penyimpangan dalam karya ini, maka tanggung jawab sepenuhnya ada pada penulis.

Demikian surat pernyataan ini saya buat agar dapat dimaklumi

*Wassalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh*

STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA  
Yogyakarta, 30 Desember 2020

Penyusun,



Ramhat Bahaul Muttaqin

NIM. 16820119

**SURAT PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR  
UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIK**

Sebagai civitas akademik UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

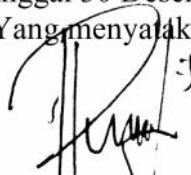
Nama : Rahmat Bahaul Muttaqin  
NIM : 16820119  
Jurusan/Program Studi : Perbankan Syariah  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Jenis/Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan menyetujui untuk memberikan kepada UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta Hak Bebas Royalti Noneksklusif (*non-exclusive royalty right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul :

**“Analisis Minat Mahasiswa Membuka Rekening Tabungan Haji di Bank Syariah Dengan Pendekatan *Theory of Planned Behavior*”**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non Eksklusif ini, UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola, dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik hak cipta. Dengan demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Yogyakarta  
Pada Tanggal 30 Desember 2020  
Yang menyatakan,



Ramhat Bahaul Muttaqin  
NIM: 16820119

## MOTTO

“Tatkala umurku habis tanpa karya dan pengetahuan, lantas  
apa makna umurku ini?”

KH. Hasyim Asy'ari

~

“Allah maha adil, jangan khawatir”

~

-victoria concordia crescit-

~

Ketika kamu ragu untuk melakukan sesuatu, ikhlaslah karena  
Allah, rasakan hatimu akan tenang dan kamu baik baik saja

## HALAMAN PERSEMBAHAN

Alhamdulillah puji syukur kehadiran Allah SWT yang telah memberikan hidayah sehingga tugas akhir ini selesai pada waktu yang tepat. Tak pernah lupa shalawat dan salam yang selalu tercurahkan kepada Baginda Nabi Muhammad SAW

Karya skripsi ini saya persembahkan kepada :

Orang tua saya yang selalu memberikan doa, cinta serta motivasi yang tak pernah terbatas Bapak Muh Basir dan Ibu Siti Rusmiyati yang tak pernah merasa lelah berjuang demi kesuksesan anaknya

Keluarga besar di rumah yang terus mendukung dan memberikan semangat

Sahabat seperjuangan yang selalu memberikan semangat baik secara langsung maupun tidak, ada Ibnu, Rizki, Eza, Fajar, Mail, Darul dan sahabat saya semuanya

Sahabat seperbimbingan Pak Joko ada Hilal & Sigit yang sudah menjadi tempat konsul perskripsian serta sobat seperjuangan semuanya yang terus memberikan semangat

Keluarga Perbankan Syariah C 2016

Keluarga KKN Konservasi Kendal 2019 dusun Sokokranen

Sahabat Mahasiswa Perbankan Syariah Angkatan 2016

Rumah belajar kita semua UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta



## PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB LATIN

Pedoman Transliterasi Arab Latin yang digunakan dalam penulisan skripsi ini beracuan pada Surat Keputusan Bersama (SKB) Menteri Agama dan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia Nomor: 158 Tahun 1987 dan 0543b/U/1987.

### A. Konsonan Tunggal

Huruf Arab	Nama	Huruf Latin	Keterangan
	Alif	Tidak dilambangkan	Tidak dilambangkan
	B ’	B	Be
	T ’	T	Te
	’		es (dengantitik di atas)
	Jim	J	Je
	’		ha (dengantitik di bawah)
	Kh ’	Kh	Ka dan ha
	D l	D	De
	l		zet (dengantitik di atas)
	R ’	R	Er
	Zai	Z	Zet
	Sin	S	Es
	Syin	Sy	es dan ye
	d		es (dengantitik di bawah)
	d		de (dengantitik di bawah)
	’		te (dengantitik di

			bawah)
	,		zet (dengantitik di bawah)
	‘Ain	‘	komaterbalik di atas
	Gain	G	Ge
	F ’	F	Ef
	Q f	Q	Qi
	K f	K	Ka
	L m	L	El
	M m	M	Em
	N n	N	En
	W w	W	W
هـ	H ’	H	Ha
	Hamzah	’	Apostrof
	Y ’	Y	Ye

### B. Konsonan Rangkap karena *Syaddah* Ditulis Rangkap

	Ditulis	<i>muta’addidah</i>
	Ditulis	<i>‘iddah</i>

### C. *Ta’ Marbuttah*

Semua *ta’marbuttah* ditulis dengan *h*, baik berada pada akhir kata tunggal ataupun berada di tengah penggabungan kata (kata yang diikuti oleh kata sandang “al”). Ketentuan ini tidak diperlukan bagi kata-kata Arab yang sudah terserap dalam bahasa Indonesia, seperti shalat, zakat, dan sebagainya kecuali dikehendaki kata aslinya.

	Ditulis	<i>ikmah</i>
	Ditulis	<i>'illah</i>
كرامة الأولياء	Ditulis	<i>kar mah al-aulyy '</i>

#### D. Vokal Pendek dan Penerapannya

	Fathah	Ditulis	<i>A</i>
	Kasrah	Ditulis	<i>I</i>
	Dammah	Ditulis	<i>U</i>
	Fathah	Ditulis	<i>fa'ala</i>
	Kasrah	Ditulis	<i>ukira</i>
يذهب	Dammah	Ditulis	<i>Yazhabu</i>

#### E. Vokal Panjang

1. Fathah + alif	Ditulis	
جاهلية	Ditulis	<i>J hiliyyah</i>
2. Fathah + ya' mati	Ditulis	
	Ditulis	<i>Tans</i>
3. Kasrah + ya' mati	Ditulis	
كريم	Ditulis	<i>Kar m</i>
4. Dhammah + wawumati	Ditulis	
	Ditulis	<i>Fur d</i>

#### F. Vokal Rangkap

Fathah + ya' mati	Ditulis	<i>Ai</i>
بينكم	Ditulis	<i>Bainakum</i>
Fathah + wawumati	Ditulis	<i>Au</i>
		<i>Qaul</i>

**G. Vokal Pendek yang Berurutan dalam Satu Kata Dipisah dengan Apostrof**

	Ditulis	<i>a'antum</i>
	Ditulis	<i>u'iddat</i>
لَتَشْكُرْتُمْ	Ditulis	<i>la'insyakartum</i>

**H. Kata Sandang Alif + Lam**

1. Biladiikutihuruf *Qamariyyah* maka ditulis menggunakan huruf awal “al”

	Ditulis	<i>al-Qur'an</i>
القياس	Ditulis	<i>al-Qiyas</i>

2. Biladiikutihuruf *Syamsiyyah* ditulis sesuai dengan huruf pertama *Syam siyyah* tersebut

	Ditulis	<i>as-Sama'</i>
	Ditulis	<i>asy-Syams</i>

**I. Penulisan Kata-kata dalam Rangkaian Kalimat**

نُوبِ الْفُرُوضِ	Ditulis	<i>zawi al-fur</i>
أَهْلِ السُّنَّةِ	Ditulis	<i>ahl as-sunnah</i>

## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Alhamdulillah rabbal'alamin, segala puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT. atas segala nikmat, hidayah, dan karunia-Nya, sehingga pada akhirnya penulis dapat menyelesaikan skripsi atau tugas akhir dengan sebaik-baiknya. Shalawat serta salam semoga tetap tercurah kepada junjungan kita Nabi Muhammad SAW yang telah membimbing kita dari kegelapan menuju kebaikan dan senantiasa kita nantikan syafa'atnya di yaumul qiyamah nanti.

Dalam penyusunannya, skripsi ini tidak terlepas dari bantuan, dukungan, dan bimbingan dari berbagai pihak. Untuk itu dengan segala kerendahan hati pada kesempatan ini penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini khususnya kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Phil. Al Makin, M.A., Ph.D. selaku Rektor Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta.
2. Bapak Dr. Afdawaiza, S.Ag. M.Ag. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
3. Ibu Ruspita Rani Pertiwi, S.Psi, MM. selaku Ketua Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
4. Bapak Joko Setyono, SE., M.Si. selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah membimbing, mengarahkan, dan memberikan banyak masukan serta


memotivasi saya selama proses penyusunan skripsi ini dari awal hingga akhir.

5. Bapak Izra Berakon, M.Sc. selaku Dosen Pembimbing Akademik yang telah membimbing, mengarahkan, serta memberikan masukan dan motivasi penulis dari awal proses perkuliahan hingga akhir masaperkuliahan.
6. Seluruh Dosen Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta yang telah memberikan pengetahuan dan wawasan yang luas selama menempuh pendidikan.
7. Seluruh Pegawai dan Staff Tata Usaha Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
8. Seluruh responden mahasiswa UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta yang telah membantu mengsucceskan dan meluangkan waktunya dalam pengisian kuesioner pada penelitian ini.
9. Keluarga tercinta orang tua saya Bapak Muh Basir dan Ibu Siti Rusmiyati atas segala doa dukungan, motivasi, perjuangan dan cinta kasih sayang selama ini.
10. Sahabat seperjuangan yang selalu memberikan semangat baik secara langsung maupun tidak, ada Ibnu pendiri kos B2, sahabat main, muncak, futsal, ngepool, makan dan dalam hal apapun, Rizki saudara ngapak, Eza saudara sunda yang selalu hadir, Fajar, Darul & Mail saudara Jogja, Lahiq & Jimy sahabat PKL ustad dan pencerah kehidupan serta sahabat saya semuanya.

11. Terimakasih Faizatul Haniyah yang selalu memberikan dukungan dikala susah, motivasi dikala malas, dan semangat dalam perjalanan kuliah hingga skripsi ini selesai.
12. Seluruh sahabat Program Studi Perbankan Syariah 2016, terutama keluarga PS C yang menjadi keluarga dalam menimba ilmu di bangku perkuliahan, semoga sukses selalu.
13. Keluarga KKN Tematik Konservasi yang sudah menyadarkan saya betapa pentingnya alam dunia ini, terutama KKN Ds Sokokranen Pageruyung Kendal.
14. Tempat kerja ternyaman sedunia Sporti ID yang telah member kesempatan dan perhatian dalam penyelesaian tugas akhir ini.
15. Semua pihak yang telah mendukung dan mendoakan saya, semoga Allah SWT memberikan kelimpahan karunia kebaikan kepada mereka semua dan semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca nanti. Amiin.

STATE ISLAMIC UNIVERSITY  
SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA

Yogyakarta, 30 Desember 2020



Ramhat Bahaul Muttaqin  
NIM. 16820119

## DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN .....	i
SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI .....	ii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN.....	iii
SURAT PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIK.....	iv
MOTTO .....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	vi
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB LATIN .....	vii
KATA PENGANTAR .....	xi
DAFTAR ISI.....	xiv
DAFTAR TABEL.....	xvi
DAFTAR GAMBAR .....	xvii
ABSTRAK .....	xviii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah .....	6
C. Tujuan Penelitian.....	7
D. Manfaat Penelitian.....	7
E. Sistematika Penyusunan .....	8
BAB II LANDASAN TEORI .....	11
A. Penelitian Terdahulu.....	11
B. Landasan Teori .....	18
1. Theory of Planned Behavior .....	18
2. Minat.....	19
3. Sikap .....	23
4. Norma Subjektif.....	25
5. Kontrol Perilaku.....	27



6.	Mahasiswa .....	29
7.	Produk Simpanan Haji .....	29
C.	Kerangka Pemikiran .....	31
D.	Pengembangan Hipotesis .....	32
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>		<b>36</b>
A.	Jenis dan Sifat Penelitian .....	36
B.	Sumber Data Penelitian .....	37
C.	Populasi dan Sampel Penelitian .....	37
1.	Populasi Penelitian .....	37
2.	Sampel Penelitian .....	38
D.	Teknik Pengumpulan Data .....	39
E.	Definisi Operasional variabel .....	40
F.	Teknik Analisis Data .....	45
<b>BAB IV HASIL PEMBAHASAN .....</b>		<b>49</b>
A.	Representasi Publik Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta .....	49
B.	Deskripsi Responden .....	50
C.	Analisis Data .....	54
D.	Pembahasan Hasil Penelitian .....	66
<b>BAB V PENUTUP .....</b>		<b>78</b>
A.	Kesimpulan .....	78
B.	Saran .....	79
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>81</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>		<b>I</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 4. 1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	50
Tabel 4. 2 Responden Berdasarkan Usia.....	51
Tabel 4. 3 Responden Berdasarkan Fakultas .....	52
Tabel 4. 4 Pendapatan / Uang Bulanan Responden .....	53
Tabel 4. 5 Rekening Bank Syariah.....	53
Tabel 4. 6 Rekening Tabungan Haji .....	54
Tabel 4. 7 Uji Validitas .....	55
Tabel 4. 8 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Sikap .....	56
Tabel 4. 9 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Norma Subjektif .....	57
Tabel 4. 10 Hasil Uji Reliabilitas Kontrol Perilaku Persepsian .....	57
Tabel 4. 11 Hasil Uji Reliabilitas Minat .....	58
Tabel 4. 12 Uji Normalitas.....	58
Tabel 4. 13 Uji Multikolinearitas .....	59
Tabel 4. 14 Uji Heteroskedastisitas.....	60
Tabel 4. 15 Hasil Uji Regresi Linier Berganda.....	61
Tabel 4. 16 Hasil Uji Simultan (F).....	62
Tabel 4. 17 Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	63
Tabel 4. 18 Hasil Uji Parsial (t) .....	64
Tabel 4. 19 Detail Jawaban Kuesioner Sikap.....	67
Tabel 4. 20 Detail Jawaban Kuesioner Norma Subjektif.....	71
Tabel 4. 21 Detail Jawaban Kuesioner Kontrol Perilaku Persepsian.....	76

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Pemikiran.....	31
-------------------------------------	----



## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis hasil pengujian pengaruh minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta untuk membuka rekening tabungan haji di bank syariah melalui pendekatan *Theory of Planned Behavior*. Penelitian ini menggunakan metode sampel *purposive sampling* berjumlah 121 responden. Analisis data yang digunakan yaitu uji validitas, uji reliabilitas, asumsi klasik, dan uji hipotesis dengan bantuan SPSS 26. Hasil penelitian menunjukkan bahwa norma subjektif tidak berpengaruh terhadap minat mahasiswa untuk membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Sementara sikap dan kontrol perilaku persepsian berpengaruh positif terhadap minat mahasiswa membuka rekening tabungan haji di bank syariah.

**Kata kunci** : Sikap, Norma Subjektif, Kontrol Perilaku Persepsian, Minat, Tabungan Haji



## ABSTRACT

*This study aims to analyze the influence of student interest in UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta to open Hajj savings accounts at Islamic banks by Theory of Planned Behavior. Sample of this study was taken by purposive sampling method with 121 respondents. The data analysis is using validity test, reliability test, classic assumptions, and hypothesis testing with SPSS 26. This result shows that subjective norms had no effect on student interest in opening hajj savings accounts at Islamic banks. Meanwhile, perceived attitude and behavior control has a positive effect on students' interest in opening Hajj savings accounts at Islamic banks.*

**Keywords:** Attitudes, Subjective Norms, Perceived Behavior Control, Interests, Student, Hajj Savings



# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **A. Latar Belakang**

Fakta mengenai waktu tunggu haji di Indonesia yang didukung oleh data informasi dari kementerian agama Republik Indonesia sebagai lembaga resmi pemerintah yang memberangkatkan jamaah haji Indonesia, menyebutkan bahwa apabila seorang muslim yang ingin berangkat haji dan baru melakukan pendaftaran, maka dia harus menunggu antrian untuk berangkat haji puluhan tahun mendatang, bahkan jika dilihat per wilayah, waktu tunggu haji bisa mencapai lebih dari 20 tahun, berbeda-beda setiap wilayahnya. Misalnya, wilayah dengan porsi haji tertinggi, Jawa Tengah, Jawa Barat, dan Jawa Timur, juga punya daftar tunggu berbeda. Menurut *website* Kementerian Agama Republik Indonesia, Jawa Barat memiliki porsi haji sebanyak 38.567 orang dengan masa tunggu 18 tahun, Provinsi Jawa Timur memiliki porsi haji 35.034 orang dengan *waiting list* 25 tahun dan Provinsi Jawa Tengah memiliki porsi haji 30.225 jamaah dengan *waiting list* hingga 23 tahun (Data diolah, 2020).

Apabila seorang calon jamaah haji yang mendaftar sudah berusia lanjut maka harus menunggu waktu yang lama untuk menunaikan ibadah haji tersebut. Pasanya, ibadah haji membutuhkan kesehatan secara jasmani guna melancarkan kegiatan ibadah tersebut. Apabila calon jamaah haji mendaftar pada usia yang sudah tua, maka dengan waktu tunggu yang

masih lama membuat kekuatan fisik cenderung menurun, hal ini yang perlu diperhatikan.

Melihat masa tunggu haji yang panjang ini merupakan saat yang tepat bagi bank syariah untuk memasarkan produknya di kalangan generasi muda, bagaimana mereka mempersiapkan ibadah haji di masa mendatang mengingat ibadah haji membutuhkan biaya yang tidak sedikit, untuk keperluan selama di Tanah Suci atau yang disebut dengan biaya mengatur haji. (BPIH) atau yang lebih dikenal dengan inflasi haji (ONH)(Ritonga & Erlinda, 2013). Dasar penetapan BPIH tercantum dalam beberapa bagian dari patokan BPIH antara lain berupa nilai biaya penerapan dalam dolar AS untuk Indonesia-Arab Saudi (rotasi) dan operasi penerbangan di Arab Saudi. Biaya BPIH bervariasi setiap tahun karena nilai tukar dan fluktuasi keuangan (Anto, 2003).

Biaya Penyelenggaraan Ibadah Haji (BPIH) dalam pelaksanaannya menurut UU No.13 tahun 2008 disebutkan bahwa biaya tersebut disetorkan ke rekening menteri melalui bank umum nasional atau bank syariah yang sudah dipilih oleh kementerian dengan memperhitungkan kualitas dan kemaslahatan guna keperluan belanja operasional ibadah di tanah suci.(Ritonga & Erlinda, 2013). Bank tidak hanya dianggap sebagai perantara bagi orang-orang yang memiliki lebih banyak dana (*Shahibul maal*) dan orang-orang yang membutuhkan lebih banyak dana (*mudharib*), tetapi mereka juga terlibat dalam pengelolaan tabungan dan tabungan untuk calon jamaah haji (Sjahdeini, 2007).

Dari Undang-Undang No.13 tahun 2008 tersebut menjadi kesempatan bagi dunia perbankan khususnya bank syariah untuk mempromosikan produk pembiayaan dana simpanan atau produk tabungan haji. Produk memiliki maksud untuk membantu nasabah produk tabungan haji yang masih belum mampu melunasi BPIH sebagai dan pertama guna memperoleh tempat duduk atau nomor kursi haji dan tabungan sementara ini bertujuan membantu nasabah yang sudah menyimpan dan guna memperoleh tempat duduk (Pahlevi, 2016).

Sebagai lembaga keuangan, bank harus memberikan informasi pada masing-masing produknya, seperti pada produk tabungan haji ini. Informasi tersebut diberikan supaya calon nasabah tabungan haji mengetahui dan ingin menyetor hartanya pada deposito di bank sesuai dengan kebutuhan serta keinginannya. (Oktarini, 2016).

Melihat bahwa waktu tunggu keberangkatan haji di Indonesia tidak sebentar, maka hal ini dapat menjadi acuan bagaimana sikap mahasiswa UIN Sunan Kalijaga untuk merencanakan ibadah haji jauh hari, dengan cara menyetor sedikit tabungannya untuk memiliki rekening haji di bank syariah. Alangkah baiknya apabila ibadah diawali dengan minat seperti, minat membuka tabungan haji di bank syariah sebagai lembaga keuangan yang dapat dipercayai.

Dalam skripsi Idak (2018) yang berjudul "*Pengaruh Motivasi, Persepsi dan Sikap Nasabah Terhadap Keputusan Nasabah Menabung di PT. Bank Rakyat Indonesia (Persero), Tbk. Unit Baraka Kabupaten*



*Enrekang*". Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa motif, pendapatan dan sikap nasabah juga akan mempengaruhi keputusan nasabah. Bagian dari motivasi nasabah, pendapatan dan Tindakan mereka memiliki pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan nasabah. Persero, Tbk. PT. BRI, Unit Baraka Kabupaten Enrekang.

Dalam bidang disiplin manajemen pemasaran, menyebutkan *theory* perencanaan yang mempelajari *behavior consumer* saat mengambil keputusan. *Theory of Planned Behavior* merupakan pengembangan dari *Theory of Reasoned Action* yang dilakukan oleh para ahli dalam berbagai penelitian. *Theory of Planned Behavior* telah muncul sebagai suatu alternatif untuk memprediksi perilaku secara akurat. (Dharmmesta, 1998) *Theory of Planned Behavior* memiliki 3 variabel bebas diantaranya yaitu, sikap terhadap perilaku yang mana individu melakukan pengkajian atas sesuatu yang profitable atau tidak, kemudian faktor sosial atau *subjective norm*, hal ini menajuk pada tekanan sosial yang dinilai baik dilakukan atau bahkan tidak dilakukan tidakkan apapun, dan yang terkahir acuanminat yaitu tingkat kontrol perilaku persepsian, seperti yang didapat sebelumnya, mengacukontrol perilaku baik faktor internal maupun eksternal.

Menurut Ariyanti, et.all, (2014) dalam (Anggraini, 2018) menuliskan *purchase intention* pada mulanya dilatar belakang oleh ketersediaan suatu barang dan dapat juga dipengaruhi oleh faktor lain. Niat untuk membelanjakan uangnya timbul dari kebutuhan untuk membeli atau

dari keluarga atau isentif lingkungan. Niat untuk membeli juga dapat muncul dari pengetahuan orang tentang produk atau perasaan ini mencoba produk tersebut. Niat adalah kombinasi dari apa yang dipercaya pelanggan dan bagaimana mereka bereaksi terhadap sesuatu produk atau layanan.

Adanya norma subjektif menjadi faktor yang mendasar bagi masyarakat untuk menabung. Priaji (2011) dalam (Dewi, 2018) yang berjudul “*Analisis Faktor-faktor yang Mempengaruhi Intensi Menabung di Bank Syariah*” menyatakan bahwa ditemukan banyak aspek yang berdampak signifikan terhadap intense menabung di bank syariah. Aspek-aspek yang dianalisis meliputi sikap, standar mata pelajaran, kontrol perilaku yang dirasakan, religiusitas, pendapatan, edukasi dan umur. Pengkajian menunjukkan bahwa aspek-aspek yang berpengaruh kuat terhadap niat menyalurkan uangnya di bank syariah adalah *attitude*, materi pelajaran, dan penghasilan.

Dalam Teori tindakan berencana, *intention* dalam berbuat suatu tindakan diakibatkan juga oleh kontrol perilaku yang dialami atau *perceived behavioral kontrol*. Setiap pribadi mempunyai kontrol terhadap dirinya yang bisa memotivasi untuk berniat mengerjakan suatu tindakan. Kontrol perilaku yang dirasakan pribadi seseorang tidak sama, tergantung pengalaman dan pengetahuan yang dimilikinya. (Anggraini, 2018)

Dengan total 85 juta milenial atau sekitar 34,45% dari jumlah populasi Indonesia, generasi ini menjadi *market* yang mempunyai potensi

tinggi di *Islamic banking industry* (site Bisnis Indonesia, 2017) dalam Permata, Nugroho, Handoyo, & Kusuma, (2017). Situasi ini tentunya sebagai kesempatan besar bagi bank syariah. Dengan rata-rata penduduk Indonesia adalah muslim maka tidak sulit untuk menemukan usia milenial sebagai pasar di masa yang akan datang. Sejalan dengan hal tersebut, mahasiswa UIN Sunan Kalijaga sebagian besar masuk dalam kategori generasi milenial dan beragama Islam, sehingga bisa dijadikan objek penelitian oleh penulis.

Berdasarkan adanya fenomena waktu tunggu haji yang dapat dikatakan lama dan cenderung semakin lama setiap tahunnya, maka dari itu peneliti hendak mengetahui apakah aspek sikap, norma subjektif, dan kontrol perilaku perspesian memiliki pengaruh yang kuat. Berlandaskan teori yang ada serta didukung oleh pengkajian sebelumnya maka penulis terdorong untuk melakukan riset yang berjudul: “**Analisis Minat Mahasiswa Membuka Rekening Tabungan Haji di Bank Syariah Dengan Pendekatan *Theory of Planned Behavior***”.

## **B. Rumusan Masalah**

Berdasarkan pemaparan latar belakang di atas maka dalam penelitian ini penulis mengajukan pertanyaan sebagai berikut:

1. Bagaimana pengaruh sikap, terhadap minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga untuk membuka rekening tabungan haji?
2. Bagaimana pengaruh norma subjektif, terhadap minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga membuka rekening tabungan haji?

3. Bagaimana pengaruh kontrol perilaku persepsian, terhadap minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga untuk membuka rekening tabungan haji?

### **C. Tujuan Penelitian**

Dalam menjawab pertanyaan-pertanyaan yang telah disebutkan, maka penelitian ini bermaksud untuk mengetahui:

1. Menganalisis adakah pengaruh sikap, terhadap minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga untuk membuka rekening tabungan haji.
2. Menganalisis pengaruh norma subjektif, terhadap minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga untuk membuka rekening tabungan haji.
3. menganalisis pengaruh kontrol perilaku persepsian, terhadap minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga untuk membuka rekening tabungan haji.

### **D. Manfaat Penelitian**

Adapun manfaat hasil penelitian ini antara lain:

1. Bagi Bank Syariah

Selain sebagai informasi hasil penelitian ini juga diharapkan dapat dijadikan bagi perbankan syariah sebagai sumber dalam melakukan segmentasi pemasaran produk tabungan haji pada bank syariah.

2. Bagi UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta Khususnya Prodi Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Selain menjadi tambahan ilmu bagi pembaca, hasil ini juga dapat dijadikan sebagai literatur tambahan yang dapat digunakan untuk

memperkuat selanjutnya dengan tema penelitian yang tidak jauh berbeda.

### 3. Bagi Peneliti

Selain untuk menambah wawasan, penelitian ini juga diharapkan dapat mengembangkan pemikiran peneliti mulai dari aspek teori sampai teknik praktiknya berhubungan dengan pemasaran.

## **E. Sistematika Penyusunan**

Dengan ini penyusunan penelitian akan dibagi menjadi lima bab yang ditulis secara teratur dan dibahas masing-masing sub-bab akan dijelaskan dalam uraian dibawah ini:

### **BAB I PENDAHULUAN**

Bab awal penulisan ini adalah pendahuluan menyampaikan latar belakang dari penulisan ini. Pada bab ini penulis memaparkan mengenai argumentasi dan keterangan pemilihan topik penelitian tentang fenomena dan aspek-aspek yang memiliki pengaruh minat mahasiswa untuk memilih membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Bagi beberapa pandangan dan argumentasi empiris, dibuat ringkasan daftar yang berguna bagi penyusun, penyusun menjelaskan tujuan dan manfaat penelitian mengenai minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga dalam memilih membuka rekening tabungan haji di bank Syariah. Setelah tujuan dan manfaat diketahui diskusi sitematis akan dilakukan untuk membantu pembaca memahami isi dan struktur penelitain

## BAB II TINJAUAN PUSTAKA

Bab dua menjelaskan konsep teoritis, tinjauan Pustaka, struktur teori dan penalaran. Landasan teori dan telaah Pustaka yang digunakan sebagai sumber pembahasan daftar tersebut antara lain teori dan penelitian sebelumnya tentang minat mahasiswa membuka arsip haji, Theory of Planned Behavior (TPB), daftar tunggu haji dan pernyataan terkait dengan topik yang diteliti. Rangka teoritis tentang bagaimana cara penulis tentang signifikansi antara variabel dan hipotesis sementara peneliti tentang penelitian ini.

## BAB III METODE PENELITIAN

Bagian bab ketiga memaparkan tentang desain atau metode penelitian yang dilakukan, model dan sumber data penulis akan gunakan, dari mana akan mengambil populasi dan akan menggunakan seberapa banyak sampel pada penulisan ini, serta apa saja variabel yang penulis gunakan, disisi lain metode pengumpulan data penelitian serta pengujian instrument dan analisis data di paparkan pada bab ketiga ini.

## BAB IV PEMBAHASAN

Pemaparan mengenai pengujian yang terdiri dari pengujian reliabilitas, dan validitas, pengujian asumsi klasik, yakni pengujian normalitas, multikolinearitas, heteroskedastisitas dan pengujian hipotesis yang meliputi uji T dan statistik F, kemudian dilanjutkan dengan

pembahasan hasil yang diperoleh dan analisis data hipotesis penelitian, akan dijelaskan pada bab keempat ini.

## BAB V PENUTUP

Pemaparan mengenai kesimpulan dari hasil penelitian ini di jelaskan pada bab kelima ini. Selain itu saran dari hasil penelitian ini akan dipaparkan dalam bab kelima ini terkait dengan pihak-pihak yang berkepentingan pada penelitian ini. Kemudian guna menambah bahan penelitian selanjutnya penulis juga memaparkan mengenai kekurangan dari hasil penelitian ini tentang faktor yang mempengaruhi minat mahasiswa UIN Sunan Kalijaga Untuk membuka rekening tabungan haji di bank syariah.

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Analisis data yang sudah dilakukan menjadi dasar hasil kesimpulan penulis sebagai berikut:

1. Terdapat hasil pengaruh positif dan signifikan antara sikap terhadap minat mahasiswa untuk memulai membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Sehingga terdapat pengaruh antara sikap terhadap minat mahasiswa untuk membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Oleh karena itu hipotesis 1 diterima.
2. Tidak terdapat pengaruh positif dan signifikan antara norma subjektif terhadap minat mahasiswa membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Sehingga tidak terdapat pengaruh antara norma subjektif terhadap minat mahasiswa membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Oleh karena itu hipotesis 2 ditolak.
3. Terdapat pengaruh positif dan signifikan antara kontrol perilaku persepsian terhadap minat mahasiswa membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Sehingga terdapat pengaruh antara kontrol perilaku persepsian terhadap minat mahasiswa membuka rekening tabungan haji di bank syariah. Oleh karena itu hipotesis 3 diterima.



## B. Saran

Saran yang dapat diberikan untuk meningkatkan sikap, norma subjektif, kontrol perilaku persepsian, dan minat pada mahasiswa UIN Sunan Kalijaga untuk membuka rekening tabungan haji di bank syariah yaitu:

### 1. Perbankan Syariah

Perbankan syariah diharapkan dapat meningkatkan pemasarannya di segmen mahasiswa untuk tabungan haji, karena di Indonesia sendiri waktu tunggu haji cukup lama, oleh karena itu sebagai mahasiswa yang masih berusia muda dapat merencanakan ibadah hajinya dan mempercayakan bank syariah sebagai mitranya. Selain itu perbankan syariah bisa memberikan testimoni nasabah tabungan haji, sehingga calon nasabah bisa tertarik dengan tabungan haji, hal ini dapat dilihat dari hasil penelitian dimana norma subjektif kurang berpengaruh secara positif dimana lingkungan sosial sekitar kurang memberikan tekanan. Hal ini bisa dicoba bank syariah, karena testimony maupun review/penilaian sangatlah berpengaruh akan kelangsungan suatu produk jasa.

### 2. Bagi penelitian selanjutnya

Penelitian selanjutnya diharapkan dapat menambah jumlah responden, pertanyaan, dengan parameter yang lebih kuat untuk memberikan hasil yang lebih baik. Selain itu, penelitian selanjutnya dapat menambahkan

bentuk variabel untuk memberikan informasi yang lebih detail untuk produk tabungan haji di bank syariah



## DAFTAR PUSTAKA

- Adi, F., Sumarwan, U., & Fahmi, I. (2017). Pengaruh Faktor Sikap, Norma Subjektif, Demografi, Sosio Ekonomi serta Literasi Keuangan Syariah dan Konvensional terhadap Minat Berwirausaha pada Mahasiswa. *Jurnal Al Muzara'ah Vol. 5 No 1* .
- Ajzen, I. (2005). *Attitudes, Personality and Behavior*. New York: Open University Press.
- Andespa, R. (2017). FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI MINAT NASABAH DALAM MENABUNG DI BANK SYARIAH . *Al Masraf : Jurnal Lembaga Keuangan dan Perbankan -Volume 2, Nomor 1, Januari-Juni* , 43-57.
- Anggelina, J., & Japrianto, E. (2014). Analisis Pengaruh Sikap, Subjective Norm dan Perceived Behavioral Control Terhadap Purchase Intention Pelanggan SOGO Departemen Store di Tanjung Plaza Surabaya. *Jurnal Strategi Pemasaran, 2* , 1-7.
- Anggraini, N. F. (2018). Analisa Pengaruh Theory Of Planned Behavior Terhadap Niat Beli Makanan Halal Pada Masyarakat Surakarta. *Skripsi Institus Agama Islam Negeri Surakarta* .
- Anto, H. (2003). *Pengantar Ekonomi Mikro Islami*. Yogyakarta: Ekonesia.
- Arifah, N. (2018). PENGARUH PENGETAHUAN, KEPERCAYAAN, DAN SIKAP ANGGOTA TERHDAP KEPUTUSAN MENABUNG DI BMT ( Studi Kasus Di BMT Syamil Ampel Boyolali). 25.
- Arikunto, S. (2002). *Prosedur Penelitian Suatu Pendekan Praktek*. Jakarta: Rineka Cipta.
- Azwar, S. (2011). *Sikap dan Perilaku dalam: Sikap Manusia Teori dan Pengukurannya ed*. Yogyakarta: Pustaka Pelajar.
- Bawono, A. (2006). *Multivariate Analysis dengan SPSS*. Salatiga: STAIN Salatiga Press.
- Chunaini, S. (2008). *Penyelenggaraan Haji Era Reformasi: Analisis Internal Kebijakan Publik Departemen Agama*. Jakarta: Pustaka Alvabet.
- Desiana, Susilowati, D., & Putri, N. K. (2018). Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Nasabah Untuk Menggunakan Jasa Perbankan Syariah di Kota Tasikmalaya. *Akuntabilitas : Jurnal Ilmu Akuntansi* , 23-34.

- Dewi, R. A. (2018). Pengaruh Pendapatan, Religiusitas, dan Daftar Tunggu Haji Terhadap Minat Santri Untuk Menabung Tabungan Haji Dengan Pendekatan Theory of Planned Behavior (Studi Kasus Pondok Pesantren Wahid Hasyim Condong Catur Sleman). *Skripsi* .
- Dharmmesta, B. S. (1998). THEORY OF PLANNED BEHAVIOR DALAM PENELITIAN SIKAP, NIAT DAN PERILAKU KONSUMEN. *KELOLA No. 18/VII* , 85-103.
- Fajriyah, N. (2013). Pengaruh Promosi, Reputasi, dan Lokasi Strategis Terhadap Keputusan Nasabah Menggunakan Produk Tabungan Haji Bank Mandiri Kcp Tangerang Bintaro Sektor III (Skripsi program Sarjana Ekonomi UIN Syarif Hidayatullah, Jakarta).
- Ghozali, I. (2001). *Aplikasi Analisis dengan Program SPSS*. Semarang: Undip.
- Hameed, I., Waris, I., & Haq, M. A. (2018). Predicting eco-conscious consumer behavior using theory of planned behavior in Pakistan. *Springer* .
- Idak. (2018). *PENGARUH MOTIVASI, PERSEPSI DAN SIKAP NASABAH TERHADAP KEPUTUSAN NASABAH MENABUNG DI PT. BANK RAKYAT INDONESIA (Persero), Tbk. UNIT BARAKA KABUPATEN ENREKANG*. Makassar: Skripsi UIN Alauddin .
- Idris, & Kasmoo, A. B. (2017). Pengaruh Sikap, Norma Subjektif dan Persepsi Kontrol Perilaku Terhadap Minat Kepemilikan Kartu Kredit. *Jurna Manajemen Bisnis Indonesia Vol.4 Nomor 3* , 306-332.
- Jogiyanto. (2007). *Sistem Informasi Keprilakuan*. Yogyakarta: ANDI.
- Judge, M., Warren-Myers, G., & Paladino, A. (2019). Using The Theory of Planned Behaviour to Predict Intentions to Purchase Sustainable Housing. *Journal of Cleaner Production* , 259-267.
- Khafiyah, N. N. (2019). Pengaruh Persepsi Mahasiswa Mengenai Uang Elektronik Terhadap Minat Menggunakan Aplikasi OVO. *Skripsi UIN Syarif Hidayatullah Jakarta* .
- Moenir. (2002). *Manajemen Pelayanan Umum Di Indonesia*. Jakarta: Bumi Aksara.
- Muhammad. (2014). *Manajemen Keuangan Syariah*. Yogyakarta: UPP STIM YKPN.
- Naashir, M. (2016). Pengaruh Motivasi, Persepsi dan Sikap Konsumen Terhadap Keputusan Pembelian Sepeda Motor Pada Dealer Honda Astra Motor Palur. *Jurnal Studi Manajemen & Organisasi* , 80-87.

- Oktarini, E. (2016). Faktor-faktor yang Mempengaruhi Keputusan Nasabah Membuka Tabungan Haji di Bank Muamalat Indonesia Cabang Sungailiat. *STUDIA, Vol. 1 No. 1* .
- page/universitas/60-Visi-misi-tujuan*. (2019). Retrieved November 15, 2020, from <https://uin-suka.ac.id/>: <https://uin-suka.ac.id/id/page/universitas/60-Visi-misi-tujuan>
- Pahlevi, T. J. (2016). Tinjauan Yuridis Terhadap Penggunaan Dana Talangan Haji Menurut Hukum Islam Dikaitkan dengan Undang-Undang Nomor 34 Tahun 2009. *Thesis UNPAS* .
- Permata, A. I., Nugroho, M. R., Handoyo, E. S., & Kusuma, I. A. (2017). FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI PEMILIHAN BANK PADA GENERASI MILENIAL DI JABODETABEK.
- Prasmawati, E. (2010). STUDI TENTANG NILAI PELANGGAN DENGAN POSITIVE WORDS OF MOUTH PADA PENGGUNA MOTOR YAMAHA DI SEMARANG. *Tesis Program Studi Magister Manajemen* .
- Prihanto, H. (2017). Analisis Terhadap Faktor-faktor yang Memengaruhi Masyarakat Untuk Menabung di Bank Syariah. *Provita Volume 10. No. 1* , 1-22.
- Priyatno, D. (2008). *Mandiri Belajar SPSS*. Yogyakarta: Mediacom.
- Putri, A. A. (2018). *Analisis Pengaruh Sikap Generasi Milenial Terhadap Minat Beli Online Pada Situs Jejaring Sosial*. Tesis. Program Magister Manajemen UII.
- Ramdhani, N. (2011). Penyusunan Alat Pengukur Berbasis Theory of Planned Behavior. *BULETIN PSIKOLOGI VOLUME 9, NO. 2* , 55-69.
- Ritonga, H. D., & Erlinda, V. (2013). Analisis Faktor - Faktor yang Mempengaruhi Pemilihan Nasabah Tabungan Haji (studi kasus : Peserta Bimbingan Manasik Haji Azizah Kec. Mrdan Johor) . *Jurnal Ekonomi dan Keuangan Vol. 1, No.3* .
- Sekaran, U., & Bougie, R. (2017). *Metode Penelitian Untuk Bisnis*. Jakarta: Salemba Empat.
- Seni, N. N., & Ratnadi, N. M. (2017). Theory Of Planned Behavior Untuk Memprediksi Niat Berinvestasi. *E-Jurnal Ekonomi dan Bisnis Universitas Udayana 6.12* , 4043-4068.
- Sjahdeini, S. R. (2007). *Perbankan Islam*. Jakarta: PT Pustaka Utama Grafiti.
- Sugianto, R. V., & Brahmana, R. k. (2018). Pengaruh Self-Congruity, Curiosity, dan Shopping Well-being Terhadap Pola Konsumsi Fast Fashion pada Generasi Millennial di Surabaya. *AGORA Vol. 6, No. 1* , 1-6.

- Sugiyono. (2006). *Metode Penelitian Bisnis*. Bandung: Alfabeta.
- Sujarweni, V. (2015). *Metodologi Penelitian Bisnis & Ekonomi*. Yogyakarta: PUSTAKABARUPRESS.
- Sumaryono. (2016). PENGUJIAN PENGARUH THEORY OF PLANNED BEHAVIOR DAN TINGKAT PEMAHAMAN MENGENAI CHARTERED ACCOUNTANT (Studi Kasus pada Mahasiswa Akuntansi Angkatan 2012 dan 2013). *Skripsi*, UNY.
- Supriyanto. (2009). *Metodologi Riset Bisnis*. Jakarta: Indeks.
- Tilawaty, F. (2018). Pengaruh Manfaat, Kemudahan, Norma Subyektif, dan Kontrol Perilaku Terhadap Minat Menggunakan Uang Elektronik di Kota Depok. *Skripsi UIN Syarif Hidayatullah Jakarta*.
- Ulfah, M. (2018). Analisis Faktor Yang Mempengaruhi Intensi Masyarakat Terhadap Bantuan Hidup Dasar (BHD) Pada Korban Kecelakaan Lalu Lintas Berdasarkan Theory Of Planned Behavior (TPB). *Skripsi*.
- Umar, H. (2011). *Metode Penelitian untuk Skripsi dan Tesis Bisnis*. Jakarta: Rajawali Press.
- Wahyudin, Wulandari, S. Z., & Pradisti, L. (2018). Analisis Intensi Membayar Zakat Berdasarkan Planned Behaviour Approach (Studi pada Lazis Baitul Arqam Purwokerto). *Jurnal Ekonomi, Bisnis, dan Akuntansi (JEBA) Volume 20 Nomor 4*.
- Winkel, W. (1999). *Psikologi Pengajaran*. Jakarta: Grasindo.
- Yudha, E. C., Rohman, F., & Sumiati. (2015). Pengaruh Sikap, Norma Subyektif, Kontrol Keperilakuan dan Kepercayaan Nasabah terhadap Niat Membeli Kembali Polis Asuransi Kerugian (Studi pada PT Asuransi Jasa Indonesia (Persero) Cabang Surabaya Korporasi). *Jurnal Aplikasi Manajemen*, 673-681.

## LAMPIRAN

### Lampiran 1

Kuisisioner Penelitian

Analisis Minat Mahasiswa Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah Dengan Pendekatan Theory Of Planned Behavior

Assalamualaikum Wr. Wb

Perkenalkan Saya Rahmat Bahaul Muttaqin Mahasiswa Prodi Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi & Bisnis Islam Uin Sunan Kalijaga Yogyakarta. Mengajak Teman-Teman Untuk Berpartisipasi Menjadi Responden Dalam Penelitian Saya Berjudul "Analisis Minat Mahasiswa Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah Dengan Pendekatan Theory Of Planned Behavior" Sebagai Salah Satu Syarat Pemenuhan Data Skripsi Tugas Akhir Perkuliahan.

Data Yang Teman-Teman Berikan Akan Saya Jaga Kerahasiaannya Sebagai Bagian Dari Kode Etik Penelitian.

Saya Mohon Bantuan Dari Teman-Teman Untuk Berkenan Mengisi Kuisisioner Berikut. Semoga Menjadi Amal Jariah Ilmu Yang Bermanfaat.

Terimakasih

Wassalamualaikum Wr Wb

Profil Responden

Email : ...

Nama : ...

Usia :

- a. 15 – 20 Tahun
- b. 21 – 25 Tahun

- c. 26 – 30 Tahun
- d. >30 Tahun

Jenis Kelamin :

- a. Laki-Laki
- b. Perempuan

Fakultas:

- a. Adab Dan Ilmu Budaya
- b. Dakwah Dan Komunikasi
- c. Syariah Dan Hukum
- d. Ilmu Tarbiyah Dan Keguruan
- e. Ushuluddin Dan Pemikiran Islam
- f. Sains Dan Teknologi
- g. Ilmu Sosial Dan Humaniora
- h. Ekonomi Dan Bisnis Islam
- i. Pascasarjana

Pendapatan / Uang Bulanan

- a. Rp 0 - 1.000.000
- b. Rp 1.000.001 - 2.000.000
- c. Rp 2.000.001 - 3.000.000
- d. Rp 3.000.001 - 4.000.000
- e. > Rp 4.000.000

Sudah Punya Rekening Tabungan Di Bank Syariah?

- a. Sudah
- b. Belum

Sudah Punya Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah?



- a. Sudah
- b. Belum

Salah Satu Hal Yang Mendasari Penelitian Ini Adalah Semakin Lamanya Waktu Tunggu Untuk Ibadah Haji Di Indonesia Yang Rata-Rata Lebih Dari 20tahun Kedepan. Melihat Hal Ini Apakah Mahasiswa Uin Sunan Kalijaga Memiliki Niatan Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji, Guna Mempersiapkan Ibadah Dimasa Yang Akan Datang.

Dalam Hal Ini Bank Syariah Pada Salah Satu Produknya Adalah Tabungan Haji Yang Resmi Dan Terpercaya Untuk Menjadi Penyimpan Tabungan Nasabah Dimasa Yang Akan Datang.

-

Petunjuk Pengisian:

1. Mohon Untuk Dibaca Dan Dicermati Setiap Pernyataan Dan Berilah Satu Jawaban Yang Dinilai Paling Sesuai
2. Jawaban Dalam Skala 1 - 4 Yang Bermakna:
  - (1) Sangat Tidak Setuju (Sts)
  - (2) Tidak Setuju (Ts)
  - (3) Setuju (S)
  - (4) Sangat Setuju (Ss)
3. Setiap Pernyataan Hanya Membutuhkan Satu Jawaban Pernyataan Saja.
4. Mohon Untuk Memberikan Jawaban Yang Sebenarnya, Karena Tidak Mempengaruhi Anda Sebagai Mahasiswa
5. Jawaban Dari Pernyataan Teman/Sahabat/ Saudara Akan Dijaga Kerahasiaanya Dalam Penelitian Ini

## Sikap

No	Pernyataan	Pilihan Jawaban			
		Sts	Ts	S	Ss
1	Saya Berusaha Mencari Tahu Informasi Mengenai Tabungan Haji Di Bank Syariah				
2	Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah Hal Ini Akan Meningkatkan Semangat Ibadah Saya				
3	Membuka Rekening Tabungan Haji Akan Menumbuhkan Semangat Menabung Saya				
4	Saya Selalu Menabung Untuk Keinginan Saya Dimasa Yang Akan Datang				
5	Tabungan Haji Akan Menjadi Tabungan Jangka Panjang Saya				
6	Tabungan Haji Akan Memberi Saya Jaminan Untuk Beribadah Haji Di Masa Yang Akan Datang				

## Norma Subjektif

No	Pernyataan	Pilihan Jawaban			
		Sts	Ts	S	Ss
1	Keluarga Saya Menyarankan Saya Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
2	Saya Menerima Saran Keluarga Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
3	Teman-Teman Saya Menyarankan Saya Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
4	Saya Menerima Saran Badan Pengelola Keuangan Haji (Bpkh) Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
5	Dosen Saya Menyarankan Saya Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
6	Saya Menerima Saran Dosen Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
7	Identitas Saya Sebagai Alumni Uin Dimasa Yang Akan Datang Membuat Semakin Yakin Akan Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				

### Kontrol Perilaku Persepsian

No	Pernyataan	Pilihan Jawaban			
		Sts	Ts	S	Ss
1	Saya Yakin Bahwa Saya Akan Menggunakan Jasa Bank Syariah Untuk Menabung Tabungan Haji				
2	Saya Yakin Akan Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah Meskipun Waktu Tunggu Haji Masih Lama				
3	Saya Yakin Dan Mampu Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
4	Membuka Rekening Tabungan Haji Sangat Mudah				
5	Membuka Rekening Tabungan Haji Sepenuhnya Berada Dalam Kendali Saya				
6	Saya Memiliki Pengetahuan Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				

### Minat

No	Pernyataan	Pilihan Jawaban			
		Sts	Ts	S	Ss
1	Saya Memiliki Keinginan Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
2	Saya Memiliki Rencana Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
3	Kemungkinan Saya Akan Membuka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah				
4	Saya Memprediksi Saya Akan Membuka Rekening Tabungan Haji Di Masa Depan				
5	Saya Berencana Untuk Membuka Rekening Tabungan Haji Untuk Diri Saya				

## Lampiran 2

Transkrip Wawancara

Responden

Nama : Rezaldy N. A

Sebagai : Mahasiswa Uin Sunan Kalijaga Yogyakarta

Hari/Tanggal Wawancara : Minggu, 9 Desember 2020

Peneliti	Assalamualaikum Dengan Mas Eza
Narasumber	Walaikumsalam, Iya Dengan Saya Sendiri, Bagaimana Mas Rahmat?
Peneliti	Mas Eza Benar Sebagai Mahasiswa Uin Jogja Ya..
Narasumber	Iya Benar Saya Masih Mahasiswa
Peneliti	Oke.. Dari Fakultas Apa Eza?
Narasumber	Saya Dari Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam Prodi Perbankan Syariah
Peneliti	..Oo Jadi Udah Ga Asing Lagi Ya Sama Bank Syariah Dan Produk Produknya, Pasti Udah Tau Kalo Di Bank Syariah Ada Produk Yang Namanya Tabungan Haji Kan
Narasumber	Sudah
Peneliti	Sebelumnya Mas Eza Udah Buka Rekening Tabungan Haji Belum?
Narasumber	Belum.,
Peneliti	Kalo Belum, Apakah Mas Eza Minat Kalo Suatu Saat Punya Kesempatan Untuk Buka Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah?
Narasumber	Sejujurnya Minat Itu Ada Untuk Buka Tabungan Haji
Peneliti	Kalo Minat Pasti Ada, Apakah Dari Keluarga Mas Eza Ada Dorongan Untuk Membukanya?
Narasumber	Dari Keluarga Sih Gaada
Peneliti	Ngga Ada Ya..??
Narasumber	Dari Keluarga Saya Membebaskan Saya Untuk Membuka Rekening, Tiada Tekanan Atau Suruhan Untuk Membuka Rekening Atau Suatu Produk Di Bank Syariah
Peneliti	Kalo Dari Lingkungan Kampus Gimana? Apakah Ada Dari Dosen Mas Eza Untuk Membuka Rekening Di Bank Syariah Gitu?
Narasumber	Untuk Menyuruh Secara Langsung Itu Tidak Ada, Secara Paksaan Tidak Ada Yang Menyuruh Untuk Memiliki Produk

	Tabungan Haji. Tapi Di Lingkungan Kampus Saya Itu Sering Banget Saya Masuk Ke Semacam Forum Yang Membahas Tentang Tabungan Haji Ini, Jadi Secara Tidak Langsung Mereka Ikut Mempromosikan Ini, Walaupun Tidak Menyuruh Secara Langsung Tetapi Dia Mempromosikan Ini Di Depan Saya. Jadi Saya Sudah Mulai Tau Tentang Tabungan Itu
Peneliti	Jadi Sebagian Pengetahuan Tantang Produk Tabungan Haji Mas Eza Dapatkan Ada Di Lingkungan Kampus Ya?
Narasumber	Sebagian Besar Ada Di Lingkungan Kampus
Peneliti	Nah.. Kalo Menurut Mas Eza Nih, Sebagai Mahasiswa Uin Nih Sebagai Kampus Islam, Menurut Mas Eza Perlu Ga Sih Mahasiswa Itu Memiliki Rekening Atau Tabungan Di Bank Syariah?
Narasumber	Menurut Saya Perlu, Karena Kan Sekarang Bank Syariah Itu Mulai Aktif Ya Kaya Memperlihatkan Memperlihatkan Keuntungan Atau Kelebihannya, Dan Saya Sebagai Mahasiswa Dengan <i>Background</i> Kampus Islam Yang Cukup Kuat Harusnya Bisa Mulai Dari Diri Kita Sendiri Gitu Untuk Menggunakan Karena Dengan Kita Menggunakan Orang-Orang Akan Percaya Gitu, Jadi Ya Kita Harus Memulai Memakai Produk Bank Syariah
Peneliti	Kalo Menurut Mas Eza Nih, Kenapa Mahasiswa Masih Banyak Yang Belum Mau Buka Rekening Tabungan Haji?
Narasumber	Ya Karena Mereka Banyak Yang Belum Tau, Karena Produk Ini Masih Kalah Dengan Produk Investasi Yang Lain, Dan Banyak Mahasiswa Itu Lebih Memilih Untuk Investasi Di Bidang Yang Lain. Padahal Produk Ini Sangat Membantu Mereka Kedepanya Apabila Ingin Beribadah Haji, Dan Memang Produk Ini Kalah Tenar Kurang Sosialisasi Sehingga Kurang Diketahui Mahasiswa
Peneliti	Disisi Lain Adakah Pengaruh Atau Tekanan Dari Lembaga Lain Selain Bank? Seperti Bpkh?
Narasumber	Sejauh Ini Tidak Ada Ya, Tapi Kalo Dari Pihak Bank Syariah Ada, Kadang Saya Menemui Brosur Di Bank Syariah Sendiri
Peneliti	Baiklah Mas Eza, Terimakasih Banyak Atas Waktunya, Wassalamualaikum
Narasumber	Okke Ul. Waalaikumsalam

Transkrip Wawancara via Whatsapp

Kamis, 28/01/2021

Narasumber Jimmy Mahasiswa UIN Sunan Kalijaga

Saya	nah kamukan salah satu repondenku, boleh kan ta wawancara via wa aja
Narasumber	Iya gpp
Saya	Oke, lagi ga sibuk kan?
Narasumber	Lgi rebahan aja nih
Saya	Oke, Kalo dari keluarga apakah ada saran untuk membuka rekening tabungan haji ?
Narasumber	Tidak ada
Saya	Kalo dari keluarga apakah sudah ada yang memiliki tabungan haji?
Narasumber	Belum
Saya	Terus, pernah ga sih lingkungan sekitarmu mendorong buat kesana?
Narasumber	Belum pernah, aku merasa terdorong pas sudah di jogja
Saya	Apakah karena lingkungan skitar, atau karena pas di jogja sudah punya pendapatan untuk kemudian tertarik untuk itu?
Narasumber	Iya ketika sudah punya pendapatan jdi tertarik untuk buka rekening
Saya	Terus untuk lembaga yang berkaitan dengan haji, seperti bpkh, apakah ini menjadi salah satu faktor pendorong?
Narasumber	Tidak
Saya	Faktor pendorong dari lingkungan kampus, seperti dosen apakah ada?
Narasumber	Tidak ada
Saya	Terakhir, apakah identitas sebagai mahasiswa uin dimasa depan, hal ini menjadi pemberi dorongan positif terhadap hal tersebut?
Narasumber	Sepertinya akan mendorong
Saya	Baik Jim, terimakasih ya
Narasumber	Siap ul

Kamis, 28/01/2021

Narasumber Sherlin Mahasiswa UIN Sunan Kalijaga

Saya	Sedikit mengingatkan, penelitianku kan tentang minat mahasiswa membuka rekening tabungan haji di bank syariah, nah apakah dari keluarga Mba Sherlin sendiri ada yang pernah untuk menyuruh membuka rekening tersebut?
Narasumber	Belum pernah mas
Saya	Oke.. dari keluarga sendiri apakah orang tua sudah ada yang punya rekening tabungan haji tersebut?
Narasumber	Belum mas bahaul
Saya	Terus, pernah ga si lingkungan sekitarmu ada yang mendorong atau mempengaruhi buat kesana?
Narasumber	Sejauh ini belum ada mas bahaul
Saya	Lalu bagaimana dengan lingkungan kampus uin? apakah memiliki pengaruh kesana?
Narasumber	Iyaa, semenjak kuliah di uin saya sendiri baru tau rekening haji dan ada yang mendorong untuk itu mas
Saya	Semenjak kuliah bagaimana dengan keuangan mba sherlin sendiri, apakah menyisihkan untuk ditabung? atau di investasikan ?
Narasumber	Ditabung mas
Saya	Oke, apakah dari lingkungan kampus seperti dosen ada yang menyarankan untuk menabung di bank syariah?
Narasumber	Ada mas
Saya	seperti apa beliau mendorong anda? apakah saran?
Narasumber	Iyaa beliau menyarankan untuk menabung di bank syariah mas
Saya	Baik mba, untuk lebih spesifiknya belum ya untuk tabungan haji seperti itu, Apakah dosen itu pengguna bank syariah juga? setau anda?
Narasumber	Iyaa belum mas, Iyaa mas setau saya beliau memakai bank syariah
Saya	Baik mba, sebelumnya terimakasih ya
Narasumber	Iya mas sama2 ya

### Lampiran 3

#### Data Karakteristik Responden

Usia	Jenis Kelamin	Fakultas	Pendapatan / Uang Bulanan	Sudah Punya Rekening Tabungan Di Bank Syariah?	Sudah Punya Rekening Tabungan Haji Di Bank Syariah?
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 2.000.001 - 3.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 2.000.001 - 3.000.000	Sudah	Sudah
21 - 25 Tahun	Perempuan	Dakwah Dan Komunikasi	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ilmu Sosial Dan Humaniora	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ilmu Tarbiyah Dan Keguruan	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum



15 - 20 Tahun	Perempuan	Ilmu Sosial Dan Humaniora	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Sudah

21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ilmu Sosial Dan Humaniora	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum

15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 2.000.001 - 3.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Sains Dan Teknologi	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Sudah
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 2.000.001 - 3.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum

15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Sudah
15 - 20 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Sudah
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Syariah Dan Hukum	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Dakwah Dan Komunikasi	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Sains Dan Teknologi	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Sains Dan Teknologi	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum

21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Sains Dan Teknologi	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Adab Dan Ilmu Budaya	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Sains Dan Teknologi	Rp 2.000.001 - 3.000.000	Sudah	Sudah
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum

15 - 20 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Ushuluddin Dan Pemikiran Islam	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum

21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Pascasarjana	Rp 2.000.001 - 3.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Pascasarjana	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Pascasarjana	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Sudah
21 - 25 Tahun	Perempuan	Dakwah Dan Komunikasi	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Ushuluddin Dan Pemikiran Islam	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum

21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Pascasarjana	Rp 2.000.001 - 3.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Perempuan	Pascasarjana	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Pascasarjana	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Sudah
21 - 25 Tahun	Perempuan	Dakwah Dan Komunikasi	Rp 0 - 1.000.000	Belum	Belum
21 - 25 Tahun	Laki-Laki	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 1.000.001 - 2.000.000	Sudah	Belum
15 - 20 Tahun	Perempuan	Ekonomi Dan Bisnis Islam	Rp 0 - 1.000.000	Sudah	Belum



DATA ORIGINAL

No	PS 1	PS 2	PS 3	PS 4	PS 5	PS 6	PNS 1	PNS 2	PNS 3	PNS 4	PNS 5	PNS 6	PNS 7	PKP 1	PKP 2	PKP 3	PKP 4	PKP 5	PKP 6	PM 1	PM 2	PM 3	PM 4	PM 5
1	3	3	4	3	3	3	4	4	2	2	3	3	4	3	3	4	4	4	3	4	4	3	3	4
2	3	3	4	4	4	4	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	3	4	4
3	3	3	4	4	4	4	2	2	2	2	3	3	3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	3	4
4	4	3	4	4	4	4	4	4	2	2	2	2	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
5	3	3	4	4	4	4	1	2	2	2	3	3	4	3	4	3	3	4	2	4	4	4	4	4
6	4	4	4	4	4	4	3	3	2	3	3	3	4	4	4	4	3	4	4	4	3	3	4	4
7	2	3	3	3	2	3	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	3	2	2	2	2	2	2
8	3	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	3	4	3	4	4	4	4	4	4	3
9	3	4	3	3	3	4	3	4	3	4	2	2	4	4	3	3	3	4	3	3	3	3	4	3
10	4	4	4	4	4	4	3	4	2	3	2	3	3	3	3	4	3	4	3	4	4	4	4	4
11	2	2	2	3	2	3	1	1	1	1	1	1	2	2	2	3	2	2	2	2	2	2	2	2
12	3	4	4	3	4	4	3	4	2	2	2	2	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4
13	3	2	1	3	2	1	1	1	2	2	3	3	2	2	3	2	2	3	3	1	1	1	1	1
14	3	4	4	4	3	4	2	2	2	2	2	2	3	3	3	4	3	3	2	3	3	3	4	4
15	2	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	2	2	2	3	3	3
16	3	2	3	3	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	4	4
17	3	2	3	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	2	3	3	3	3	3
18	3	3	3	4	3	3	2	3	3	2	1	1	2	3	1	2	4	4	4	2	2	2	2	2

19	4	1	4	4	4	4	2	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	1	4	4	3	3	1
20	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	2	3	3	3	3
21	2	2	2	4	3	2	2	2	3	3	2	2	2	2	2	3	2	2	2	2	2	2	2	2
22	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3
23	3	3	4	4	4	4	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
24	4	4	3	4	4	4	2	1	1	1	1	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
25	2	3	3	2	2	2	1	2	3	1	1	2	2	2	2	3	3	2	2	2	2	2	2	4
26	3	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	4	4	4	4
27	2	1	3	4	3	2	3	3	3	3	4	3	2	2	1	1	3	4	1	1	2	2	2	1
28	3	3	3	4	3	3	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3
29	4	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
30	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1	4	1	1	1	2	2	1	2
31	3	2	3	3	3	3	3	2	3	3	2	3	3	4	3	3	2	3	1	3	3	2	3	3
32	3	3	3	3	3	3	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3
33	3	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	3	3	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3
34	1	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
35	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	4	4	4	3	3	3	3	4
36	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4
37	2	3	2	4	2	2	2	3	2	1	1	1	2	4	2	4	2	2	4	4	4	4	4	4
38	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	2	2	2	2	2	3	2	2	2	2	2	2	3
39	3	4	3	3	3	4	3	4	3	4	2	2	4	4	3	3	3	4	3	3	3	4	4	3

40	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3
41	3	4	3	3	3	4	2	3	1	1	1	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
42	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	3	3	3	3	3	4	3
43	3	3	4	4	4	4	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	3	4	4
44	4	4	3	2	2	3	3	4	4	3	3	3	2	4	4	3	2	3	1	4	3	3	4	3
45	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	4	4	3	4	4	3	2	4	4	4	4	4
46	2	3	3	2	3	3	2	3	2	2	2	2	2	3	3	3	2	2	2	3	3	3	3	3
47	3	3	4	4	4	4	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	3	4	4
48	3	3	3	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	4
49	3	3	2	4	3	3	2	2	1	2	3	2	2	3	3	4	4	3	4	4	3	3	3	4
50	3	4	4	3	4	4	2	2	3	3	4	4	4	4	4	3	3	3	1	4	4	4	4	4
51	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3
52	3	3	3	3	3	3	3	2	3	2	3	2	2	3	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3
53	3	3	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	4	4	4
54	3	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	2	4	3	3	3	4
55	3	4	4	4	4	3	3	3	1	1	2	2	3	3	3	3	4	3	4	4	4	4	4	4
56	4	4	4	3	4	4	2	2	2	2	1	1	1	3	4	2	3	3	3	3	3	3	3	3
57	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	4	4
58	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
59	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
60	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	4

61	3	4	4	3	3	4	2	3	3	2	2	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	
62	3	3	3	4	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	3	3
63	2	1	2	4	4	4	3	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
64	3	3	4	4	4	4	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3
65	3	3	4	4	4	4	2	3	3	3	2	3	3	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4
66	3	3	3	4	3	3	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3
67	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
68	3	3	4	4	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	2	3	3	3	4
69	3	3	2	3	2	3	2	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2	2	3
70	3	3	3	4	4	4	4	4	3	3	2	2	2	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4
71	2	2	3	4	3	3	1	1	1	1	2	1	2	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3
72	3	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4
73	3	4	4	3	4	4	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	4	4
74	4	3	4	2	4	4	2	2	2	2	2	2	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	4	2
75	3	3	3	2	2	3	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
76	3	2	2	3	3	4	2	2	2	2	2	2	1	4	3	3	4	3	3	3	2	2	3	2
77	3	2	3	4	3	4	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3
78	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
79	4	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
80	4	4	4	4	4	2	3	3	4	3	3	3	4	3	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4
81	3	2	3	4	3	3	2	2	2	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3

82	2	3	3	4	3	3	2	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
83	4	4	4	4	4	4	3	3	4	3	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
84	4	4	4	4	4	4	3	3	2	2	4	3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4
85	4	4	4	3	4	4	4	4	2	2	2	2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
86	3	3	3	4	4	4	3	3	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
87	2	3	2	3	4	3	2	3	4	3	2	4	2	2	2	2	2	2	2	3	3	3	2	3
88	4	4	4	4	4	2	3	3	4	3	3	3	4	3	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4
89	3	3	3	4	4	4	3	3	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
90	3	2	3	3	3	3	2	2	2	2	3	3	3	2	2	2	3	3	3	4	3	3	3	4
91	4	4	3	4	4	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4
92	1	1	2	4	2	2	2	2	3	2	2	2	1	1	1	4	2	4	4	1	2	2	2	2
93	3	3	3	4	4	4	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4
94	2	2	3	3	4	4	2	2	1	1	2	2	3	4	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3
95	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3
96	3	3	4	4	4	4	2	2	4	3	3	3	3	4	3	4	4	3	4	3	3	4	4	4
97	1	1	1	3	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2	2	2	2	1
98	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3
99	4	1	3	2	3	3	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3
100	3	2	2	4	3	3	2	3	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3
101	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2	3	2	3	3	2	3	3	3

10 2	3	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	2	3	3	4	4	4
10 3	3	3	3	4	4	4	3	3	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
10 4	2	3	2	3	4	3	2	3	4	3	2	4	2	2	2	2	2	2	2	3	3	3	2	3	
10 5	4	4	4	4	4	2	3	3	4	3	3	3	4	3	4	4	4	4	2	4	4	4	4	4	
10 6	3	3	3	4	4	4	3	3	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	
10 7	3	2	3	3	3	3	2	2	2	2	3	3	3	2	2	2	3	3	3	4	3	3	3	4	
10 8	4	4	3	4	4	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	
10 9	1	1	2	4	2	2	2	2	3	2	2	2	1	1	1	4	2	4	4	1	2	2	2	2	
11 0	3	3	3	4	4	4	2	2	2	2	2	2	3	3	3	3	4	3	3	4	4	4	4	4	
11 1	2	2	3	3	4	4	2	2	1	1	2	2	3	4	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	
11 2	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	
11 3	3	3	4	4	4	4	2	2	4	3	3	3	3	4	3	4	4	3	4	3	3	4	4	4	
11 4	1	1	1	3	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2	2	2	2	1	
11 5	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	

116	4	1	3	2	3	3	1	1	1	1	1	1	1	3	3	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3	3
117	3	2	2	4	3	3	2	3	2	2	2	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	
118	3	3	2	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	2	3	2	3	3	2	3	3	3	
119	3	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	2	3	3	4	4	4	4	
120	3	3	3	4	4	4	3	3	3	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	
121	2	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	2	3	3	3	3	3	

**Total Nilai Indikator**

Indikator	Total	Indikator	Total	Indikator	Total	Indikator	Total
S1	359	NS1	305	KP1	377	M1	394
S2	355	NS2	318	KP2	371	M2	387
S3	382	NS3	313	KP3	388	M3	391
S4	419	NS4	306	KP4	389	M4	396
S5	402	NS5	313	KP5	386	M5	400
S6	399	NS6	318	KP6	346		
		NS7	359				

Lampiran

Hasil Olah Data SPSS Karakteristik Responden

A. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia

<b>USIA</b>					
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	15 - 20 Tahun	44	36,4	36,4	36,4
	21 - 25 Tahun	77	63,6	63,6	100,0
	Total	121	100,0	100,0	

B. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin

<b>JENIS_KELAMIN</b>					
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Laki-laki	53	43,8	43,8	43,8
	Perempuan	68	56,2	56,2	100,0
	Total	121	100,0	100,0	

C. Karakteristik Responden Berdasarkan Fakultas

<b>FAKULTAS</b>					
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	ADAB DAN ILMU BUDAYA	35	28,9	28,9	28,9
	DAKWAH DAN KOMUNIKASI	4	3,3	3,3	32,2
	SYARIAH DAN HUKUM	1	,8	,8	33,1
	ILMU TARBIYAH DAN KEGURUAN	1	,8	,8	33,9
	USHULUDDIN DAN PEMIKIRAN ISLAM	2	1,7	1,7	35,5
	SAINS DAN TEKNOLOGI	5	4,1	4,1	39,7
	ILMU SOSIAL DAN HUMANIORA	3	2,5	2,5	42,1
	EKONOMI DAN BISNIS ISLAM	64	52,9	52,9	95,0
	PASCASARJANA	6	5,0	5,0	100,0
	Total	121	100,0	100,0	



D. Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan / Uang Bulanan

<b>PENDAPATAN_UANG_BULANAN</b>					
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rp 0 - 1.000.000	82	67,8	67,8	67,8
	Rp 1.000.001 - 2.000.000	32	26,4	26,4	94,2
	Rp 2.000.001 - 3.000.000	7	5,8	5,8	100,0
	Total	121	100,0	100,0	

E. Karakteristik Responden Berdasarkan Kepemilikan Rekening di Bank Syariah

<b>REKENING_BANK_SYARIAH</b>					
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	SUDAH	82	67,8	67,8	67,8
	BELUM	39	32,2	32,2	100,0
	Total	121	100,0	100,0	

F. Karakteristik Responden Berdasarkan Kepemilikan Rekening Tabungan Haji

<b>REKENING_TABUNGAN_HAJI</b>					
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	SUDAH	8	6,6	6,6	6,6
	BELUM	113	93,4	93,4	100,0
	Total	121	100,0	100,0	

## Hasil Olah Data SPSS Jawaban Kuesioner Responden

### A. Uji Validitas

#### 1. Sikap

Correlations								
		SIKAP_X1P1	SIKAP_X1P2	SIKAP_X1P3	SIKAP_X1P4	SIKAP_X1P5	SIKAP_X1P6	X1
SIKAP_X1P1	Pearson Correlation	1	,516**	,575**	,168	,511**	,465**	,718**
	Sig. (2-tailed)		,000	,000	,065	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
SIKAP_X1P2	Pearson Correlation	,516**	1	,602**	,190*	,490**	,448**	,734**
	Sig. (2-tailed)	,000		,000	,036	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
SIKAP_X1P3	Pearson Correlation	,575**	,602**	1	,330**	,691**	,608**	,846**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
SIKAP_X1P4	Pearson Correlation	,168	,190*	,330**	1	,520**	,368**	,545**
	Sig. (2-tailed)	,065	,036	,000		,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
SIKAP_X1P5	Pearson Correlation	,511**	,490**	,691**	,520**	1	,727**	,869**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
SIKAP_X1P6	Pearson Correlation	,465**	,448**	,608**	,368**	,727**	1	,804**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000	,000		,000

	N	121	121	121	121	121	121	121
X1	Pearson Correlation	,718**	,734**	,846**	,545**	,869**	,804**	1
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	121	121	121	121	121	121	121
**. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).								
*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).								

## 2. Norma Subjektif

Correlations									
		NS_X2P1	NS_X2P2	NS_X2P3	NS_X2P4	NS_X2P5	NS_X2P6	NS_X2P7	X2
NS_X2P1	Pearson Correlation	1	,838**	,585**	,672**	,599**	,547**	,488**	,823**
	Sig. (2-tailed)		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121	121
NS_X2P2	Pearson Correlation	,838**	1	,616**	,676**	,501**	,550**	,487**	,813**
	Sig. (2-tailed)	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121	121
NS_X2P3	Pearson Correlation	,585**	,616**	1	,809**	,626**	,716**	,303**	,823**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000		,000	,000	,000	,001	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121	121
NS_X2P4	Pearson Correlation	,672**	,676**	,809**	1	,757**	,788**	,445**	,907**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121	121
NS_X2P5	Pearson Correlation	,599**	,501**	,626**	,757**	1	,849**	,472**	,845**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000		,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121	121
NS_X2P6	Pearson Correlation	,547**	,550**	,716**	,788**	,849**	1	,452**	,863**

	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121	121
NS_X2P7	Pearson Correlation	,488**	,487**	,303**	,445**	,472**	,452**	1	,631**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,001	,000	,000	,000		,000
	N	121	121	121	121	121	121	121	121
X2	Pearson Correlation	,823**	,813**	,823**	,907**	,845**	,863**	,631**	1
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	121	121	121	121	121	121	121	121

\*\* . Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

### 3. Kontrol Perilaku Persepsian

<b>Correlations</b>		KPP_X3P1	KPP_X3P2	KPP_X3P3	KPP_X3P4	KPP_X3P5	KPP_X3P6	X3
KPP_X3P1	Pearson Correlation	1	,718**	,611**	,472**	,396**	,330**	,761**
	Sig. (2-tailed)		,000	,000	,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
KPP_X3P2	Pearson Correlation	,718**	1	,667**	,493**	,481**	,305**	,796**
	Sig. (2-tailed)	,000		,000	,000	,000	,001	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
KPP_X3P3	Pearson Correlation	,611**	,667**	1	,455**	,556**	,518**	,831**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000		,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
KPP_X3P4	Pearson Correlation	,472**	,493**	,455**	1	,513**	,464**	,736**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000		,000	,000	,000

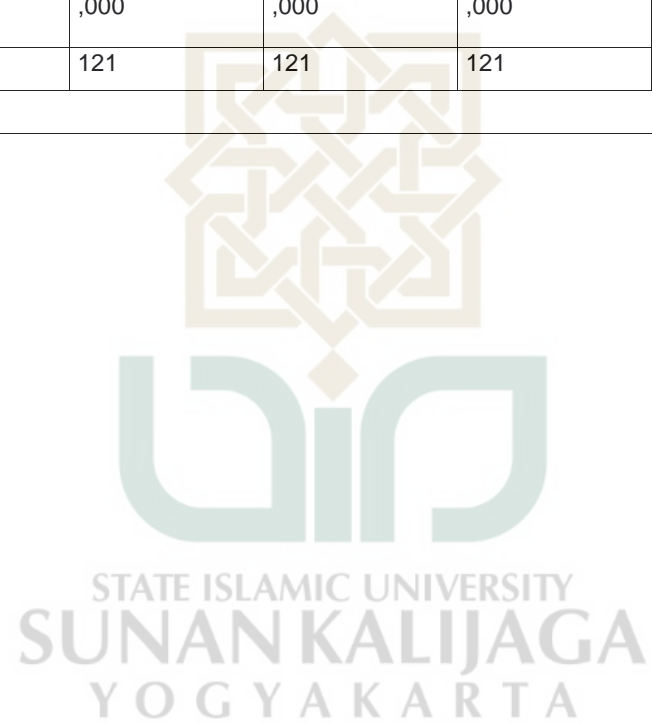
	N	121	121	121	121	121	121	121
KPP_X3P5	Pearson Correlation	,396**	,481**	,556**	,513**	1	,510**	,751**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000		,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
KPP_X3P6	Pearson Correlation	,330**	,305**	,518**	,464**	,510**	1	,702**
	Sig. (2-tailed)	,000	,001	,000	,000	,000		,000
	N	121	121	121	121	121	121	121
X3	Pearson Correlation	,761**	,796**	,831**	,736**	,751**	,702**	1
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	121	121	121	121	121	121	121

\*\* . Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

#### 4. Minat

Correlations							
		MINAT_Y1P1	MINAT_Y1P2	MINAT_Y1P3	MINAT_Y1P4	MINAT_Y1P5	Y
MINAT_Y1P1	Pearson Correlation	1	,879**	,769**	,812**	,716**	,922**
	Sig. (2-tailed)		,000	,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121
MINAT_Y1P2	Pearson Correlation	,879**	1	,847**	,803**	,676**	,925**
	Sig. (2-tailed)	,000		,000	,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121
MINAT_Y1P3	Pearson Correlation	,769**	,847**	1	,847**	,698**	,913**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000		,000	,000	,000
	N	121	121	121	121	121	121
MINAT_Y1P4	Pearson Correlation	,812**	,803**	,847**	1	,741**	,926**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000		,000	,000

	N	121	121	121	121	121	121
MINAT_Y1P5	Pearson Correlation	,716**	,676**	,698**	,741**	1	,850**
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000		,000
	N	121	121	121	121	121	121
Y	Pearson Correlation	,922**	,925**	,913**	,926**	,850**	1
	Sig. (2-tailed)	,000	,000	,000	,000	,000	
	N	121	121	121	121	121	121
**. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).							



## B. Uji Reliabilitas

### 1. Sikap

Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha	N of Items
,850	6

### 2. Norma Subjektif

Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha	N of Items
,917	7

## C. Uji Asumsi Klasik

### 1. Normalitas

One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test		
	Unstandardized Residual	
N		121
Normal Parameters <sup>a,b</sup>	Mean	,0000000
	Std. Deviation	1,90392227
Most Extreme Differences	Absolute	,080
	Positive	,063
	Negative	-,080
Test Statistic		,080
Asymp. Sig. (2-tailed)		,052 <sup>c</sup>
a. Test distribution is Normal.		
b. Calculated from data.		
c. Lilliefors Significance Correction.		

## 3. Kontrol Perilaku Persepsian

Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha	N of Items
,853	6

## 4. Minat

Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha	N of Items
,945	5

## 2. Uji Multikolinearitas

Coefficients <sup>a</sup>								
Model		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	Collinearity Statistics	
		B	Std. Error	Beta			Tolerance	VIF
1	(Constant)	,388	1,035		,375	,708		
	X1	,523	,085	,545	6,142	,000	,352	2,841
	X2	,041	,046	,059	,882	,380	,621	1,611
	X3	,275	,077	,288	3,582	,000	,430	2,325
a. Dependent Variable: Y								

## 3. Uji Heteroskedastisitas

Coefficients <sup>a</sup>						
Model		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
		B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	2,224	1,252		1,776	,078
	X1	,016	,103	,024	,160	,873
	X2	-,057	,056	-,118	-1,028	,306
	X3	-,096	,093	-,143	-1,034	,303
a. Dependent Variable: LNRes_2						



#### D. Regresi Linier Berganda

<b>Coefficients<sup>a</sup></b>						
Model		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
		B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	,388	1,035		,375	,708
	X1	,523	,085	,545	6,142	,000
	X2	,041	,046	,059	,882	,380
	X3	,275	,077	,288	3,582	,000

a. Dependent Variable: Y

#### E. Uji Hipotesis

##### 1. Uji Koefisien Determinasi

<b>Model Summary<sup>b</sup></b>				
Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	,822 <sup>a</sup>	,676	,667	1,928

a. Predictors: (Constant), X3, X2, X1  
b. Dependent Variable: Y

##### 2. Uji F

<b>ANOVA<sup>a</sup></b>						
Model		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	906,547	3	302,182	81,278	,000 <sup>b</sup>
	Residual	434,990	117	3,718		
	Total	1341,537	120			

a. Dependent Variable: Y  
b. Predictors: (Constant), X3, X2, X1

## Curriculum Vitae

### DAFTAR RIWAYAT HIDUP

#### INFORMASI PRIBADI

Nama : Rahmat Bahaul Muttaqin  
Jenis Kelamin : Laki-laki  
Agama : Islam  
Tempat Lahir : Kebumen  
Tanggal Lahir : 13 November 1997  
Kewarganegaraan : Indonesia  
Alamat Rumah : Dk. Gn. Krajan, 03/02 Soka, Poncowarno,  
Kebumen.  
Nomor Handphone : (+62)81915000498  
Alamat E-mail : rahmatbahaul22@gmail.com



#### RIWAYAT PENDIDIKAN

2004 - 2010 : SD Negeri Soka  
2010 - 2013 : SMP Negeri 1 Poncowarno  
2013 - 2016 : SMA Negeri 2 Kebumen  
2016 - Sekarang : Program Studi Perbankan Syariah, Fakultas  
Ekonomi dan Bisnis Islam, Universitas Islam  
Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta.

#### RIWAYAT PEKERJAAN

2019 - Sekarang : Sporti ID