

**ANALISIS IMPLEMENTASI SISTEM INFORMASI PENJUALAN  
DI PERUSAHAAN SKALA KECIL  
(Studi Kasus: CV. Metrolab Kudus)**

SKRIPSI

Untuk memenuhi sebagian persyaratan mencapai derajat Sarjana S-1

Program Studi Teknik Informatika



Diajukan oleh

**Anif Fitra Isfiyanto**

**08650059**

Kepada

**PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA**

**FAKULTAS SAINS DAN TEKNOLOGI**

**UIN SUNAN KALIJAGA**

**YOGYAKARTA**

**2013**

**ANALISIS IMPLEMENTASI SISTEM INFORMASI PENJUALAN  
DI PERUSAHAAN SKALA KECIL  
(Studi Kasus: CV. Metrolab Kudus)**

SKRIPSI

Untuk memenuhi sebagian persyaratan mencapai derajat Sarjana S-1

Program Studi Teknik Informatika



Diajukan oleh

**Anif Fitra Isfiyanto**

**08650059**

Kepada

**PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA  
FAKULTAS SAINS DAN TEKNOLOGI  
UIN SUNAN KALIJAGA  
YOGYAKARTA**

**2013**



Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga

FM-UINSK-BM-05-07/R0

**PENGESAHAN SKRIPSI/TUGAS AKHIR**

Nomor : UIN.02/D.ST/PP.01.1/1628/2013

Skripsi/Tugas Akhir dengan judul : Analisis Implementasi Sistem Informasi Penjualan di Perusahaan Skala Kecil (Studi Kasus : CV. Metrolab Kudus)

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :  
Nama : Anif Fitra Isfiyanto  
NIM : 08650059  
Telah dimunaqasyahkan pada : Rabu, 15 Mei 2013  
Nilai Munaqasyah : A / B  
Dan dinyatakan telah diterima oleh Fakultas Sains dan Teknologi UIN Sunan Kalijaga

**TIM MUNAQASYAH :**

Ketua Sidang

Agung Fatwanto, Ph.D  
NIP. 19770103 200501 1 003

Penguji I

M. Mustakim, M.T  
NIP.19790331 200501 1 004

Penguji II

Nurochman, M.Kom  
NIP. 19801223 200901 1 007

Yogyakarta, 4 Juni 2013  
UIN Sunan Kalijaga  
Fakultas Sains dan Teknologi  
Dekan



Prof. Drs. H. Akh. Minhaji, M.A, Ph.D  
NIP. 19580919 198603 1 002



**SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI/TUGAS AKHIR**

Hal : Permohonan

Lamp : -

Kepada

Yth. Dekan Fakultas Sains dan Teknologi

UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta

di Yogyakarta

*Assalamu'alaikum wr. wb.*

Setelah membaca, meneliti, memberikan petunjuk dan mengoreksi serta mengadakan perbaikan seperlunya, maka kami selaku pembimbing berpendapat bahwa skripsi Saudara:

Nama : Anif Fitra Isfiyanto

NIM : 08650059

Judul Skripsi : Analisis Implementasi Sistem Informasi Penjualan di Perusahaan Skala Kecil (Studi kasus : CV. Metrolab Kudus)

sudah dapat diajukan kembali kepada Program Studi Teknik Informatika Fakultas Sains dan Teknologi UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Strata Satu dalam Teknik Informatika

Dengan ini kami mengharap agar skripsi/tugas akhir Saudara tersebut di atas dapat segera dimunaqsyahkan. Atas perhatiannya kami ucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum wr. wb.*

Yogyakarta, 18 April 2013

Pembimbing

Agung Fatwanto, Ph.D

NIP. 19770103 200501 1 003

## PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI


Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Anif Fitra Isfiyanto  
NIM : 08650059  
Program Studi : Teknik Informatika  
Fakultas : Sains dan Teknologi

Menyatakan bahwa skripsi yang berjudul “ANALISIS IMPLEMENTASI SISTEM INFORMASI PENJUALAN DI PERUSAHAAN SKALA KECIL (Studi Kasus : CV. METROLAB KUDUS)” tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu perguruan tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, 6Mei 2013

Yang menyatakan

  
Anif Fitra Isfiyanto

NIM 08650059

## **KATA PENGANTAR**

*Bismillahirrahmanirrahim*

Segala puji bagi Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Analisis Implementasi Sistem Informasi Penjualan di Perusahaan Skala Kecil (Studi Kasus : CV. Metrolab Kudus)” sebagai salah satu syarat untuk mencapai gelar kesarjanaan pada program studi Teknik Informatika UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta. Shalawat serta salam semoga senantiasa tercurah kepada junjungan nabi besar Muhammad SAW beserta seluruh keluarga dan sahabat. Dalam penyelesaian skripsi ini telah banyak pihak yang membantu penyusunan baik secara langsung maupun tidak langsung, baik secara moril maupun materiil. Sebagai rasa hormat dan ucapan terima kasih penulis sampaikan kepada:

1. Bapak Prof. Dr. H. Musa Asy'arie, M.A., selaku Rektor UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
2. Bapak Prof. Dr. H. Akh. Minhaji, M.A., Ph.D., selaku Dekan Fakultas Sains dan Teknologi UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
3. Bapak Agus Mulyanto, S.Si., M.Kom., selaku Ketua Program Studi Teknik Informatika UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.
4. Bapak Agung Fatwanto, S.Si., M.Kom., selaku dosen pembimbing yang telah membimbing, memberikan inspirasi, koreksi, dan saran kepada penulis sehingga terselesaikan skripsi ini.

5. Ibu Ade Ratnasari, M.T., selaku pembimbing akademik selama masa kuliah.
6. Seluruh dosen Program Studi Teknik Informatika UIN Sunan Kalijaga, terima kasih atas kerjasama dan bantuannya.
7. Pimpinan dan segenap karyawan CV. Metrolab Kudus. Terima kasih atas kerjasama dan bantuannya.
8. Bapak, ibu, mas Arif, mas Iyan, mas Puat, mbak Atik, Mbak Arin, mas Aklis. Terima kasih atas doa serta perhatian, kasih sayang, dan dukungan moril maupun materiil kepada penulis.
9. Sahabat-sahabatku adi group (rizal, habibi, udung, zena, ustad eko) terima kasih atas doa, semangat, dan kebersamaannya selama ini.
10. Teman-teman sekamar kos (sahal, lukman) yang telah memberi motivasi kepada penulis.
11. Teman-teman seperjuangan di Program Studi Teknik Informatika angkatan 2008 yang tidak bisa disebutkan satu per satu, yang telah membantu dan memberikan motivasi dalam proses penyelesaian skripsi ini. Kebersamaan kita selama ini adalah pengalaman yang akan menjadi kenangan indah.
12. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu per satu, yang telah memberikan dukungan, motivasi, inspirasi, dan membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini.

Akhirnya penulis hanya bisa berdo'a kepada Allah semoga semua yang telah dilakukan menjadi amal sholeh dan dikaruniai keberkatan dari Allah. Penulis menyadari sepenuhnya masih banyak kesalahan dan kekurangan dalam skripsi ini,

maka berbagai saran dan kritik demi perbaikan sangat diharapkan. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis sendiri pada khususnya dan bagi para pembaca pada umumnya. Terima kasih.

Yogyakarta, 18 April 2013

Penulis,

Anif Fitra Isfiyanto

NIM. 08650059



## HALAMAN PERSEMBAHAN

***Skripsi ini ku persembahkan kepada :***

***Bapak dan ibu untuk semua kebaikan, doa,***

***pengorbanan, serta kasih sayang tiada tara.***

***Kakak-kakak ku untuk semua dukungan, bantuan dan motivasi yang sangat***

***berharga***

***Mur khasanah untuk semua kebersamaan, suka duka yang menjadikan hari-***

***hari lebih berwarna dan lebih bermakna***

***Almamaterku, teknik informatika, fakultas saintek, UIN Sunan***

***Kalijaga Yogyakarta***

***Untuk semua yang membaca...terimakasih...***

## HALAMAN MOTTO

*Segala sesuatu mempunyai maksud dan tujuan,  
bersabarlah meskipun itu menyakitkan*

*Kebenaranku berkemungkinan salah, kesalahanmu  
berkemungkinan benar, hanya kebenaran Tuhan  
yang benar-benar benar*

*(Gus Mus)*

## DAFTAR ISI

|  |      |
|--|------|
| HALAMAN JUDUL.....                               | i    |
| HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI/TUGAS AKHIR.....      | ii   |
| SURAT PERSETUJUAN SKRIPSI/TUGAS AKHIR .....      | iii  |
| PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....                 | iv   |
| KATA PENGANTAR .....                             | v    |
| HALAMAN PERSEMBAHAN .....                        | viii |
| MOTTO .....                                      | ix   |
| DAFTAR ISI.....                                  | x    |
| DAFTAR TABEL .....                               | xii  |
| DAFTAR GAMBAR .....                              | xiv  |
| DAFTAR LAMPIRAN .....                            | xv   |
| INTISARI .....                                   | xvi  |
| <i>ABSTRACT</i> .....                            | xvii |
| BAB I PENDAHULUAN .....                          | 1    |
| 1.1 Latar Belakang .....                         | 1    |
| 1.2 Rumusan Masalah .....                        | 4    |
| 1.3 Batasan Masalah .....                        | 4    |
| 1.4 Tujuan Penelitian .....                      | 4    |
| 1.5 Manfaat Penelitian .....                     | 5    |
| 1.6 Keaslian penelitian .....                    | 5    |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN LANDASAN TEORI ..... | 6    |

|   |    |
|---|----|
| 2.1. Tinjauan Pustaka .....                         | 6  |
| 2.2. Landasan Teori .....                           | 11 |
| 2.2.1. Analisis .....                               | 11 |
| 2.2.2. Definisi Sistem .....                        | 12 |
| 2.2.3. Informasi.....                               | 15 |
| 2.2.3.1 Data dan Informasi .....                    | 15 |
| 2.2.3.2 Fungsi Informasi .....                      | 16 |
| 2.2.4. Sistem Informasi.....                        | 18 |
| 2.2.5. Sumber Daya Sistem Informasi.....            | 21 |
| 2.2.6. Penjualan .....                              | 23 |
| 2.2.6.1 Klasifikasi Transaksi Penjualan .....       | 25 |
| 2.2.6.2 Sistem Dan Prosedur Penjualan .....         | 28 |
| 2.2.7. Sistem Informasi Penjualan .....             | 28 |
| BAB III METODE PENELITIAN .....                     | 30 |
| 3.1. Metode Penelitian .....                        | 30 |
| 3.2. Teknik Pengumpulan Data .....                  | 33 |
| 3.3. Teknik Analisis Data .....                     | 34 |
| 3.4. Langkah-langkah Penelitian .....               | 37 |
| BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....                   | 38 |
| 4.1. Hasil Penelitian .....                         | 38 |
| 4.1.1. Gambaran Umum .....                          | 38 |
| 4.1.1.1. Sejarah Pendirian CV. Metrolab Kudus ..... | 39 |
| 4.1.1.2. Visi dan Misi CV. Metrolab Kudus .....     | 40 |

|  |    |
|--|----|
| 4.1.1.3. Legalitas .....   | 41 |
| 4.1.1.4. Struktur Organisasi CV. Metrolab Kudus .....                                      | 42 |
| 4.1.2. Proses Bisnis Penjualan CV. Metrolab Kudus .....                                    | 42 |
| 4.2. Pembahasan .....  | 43 |
| 4.2.1. Kondisi Sebelum Implementasi Sistem Informasi Penjualan<br>CV. Metrolab Kudus ..... | 43 |
| 4.2.2. Kondisi Setelah Implementasi Sistem Informasi Penjualan<br>CV. Metrolab Kudus ..... | 45 |
| 4.2.3. Implementasi Sistem Informasi Penjualan di CV. Metrolab<br>Kudus .....              | 49 |
| BAB V PENUTUP .....  | 58 |
| 5.1. Kesimpulan .....  | 58 |
| 5.2. Saran .....   | 59 |
| DAFTAR PUSTAKA .....   | 61 |
| LAMPIRAN .....   | 63 |

## DAFTAR TABEL

|   |    |
|---|----|
| Tabel 2.1 Tinjauan Pustaka .....  | 10 |
| Tabel 4.1 Daftar fungsi-fungsi yang digunakan dan tidak digunakan ..... | 53 |

## DAFTAR GAMBAR

|   |    |
|---|----|
| Gambar 3.1 Model Interaktif (Miles dan Hubberman) .....                           | 36 |
| Gambar 4.1 Implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab<br>Kudus ..... | 46 |
| Gambar 4.2 Penggunaan sistem informasi penjualan di CV. Metrolab<br>Kudus .....   | 47 |
| Gambar 4.3 Halaman utama Sistem Informasi Penjualan CV. Metrolab .....            | 48 |

## DAFTAR LAMPIRAN

|  |    |
|--|----|
| LAMPIRAN A : Hasil Wawancara .....   | 63 |
| LAMPIRAN B : <i>Screenshot</i> Aplikasi Sistem Informasi Penjualan<br>CV. Metrolab Kudus ..... | 71 |
| LAMPIRAN C : Kode Program Sistem Informasi Penjualan .....                                     | 76 |
| <i>CURRICULUM VITAE</i> .....  | 83 |



**ANALISIS IMPLEMENTASI SISTEM INFORMASI PENJUALAN  
DI PERUSAHAAN SKALA KECIL  
(STUDI KASUS : CV. METROLAB KUDUS)**

**Anif Fitra Isfiyanto**

**NIM. 08650059**

**INTISARI**

Peranan Sistem informasi terhadap kemajuan organisasi sudah tidak diragukan lagi. Dengan dukungan Sistem informasi dan teknologi yang baik maka sebuah perusahaan akan memiliki berbagai keunggulan kompetitif sehingga mampu bersaing dengan perusahaan lain. Seiring dengan semakin ketatnya persaingan dalam dunia bisnis, keberadaan pengolahan data menjadi informasi secara terkomputerisasi menjadi sangat penting. Hal itu dikarenakan pengolahan data secara terkomputerisasi dapat memberikan kontribusi yang besar untuk kinerja suatu perusahaan.

Teknik pengumpulan data yang digunakan adalah observasi, wawancara, dan dokumentasi. Metode analisis yang digunakan adalah metode analisis deskriptif melalui pendekatan kualitatif, dengan cara menganalisis masalah kemudian mendeskripsikannya sehingga memberikan hasil yang konkrit akan permasalahan yang ada.

Dari analisis diperoleh kesimpulan bahwa implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab belum memberikan hasil yang memuaskan. Hal ini disebabkan karena sistem informasi penjualan dirasa kurang memadai untuk menangani semua proses bisnis yang ada di CV. Metrolab Kudus. Kontribusi yang diberikan oleh sistem informasi penjualan baru sebatas membantu kerja admin, khususnya dalam membuat laporan bulanan.

**Kata kunci** : Implementasi, Sistem Informasi Penjualan, Deskriptif, Kualitatif

**ANALYSIS IMPLEMENTATION SALES INFORMATION SYSTEM  
IN SMALL SCALE CORPORATE  
(CASE STUDY: CV. METROLAB KUDUS)**

**Anif Fitra Isfiyanto**

**NIM. 08650059**

**ABSTRACT**

The role of information systems to the progress of the organization is not in doubt. With support of better information systems and technology then a company will have a competitive advantage so as to compete with other companies. Along with increasing competition in the business world, where data processing to be information computerized is very important. That's because the computerized data processing can make a major contribution to the performance of a company.

Data collection techniques used were observation, interviews, and dokumentation. The analytical method used is descriptive analysis method through a qualitative approach, with analysis of the problem and then describe it so that concrete results with the problems.

From the analysis concluded that the implementation of sales information systems in CV. Metrolab not give satisfactory results. This is because the sale of information systems deemed inadequate to handle all the business processes that exist in the CV. Metrolab Kudus. Contributions made by sales information system limited help on admin work, especially in making monthly report.

**Keywords:** Implementation, Sales Information Systems, Descriptive, Qualitative

# BAB I

## PENDAHULUAN

### 1.1. Latar Belakang

Peranan Sistem informasi terhadap kemajuan organisasi sudah tidak diragukan lagi. Dengan dukungan Sistem informasi dan teknologi yang baik maka sebuah perusahaan akan memiliki berbagai keunggulan kompetitif sehingga mampu bersaing dengan perusahaan lain. Penggunaan komputer dalam sistem informasi tidak lepas dari penyediaan sarana berupa *software* dan *hardware* yang memiliki kecepatan proses yang memadai sebanding dengan tingkat pekerjaan, serta penyediaan *brainware*, sehingga *user* yang menjalankan sistem tersebut mengalami peningkatan agar tidak menjadi sia-sia karena ketidakmampuan pengguna. Kelebihan yang ada dibidang TI sudah digunakan di seluruh aspek kehidupan mulai dari ekonomi, politik, sosial, budaya, pertahanan dan keamanan.

Perkembangan informasi telah berkembang dengan sangat pesat, oleh karena itu sudah banyak pula perusahaan-perusahaan atau instansi-instansi yang menggunakan sistem informasi untuk meningkatkannya. Suatu sistem informasi dapat dikembangkan karena adanya kebijakan di dalam suatu organisasi dan perencanaannya terlebih dahulu tanpa adanya perencanaan sistem yang baik, pengembangan sistem tidak akan dapat berjalan sesuai dengan yang diharapkan.

Seiring dengan semakin ketatnya persaingan dalam dunia bisnis, keberadaan pengolahan data menjadi informasi secara terkomputerisasi menjadi sangat penting. Hal itu dikarenakan pengolahan data secara terkomputerisasi dapat memberikan kontribusi yang besar untuk kinerja suatu perusahaan. Salah satu contohnya adalah sistem informasi penjualan. Penerapan sistem informasi penjualan diharapkan dapat menunjang proses jual-beli. Sehingga diharapkan nantinya pengolahan data dapat dilakukan dengan cepat dan akurat.

Kebijakan untuk mengembangkan sistem informasi dilakukan karena manajemen menginginkan untuk meraih kesempatan-kesempatan yang ada yang tidak dapat diraih oleh sistem yang lama atau masih menggunakan cara manual (tidak terkomputerisasi). Sistem informasi sudah menjadi bagian yang sangat signifikan dalam perkembangan teknologi saat ini. Perkembangan teknologi informasi dipengaruhi oleh tingginya kebutuhan akan teknologi dan sistem informasi yang akurat, efektif dan efisien.

Sistem informasi dibuat agar mempermudah dalam pengelolaan data maupun informasi serta memudahkan pengguna dalam mencari data maupun informasi tersebut. Kemajuan teknologi informasi yang pesat serta ini seharusnya menjadi potensi dalam pemanfaatannya secara luas, membuka peluang bagi pengaksesan, pengelolaan, dan pendayagunaan informasi dalam volume yang besar secara cepat dan akurat dalam hal ini sistem informasi harus bisa menjadi manfaat besar bagi penggunanya.

Untuk memajukan usaha bisnis diperlukan dukungan manajemen yang tepat dan dalam mengelolanya diperlukan informasi yang teliti, tepat dan cepat. Demikianlah kecenderungan bisnis di abad informasi dewasa ini, berkembang pesat dan penuh liku-liku persaingan serta maju mundurnya sangat tergantung kepada informasi yang dikelolanya, oleh karena itu untuk memelihara serta meningkatkan kegiatan secara optimal sistem informasi yang sudah ada dalam sistem perusahaan perlu dievaluasi ulang agar tercipta suatu sistem informasi yang lebih baik begitu juga dengan CV. Metrolab Kudus.

Dalam banyak praktek, ditemukan bahwa implementasi sistem informasi di lapangan sering menemui berbagai macam kendala. Mulai dari sistem informasi tersebut tidak sesuai dengan kebutuhan, bahkan bisa jadi penggunaan sistem informasi justru menurunkan kinerja perusahaan dalam melakukan pelayanan terhadap konsumen.

Sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus adalah hasil dari rancangan penulis pada saat Kerja Praktik (KP) di CV. Metrolab Kudus. Setelah sistem tersebut jadi dan diimplementasikan secara nyata mulai bulan Oktober 2012, penulis ingin mengetahui apa yang terjadi pada saat sistem informasi tersebut diimplementasikan, apakah implementasi sistem informasi penjualan tersebut banyak menemui kendala atau tidak, dapat memberikan dampak yang positif atau malah justru memberikan dampak negatif.

## **1.2. Rumusan Masalah**

Berdasarkan latar belakang yang telah diuraikan diatas, dapat dirumuskan masalah sebagai berikut :

1. Bagaimana sistem informasi penjualan yang diterapkan CV. Metrolab Kudus?
2. Apakah sistem informasi penjualan yang digunakan perusahaan sudah memadai dan dapat diandalkan?
3. Faktor-faktor apa saja yang mempengaruhi kesuksesan implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus?

## **1.3. Batasan Penelitian**

Agar cakupan dalam penelitian ini lebih terfokus dan pembahasan tidak meluas, maka penelitian ini membatasi masalah pada analisis implementasi sistem informasi penjualan pada CV. Metrolab, tidak membahas sistem informasi penjualan pada perusahaan yang lain dan juga tidak membahas sistem informasi yang lain.

## **1.4. Tujuan Penelitian**

Berdasarkan rumusan masalah diatas, adapun tujuan penelitian ini adalah untuk mengkaji implementasi sistem informasi penjualan dan faktor-faktor yang mempengaruhi sukses implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus.

### **1.5. Manfaat Penelitian**

1. Bagi peneliti

Peneliti mengharapkan hasil penelitian dapat bermanfaat dan untuk menambah pengetahuan, dan juga memperoleh gambaran langsung tentang implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus.

2. Bagi instansi

Dengan penelitian ini dapat memberikan gambaran kepada instansi mengenai pengimplementasian sistem informasi penjualan yang telah dilakukan.

3. Bagi peneliti yang lain

Dapat dijadikan sebagai bahan tambahan pertimbangan dan pemikiran dalam penelitian lebih lanjut dalam bidang yang sama yaitu analisis implementasi sistem informasi penjualan di perusahaan skala kecil.

### **1.6. Keaslian Penelitian**

Penelitian yang berkaitan dengan analisis implementasi sistem informasi sudah pernah dilakukan sebelumnya. Akan tetapi analisis implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus belum pernah dilakukan sebelumnya khususnya di Universitas Islam Negeri Sunak Kalijaga.

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **5.1. Kesimpulan**

Berdasarkan hasil kajian implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus, dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Sistem informasi penjualan yang diterapkan di CV. Metrolab Kudus memiliki beberapa fungsi yang dapat digunakan untuk membantu proses bisnis yang ada di CV. Metrolab. Fungsi-fungsi tersebut adalah kelola akun, transaksi masuk, transaksi keluar, angsuran, master data dan cetak data. Akan tetapi tidak semua fungsi tersebut dipakai, karena ada fungsi yang masih sering muncul *error* dan ada juga fungsi yang tidak sesuai dengan yang dibutuhkan, seperti fungsi transaksi masuk dan angsuran.
2. Implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus secara keseluruhan belum bisa dikatakan baik. Implementasi sistem informasi penjualan ini juga belum bisa memberikan kontribusi yang besar bagi perusahaan. Masih digunakannya cara lama menunjukkan bahwa sistem informasi penjualan tersebut belum bisa diandalkan sepenuhnya. Segi positif dari implementasi sistem informasi penjualan tersebut baru sebatas membantu petugas dalam pendataan transaksi penjualan dan pembuatan laporan bulanan, yang semula petugas harus membuat laporan bulanan secara manual sekarang bisa membuat



laporan bulanan dengan lebih mudah dan lebih cepat, meskipun laporan tersebut masih harus diteliti kembali dan dicocokkan dengan buku faktur yang digunakan sebagai patokan utama.

3. Ada tiga faktor yang mempengaruhi kegagalan implementasi sistem informasi penjualan di CV. Metrolab Kudus, yaitu kurangnya perhatian dan dukungan dari pihak manajemen, keengganan untuk melakukan perubahan, kurangnya perencanaan yang matang pada saat pengembangan sistem informasi penjualan.

## 5.2. Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah dikemukakan bahwa implementasi sistem informasi penjualan belum bisa memberikan kontribusi yang besar bagi perusahaan maka peneliti memberikan saran yang dapat dijadikan masukan kepada pihak-pihak yang terkait dengan sistem informasi penjualan tersebut :

1. Hendaknya pada saat perancangan sistem informasi penjualan lebih teliti dalam hal analisis kebutuhan sistem sehingga dapat sesuai dengan proses bisnis yang ada. Sistem informasi tersebut juga hendaknya dapat menangani kemungkinan-kemungkinan yang terjadi, termasuk kemungkinan muncul *error*.
2. Sebelum aplikasi sistem informasi diimplementasikan hendaknya dilakukan pengujian alpha dan beta secara mendalam dan lebih teliti,

sehingga ketika aplikasi tersebut diimplementasikan tidak lagi ditemukan *error* maupun kesalahan dalam pemrograman.

3. Implementasi sistem informasi penjualan hendaknya tidak hanya membantu petugas atau pihak-pihak lain yang berhubungan dengan sistem informasi penjualan saja, tetapi juga hendaknya bisa memberikan kontribusi yang besar atau dampak positif bagi perusahaan, seperti contoh dengan pengimplementasian sistem informais penjualan dapat meningkatkan pelayanan kepada konsumen maupun dapat meningkatkan kinerja karyawan sehingga berdampak pada kemajuan perusahaan dan penigkatan laba perusahaan. Atau setidaknya pengimplementasian sistem informasi yang terkomputerisasi dapat menggantikan cara-cara lama yang masih manual, sehingga proses bisnis yang ada dapat lebih praktis dan efisien.
4. Perlu dilakukan pemahaman terhadap pengguna termasuk pihak manajemen akan pentingnya sistem informasi bagi perusahaan, sehingga pihak manajemen dapat memberikan dukungan terhadap implementasi sistem informsi sehingga tujuan dari implementasi sistem informasi penjualan dapat tercapai.

## DAFTAR PUSTAKA

- Akbar Suryadi, Dadan. 2010. *Pengaruh Penerapan Program Aplikasi Sistem Informasi Administrasi Kependudukan (SIAK) Terhadap Kepuasan Pegawai (User) Pada Kantor Kecamatan Di Kabupaten Bandung*. Bandung: Program Studi Sistem Informasi Fakultas Teknik Dan Ilmu Komputer Universitas Komputer Indonesia.
- Departemen Pendidikan. 2002. *KBBI*. Jakarta: Balai Pustaka.
- Ferawati, Christin. 2011. *Analisis Atas Penerapan Sistem Manajemen Informasi Objek Pajak Terhadap Penerimaan Pajak Bumi Dan Bangunan (Studi Kasus Pada Kantor Pelayanan Pajak Pratama Di Wilayah Kota Bandung)*. Bandung: Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Komputer Indonesia.
- Hari Prayoga, Irfan. 2010. *Analisis Implementasi Kebijakan Sistem Informasi Manajemen Data (Sim-Data) Dalam Pelaporan Satuan Kerja Perangkat Daerah (SKPD) Kepada Bupati Di Kabupaten Bandung*. Bandung: Program Studi Ilmu Pemerintahan Fakultas Ilmu Sosial Dan Politik Universitas Komputer Indonesia.
- Hartono, Siti Soemarti. 1975. *KUHD (Kitab Undang-undang Hukum Dagang)*. Yogyakarta: Fakultas Hukum UGM.
- Jogiyanto. 1999. *Analisis Dan Disain Sistem Informasi: pendekatan terstruktur teori dan praktek aplikasi bisnis*. Yogyakarta: Andi.
- \_\_\_\_\_. 2007. *Model Kesuksesan Sistem Teknologi Informasi*. Yogyakarta: Andi.
- Komaruddin. S. 2001. *Asas-asas Manajemen Perkantoran*. Bandung: Kappa Sigma.
- La Midjan. 2001. *Sistem Informasi Akuntansi I*, Edisi ke-delapan. Bandung: Lingga Jaya.
- Maulana, Ridwan. 2011. *Implementasi Sistem Informasi SIPT Online Berdampak Terhadap Kinerja Karyawan Di Kantor Cabang PT. JAMSOSTEK (Persero) Majalaya Bandung*. Bandung: Program Studi Sistem Informasi Fakultas Teknik Dan Ilmu Komputer Universitas Komputer Indonesia.
- Marwan, Asri. 1991. *Marketing*, Cetakan Kedua. Yogyakarta: AMP YKPN.
- Moh. Nazir. 2003. *Metode Penelitian*. Jakarta: Ghalia Indonesia.

- O'brien, James A. 2005. *Pengantar sistem informasi perspektif bisnis dan manajerial*. Jakarta: Salemba Empat.
- Puspiningtias, Ayu. 2012. *Analisis Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit Pada PT. Utama Elektrik Abadi*. Jakarta: Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Gunadarma.
- Rahardjo, Mudjia. 2010. *Analisis Data Penelitian Kualitatif (Sebuah Pengalaman Empirik)*. <http://mudjiarahardjo.com/materi-kuliah/221-analisis-data-penelitian-kualitatif-sebuah-pengalaman-empirik.html>. Diakses pada tanggal 25 februari 2013.
- \_\_\_\_\_. 2010. *Jenis dan Metode Penelitian Kualitatif*. <http://mudjiarahardjo.com/materi-kuliah/215.html?task=view>. Diakses pada tanggal 25 Februari 2013.
- \_\_\_\_\_. 2010. *Triangulasi Dalam Penelitian Kualitatif*. <http://mudjiarahardjo.com/materi-kuliah/270-triangulasi-dalam-penelitian-kualitatif.html>. Diakses pada tanggal 25 Februari 2013.
- \_\_\_\_\_. 2010. *Jenis dan Metode Penelitian Kualitatif*. <http://mudjiarahardjo.com/materi-kuliah/215-jenis-dan-metode-penelitian-kualitatif.html>. Diakses pada tanggal 25 Februari 2013.
- Rina, Maryanti. 2007. *Tinjauan Atas Struktur Pengendalian Intern Penjualan Pada Pt Coca-Cola Distribution Indonesia Sales Center Pasir Koja*. Bandung: program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Komputer Indonesia.
- Sugiyono. 2007. *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif R&D*, Cetakan ke-tiga. Bandung: Alfabeta.
- Sutanta, Edhy. 2003. *Sistem Informasi Manajemen*. Graha Ilmu. Yogyakarta.
- Usman, Husaini., Purnomo Setiady Akbar. 1996. *Metodologi Penelitian Sosial*, edisi kedua Jakarta: Bumi Aksara.
- Winardi. 1982. *Kamus Ekonomi*. Bandung: Alumni.

# LAMPIRAN

## LAMPIRAN A

### Hasil Wawancara

- Nama : Agus Soesanto
- Jenis kelamin : laki-laki
- Pekerjaan/jabatan : Direktur CV. Metrolab
- Hasil wawancara :
- Interviewer : bagaimana kondisi sebelum diimplementasikannya sistem informasi penjualan di CV. Metrolab?  
Interviewee : sebelum pakai sistem, di sini pakai excel untuk mencatat stok barang, barang keluar masuk, daftar barang. Trus ada juga yang tulis tangan manual, seperti pembuatan faktur penjualan, nulis di buku faktur juga tulis tangan.
  - Interviewer : dengan diimplementasikannya sistem informasi penjualan di CV. Metrolab, apakah berpengaruh besar pada keberlangsungan bisnis di CV. Metrolab?  
Interviewee : kalau berpengaruh atau tidak, sepertinya tidak terlalu berpengaruh. Semua proses-proses yang ada juga tetap pakai proses yang dulu.
  - Interviewer : apakah berpengaruh pada keuntungan/laba perusahaan?

Interviewee : untuk laba perusahaan tidak berpengaruh. Sebelum pakai sistem dan sesudah pakai sistem tidak terjadi perubahan yang signifikan, ya biasa-biasa aja.

4. Interviewer :apa kelebihan dan kekurangan penggunaan sistem informasi penjualan ini dibandingkan dengan memakai cara yang lama?

Interviewee :wah untuk kelebihan atau kekurangan mungkin bisa tanya sama mas Arif, dia yang pegang sistemnya. Tapi secara umum sudah cukup membantu. Stok barang sama laporannya juga bisa langsung dilihat. Tapi katanya ada error pada programnya. Tanyakan langsung saja sama mas Slamet biar lebih jelas.

Nama : Arif Risdiyanto

Jenis kelamin : laki-laki

Pekerjaan/jabatan : petugas CV. Metrolab Kudus

Hasil wawancara :

1. Interviewer : bagaimanasih proses bisnis penjualan yang ada di CV.  
Metrolab ?

Interviewee : kalau masalah penjualannya yang pertama nanti si sales nanti mendapat permintaan dari pembeli, saat sudah deal harga sales tersebut membuat faktur dan menyerahkannya kepada petugas untuk dicatat di buku faktur. Setelah dicatat, baru barang tersebut dikasih ke sales kemudian dikirim ke pembeli.

2. Interviewer : bagaimana kondisi sebelum penerapan sistem informasi penjualan ?

Interviewee : sebelum pakai sistem *manualan kabeh mas*. Termasuk untuk faktur juga manual. Jadi walaupun pakai komputer cuman di excel, daftar-daftar barangnya, perhitungannya, barang keluar masuk ada disitu.

3. Interviewer : apa yang dirasa kurang dalam penggunaan cara manual tersebut?

Interviewee : *sing* jelas repot mas. Repotnya nanti itu kan perhitungannya manual jadi bisa salah hitung, kalau dah



terjadi salah hitung *nyari* salahnya itu susah. Lapornya juga nanti dibuat lagi secara manual, jadi agak repot.

4. Interviewer : apakah dengan cara manual tersebut menimbulkan masalah ?

Interviewee : sebenarnya gini ya, penggunaan cara manual tidak ada masalah, *toh* ada pegawainya. Yang jadi masalah saat rekap bulanan, agak capek juga harus buat rekap bulanan pakai manual.

5. Interviewer : sebagai petugas, apa harapan dengan dipakainya sistem informasi penjualan ini?

Interviewee : wah kalau bisa ya *ketik pisan langsung dadi laporane*. Yang penting bisa mempermudah lah, tidak usah *ngrekap-ngrekap* ulang lagi.

6. Interviewer : dibandingkan dengan cara manual apa kelebihan yang dirasakan pada saat penggunaan sistem ini?

Interviewee : ya mending lah daripada dulu pakai cara manual ini lebih enak, lebih mudah. Dibanding dengan manual penggunaan sistem ini lebih mudah, jadi kalau sudah diinput datanya sudah bisa tampil dan lapornya juga bisa langsung tampil. Jadi tidak usah *ngrekap-ngrekap* lagi.

7. Interviewer : apakah ada kekurangan di sistem informasi penjualan ini?

Interviewee : transaksi masuk sama angsuran tidak terlalu dipakai. Fungsi transaksi masuk tidak terlalu dipakai karena

inputannya tidak cocok dengan yang dibutuhkan. Fungsi ini hanya dipakai sebatas untuk penambahan stok barang. Untuk fungsi angsuran kadang muncul *error* pada saat input data. Kadang data yang *ngangsur* tidak muncul.

Nama : Agus Soesanto

Jenis kelamin : laki-laki

Pekerjaan/jabatan : Direktur CV. Metrolab

Hasil wawancara :

1. Interviewer : menurut bapak apa pentingnya sistem informasi penjualan bagi perusahaan?

Interviewee : menurut saya ya penting mas. Dizaman sekarang ini dimana semuanya serba komputer, mau tidak mau kita juga harus mengikuti perkembangan zaman salah satunya dengan menggunakan sistem informasi penjualan ini.

2. Interviewer : seperti yang bapak bilang tadi bahwa sistem informasi penjualan ini sangat penting bagi perusahaan, trus apa kontribusi bapak sebagai pimpinan dalam mendukung implementasi sistem informasi penjualan ini?

Interviewee : implementasi sistem tersebut sangat kami dukung. Asal bisa membantu dalam proses-proses yang ada pasti kami dukung.

3. Interviewer : apakah termasuk juga merubah proses bisnis yang selama ini digunakan?

Interviewee : ya gak sampe merubah proses bisnis mas. Sistem informasi ini kan sebuah alat, ibaratnya ya kayak kalkulator

lah. Jadi sistemnya yang harus menyesuaikan dengan proses yang sudah ada, tujuan penggunaan sistem ini kan agar bisa membantu menjalankan proses bisnis yang ada. Selain itu juga proses bisnis yang selama ini berjalan tidak ada masalah, jadi gak perlu repot-repot merubah prosesnya.

4. Interviewer : dari semua fungsi yang ada di sistem informasi penjualan, kenapa ada yang dipakai dan ada yang tidak dipakai?

Interviewee : memang beberapa fungsi ada yang gak dipakai, seperti fungsi angsuran itu kan gak dipakai katanya kadang muncul error. Masalahnya angsuran itu kan berhubungan sama hutang, dengan kata lain berhubungan sama uang , jadi kalau di fungsinya ada error gitu ya gak berani pakai daripada ntar ada apa-apa kan malah tambah repot.

5. Interviewer : antara transaksi masuk dan transaksi keluar kan katanya sama-sama ada kekurangan di form inputannya, kenapa kalo fungsi transaksi keluar dipakai tetapi kalo transaksi masuk tidak dipakai?

Interviewee : kalo transaksi keluar kan ibaratnya kegiatan utama di sini, jadi walaupun ada yang kurang tapi tetap masih bisa dipakai karena itu bisa membantu, data transaksinya bisa dicatat di dalam sistemnya. Selain itu juga di transaksi keluar gak ada error jadi gak terlalu khawatir sama data transaksinya. Beda sama transaksi masuk, kalo transaksi masuk kok kayaknya

belum memenuhi sama yang dibutuhkan. Ya dipakai paling sekedar buat nambah stok barang. Jadi jumlah barangnya bisa dilihat dengan mudah. Kalo masalah datanya belum bisa digunakan sebagai acuan, jadi tetap memakai catatan pembelian yang manual. Nanti juga ini hubungannya sama daftar hutang.

## LAMPIRAN B

### *Screenshot Aplikasi Sistem Informasi Penjualan CV. Metrolab Kudus*

#### 1. Halaman login



#### 2. Halaman utama



### 3. Kelola akun

| Username | Password | Status  |
|----------|----------|---------|
| petugas1 | petugas1 | petugas |
| petugas2 | petugas2 | petugas |

Tambah Akun | Ganti Username | Ganti Password

Username:

Password:

Ketik Ulang Password:

Hapus Akun

Proses Batal

### 4. Transaksi masuk

No Kwitansi:

Nama Supplier:

Tanggal: 4/ 9/2013

Jatuh Tempo: 4/ 9/2013

| No | Kode Barang | Nama Barang | Merk | Kemasan | Jumlah | Harga | Sub Total |
|----|-------------|-------------|------|---------|--------|-------|-----------|
|----|-------------|-------------|------|---------|--------|-------|-----------|

Kode Barang:

Nama Barang:

Merk:

Kemasan:

Jumlah:

Harga:

Sub Total: SubTotal

Total Harga: Rp 0.00

Tambah Data Hapus Data Reset Simpan Keluar

## 5. Transaksi keluar

Form Transaksi Keluar

No Struk  Tanggal 4/ 9/2013

Nama Penerima   Jatuh Tempo 4/ 9/2013

Nama Sales   Alamat

Pembayaran --Pilih--

Keterangan

| No | Kode Barang | Nama Barang | Jumlah | Harga | Sub Total |
|----|-------------|-------------|--------|-------|-----------|
|    |             |             |        |       |           |

Kode Barang

Nama Barang

Jumlah

Harga

Sub Total

Total Rp 0.00

Bayar

Sisa Rp 0.00

## 6. Angsuran

Form Transaksi Angsuran

Tanggal 4/ 9/2013

Nama

Alamat -

No. Struk -

Angsuran Ke- -

Total Bayar **Rp 0.00**

Telah Dibayar **Rp 0.00**

Besar Angsuran

Sisa Bayar **Rp 0.00**

Satus -



## 7. Master data

### a. Master data barang

Form Data Barang

Cari  
Nama Barang

| Kode | Nama Barang | Harga | Merk | Kemasan | Jumlah Stok |
|------|-------------|-------|------|---------|-------------|
|------|-------------|-------|------|---------|-------------|

Kode Barang   
Nama Barang   
Stok Barang

### b. Master data sales

Form Data Sales

Cari  
Nama Pelanggan

| ID | Nama Sales | Alamat | No Telepon |
|----|------------|--------|------------|
|----|------------|--------|------------|

Kode   
Nama   
Alamat   
No Hp

Pilihan

**c. Master data pelanggan**

Form Data Pelanggan

Cari  
Nama Pelanggan

| ID | Nama Pelanggan | Alamat | No Telepon |
|----|----------------|--------|------------|
|----|----------------|--------|------------|

Kode

Nama

Alamat

No Hp

**d. Master data supplier**

Form Data Supplier

Cari  
Nama Supplier

| ID | Nama Supplier | Alamat Supplier | No Telepon |
|----|---------------|-----------------|------------|
|----|---------------|-----------------|------------|

Kode

Nama

Alamat

No Hp

## LAMPIRAN C

### Kode Program Sistem Informasi Penjualan

#### 1. Kelola akun

##### Kode program untuk tambah akun :

```
procedure TFakun.bbproses1Click(Sender: TObject);
begin
if (enama.Text='') or (epassword.Text='') or (eulangpass.Text='') then
begin
ShowMessage('Silahkan Lengkapi Form');
exit;
end
else if (epassword.Text <> eulangpass.Text) then
begin
ShowMessage('Maaf Password yang Anda Masukkan Tidak Sama,
Silahkan Ulangi Lagi');
eulangpass.Text:='';
exit;
end
else
begin
with dm.Qumum do
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('insert into akun (username, pass,
status) values (''+enama.Text+'',''+eulangpass.Text+'',
"petugas")');
ExecSQL;
end;
with dm.Qakun do
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('select * from akun');
Open;
end;
enama.Text:='';
epassword.Text:='';
eulangpass.Text:='';
end;
end;
```

##### Kode program untuk menghapus akun

```
procedure TFakun.bbhapusClick(Sender: TObject);
```

```

begin
if (ealama.Text='') or (eplama.Text='') then
begin
ShowMessage('Silahkan pilih akun yang akan dihapus');
exit;
end;
if MessageDlg('Anda yakin ingin menghapus akun
tersebut?',mtInformation,[mbYes]+[mbNo],0)=mrYES then
begin
with dm.qumum do
begin
sql.Clear;
sql.Add('delete from akun where
id_akun="'+IntToStr(dm.Qakun.FieldValues['id_akun'])+'");
execsql;
with dm.Qakun do
begin
sql.Clear;
sql.Add('select * from akun where status = "petugas"');
open;
end;
end;
end;
end;
end;

```

## 2. Transaksi masuk

### Kode program untuk menyimpan transaksi :

```

procedure TFmasuk.bsimpanClick(Sender: TObject);
var
stok:integer;
begin
if (eno.Text='') or (enamasup.Text='') or (sg.RowCount=1)
then
begin
ShowMessage('Silakan lengkapi data transaksi terlebih
dahulu. ');
exit;
end
else
begin
if messagedlg('Apakah Anda akan menyimpan data
transaksi?',mtConfirmation,[mbYes,mbNo],0)=mrYes then
begin
try
with dm.Qmasuk do
begin
sql.Clear;
sql.Add('insert into trans_masuk
(no_kuitansi,id_suplier,tgl_transmasuk,jatuh_tempo,total)
values
('+eno.Text+'",'+idsuplier+'",'+FormatDateTime('yyyy/mm

```

```

/dd',
DT.Date)+'"', ''+FormatDateTime('yyyy/mm/dd', dttempo.Date)+'
"', ''+FloatToStr(tot)+'"');
ExecSQL;
SQL.Clear;
SQL.Add('select max(id_transmasuk) as maks from
trans_masuk');
Open;
idtransmasuk:=FieldValues['maks'];
for i:=1 to sg.RowCount-1 do
begin
sql.Clear;
sql.Add('select * from barang where
kd_barang="'+sg.Cells[1,i]+'");
Open;
if eof then
begin
sql.Clear;
sql.Add('insert into barang (kd_barang, nm_barang, merk,
kemasan, jumlah_barang, harga_beli) values
(''+sg.Cells[1,i]+'"', ''+sg.Cells[2,i]+'"', ''+sg.Cells[3,i]+
"', ''+sg.Cells[4,i]+'"', ''+sg.Cells[5,i]+'"', ''+sg.Cells[6,i]
]+'"');
ExecSQL;
end
else
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('select * from barang where kd_barang =
'+sg.Cells[1,i]+'");
Open;
stok:=strtoint(FieldValues['jumlah_barang']) +
strtoint(sg.Cells[5,i]);
sql.Clear;
sql.Add('update barang set
jumlah_barang="'+inttostr(stok)+'" where
kd_barang="'+sg.Cells[1,i]+'");
ExecSQL;
end;
SQL.Clear;
SQL.Add('insert into detail_transmasuk (id_transmasuk,
kd_barang, jml_barang, harga_beli, sub_total) values
(''+idtransmasuk+',
'+sg.Cells[1,i]+'"', ''+sg.Cells[5,i]+'"', ''+sg.Cells[6,i]+'
"', ''+sg.Cells[7,i]+'"');
ExecSQL;
end;
end;
if MessageDlg('Transaksi Berhasil Disimpan. apakah Anda
Akan Mencetak Struk
Transaksi?', mtConfirmation, [mbYes, mbNo], 0) = mrYes then
begin
with Freportmasuk.Qreport do

```

```

begin
SQL.Clear;
SQL.Add('select trans_masuk.*, detail_transmasuk.*,
barang.*,suplier.nm_suplier,suplier.alamat_suplier from
trans_masuk, detail_transmasuk,suplier,barang where
suplier.id_suplier=trans_masuk.id_suplier and '+
'suplier.id_suplier=trans_masuk.id_suplier and
detail_transmasuk.id_transmasuk=trans_masuk.id_transmasuk
and trans_masuk.id_transmasuk="'+idtransmasuk+'");
Open;
Freportmasuk.QuickRepl.Preview;
end;
end;
sg.RowCount:=1;
Ltot.Caption:='Rp 0,00';
except
ShowMessage('Transaksi gagal disimpan. Periksa kembali
data anda.');
```

### 3. Transaksi keluar

```

procedure TFkeluar.bsimpanClick(Sender: TObject);
var
tgllunas:String;
stok:integer;
begin
if (eno.Text='') or (epenerima.Text='') or
(esales.Text='') or (sg.RowCount=1) or (cbbayar.Text='')
or (cbbayar.Text='--Pilih--') then
begin
ShowMessage('Silakan lengkapi data transaksi terlebih
dahulu.');
```

```

''+ebayar.Text+'", ''+FormatDateTime('yyyy/mm/dd',
dttempo.Date)+'"');
ExecSQL;
SQL.Clear;
SQL.Add('select max(id_transkeluar) as maks from
trans_keluar');
Open;
idtranskeluar:=FieldValues['maks'];
if cbbayar.Text='Lunas' then
begin
tgllunas:=FormatDateTime('yyyy/mm/dd', dt.Date);
end
else if cbbayar.Text='Kredit' then
begin
tgllunas:='';
end;
sql.Clear;
sql.Add('insert into stat_bayar
(id_transkeluar,telah_bayar,status_bayar,sisa_bayar,tgl_lu
nas) values
(''+idtranskeluar+'',''+ebayar.Text+'',''+cbbayar.Text+'',
''+lbayar.Caption+'',''+tgllunas+'"');
ExecSQL;
SQL.Clear;
SQL.Add('select max(id_statbayar) as maks3 from
stat_bayar');
Open;
idstatbayar:=FieldValues['maks3'];
SQL.Clear;
SQL.Add('insert into kredit (id_statbayar, jenis_cicil,
jumlah, tgl) values (''+idstatbayar+'', "1",
''+ebayar.Text+'', ''+FormatDateTime('yyyy/mm/dd',
DT.Date)+'"');
ExecSQL;
if pelanggan=false then
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('insert into pembeli (nm_pembeli, alamat_pembeli)
values (''+epenerima.Text+'', ''+alamat.Text+'"');
ExecSQL;
SQL.Clear;
end;
for i:=1 to sg.RowCount-1 do
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('insert into detail_transkeluar (id_transkeluar,
kd_barang, jml_beli, harga_jual, sub_total) values
(''+idtranskeluar+'', ''+sg.Cells[1,i]+'',
''+sg.cells[3,i]+'', ''+sg.cells[4,i]+'',
''+sg.cells[5,i]+'"');
ExecSQL;
end;

```

```

if MessageDlg('Transaksi Berhasil Disimpan. apakah Anda
Akan Mencetak Struk
Transaksi?',mtConfirmation,[mbYes,mbNo],0)=mrYes then
begin
with Fstrukkeluar.Qstruk do
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('select trans_keluar.*, detail_transkeluar.*,
barang.*,pembeli.nm_pembeli,pembeli.alamat_pembeli,
sales.nm_sales from trans_keluar,
detail_transkeluar,pembeli,sales,barang where
sales.id_sales=trans_keluar.id_sales and
pembeli.id_pembeli=trans_keluar.id_pembeli and
detail_transkeluar.id_transkeluar=trans_keluar.id_transkeluar and trans_keluar.id_transkeluar="'+idtranskeluar+'");
Open;
end;
end;
//kurangi stok barang
for i:=1 to sg.RowCount-1 do
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('select * from barang where kd_barang=
'+sg.Cells[1,i]+'');
Open;
stok:=strtoint(FieldValues['jumlah_barang']);
stok:=stok - strtoint(sg.Cells[3,i]);
sql.Clear;
sql.Add('update barang set
jumlah_barang="'+inttostr(stok)+'" where
kd_barang="'+sg.Cells[1,i]+'');
ExecSQL;
end;
end;
sg.RowCount:=1;
Ltot.Caption:='Rp 0,00';
lbayar.Caption:='Rp 0,00';
breset.Click;
except
ShowMessage('Transaksi gagal disimpan. Periksa kembali
data anda. ');
exit;
end;
end;
end;
end;
end;

```

#### 4. Angsuran

```

procedure TFangsuran.bbbayarClick(Sender: TObject);
begin
if (enama.Text='') or (eangsuran.Text='') then
begin

```



```

ShowMessage('Silahkan Isi Kolom Nama dan Besar Angsuran');
end
else
begin
if MessageDlg('Apakah Anda Akan Melakukan Pembayaran
Angsuran?',mtConfirmation,[mbYes,mbNo],0)=mrYes then
begin
try
with dm.Qumum do
begin
SQL.Clear;
SQL.Add('update stat_bayar set telah_bayar =
'+telahbayar+'" where id_transkeluar =
'+idtranskeluar+'");
ExecSQL;
SQL.Clear;
SQL.Add('select max(telah_bayar) as maks from
stat_bayar');
Open;
telahbayar:=FieldValues['maks'];
//ShowMessage(idstatbayar);
SQL.Clear;
SQL.Add('insert into kredit (id_statbayar, jenis_cicil,
jumlah, tgl) values ("'+idstatbayar+"",
'+langsuran.Caption+"", "'+eangsuran.Text+"",
'+FormatDateTime('yyyy/mm/dd', dttanggal.Date)+'")');
ExecSQL;
SQL.Clear;
SQL.Add('update stat_bayar set status_bayar =
'+lstatus.Caption+'");
ExecSQL;
end;
enama.Clear;
eangsuran.Clear;
lalamat.Caption:='-';
lkuitansi.Caption:='-';
langsuran.Caption:='-';
lbayar.Caption:='Rp 0,00';
ltelahbyr.Caption:='Rp 0,00';
lsisa.Caption:='Rp 0,00';
ShowMessage('Transaksi Angsuran Berhasil Disimpan');
except
ShowMessage('Transaksi gagal disimpan. Periksa kembali
data anda.');
```

## *CURRICULUM VITAE*



Nama : Anif Fitra Isfiyanto  
Tempat, Tanggal Lahir : Kudus, 8 Mei 1990  
Jenis Kelamin : Laki-Laki  
Nama Ayah / Pekerjaan : Sukar / PNS  
Nama Ibu / Pekerjaan : Asrofiyah / Ibu rumah tangga  
Alamat : Cendono RT 02/3 Dawe Kudus Jawa Tengah  
No Hp : 085729723010  
Email : anif.fitra@gmail.com

Riwayat Pendidikan :

1996 – 2002 : SD N 3 Cendono  
2002 – 2005 : MTs N Kudus  
2005 – 2008 : MAN 2 Kudus  
2008 – 2013 : Program Studi Teknik Informatika, Fakultas Sains  
Dan Teknologi, Universitas Islam Negeri Sunan  
Kalijaga Yogyakarta